

MerliONCloud

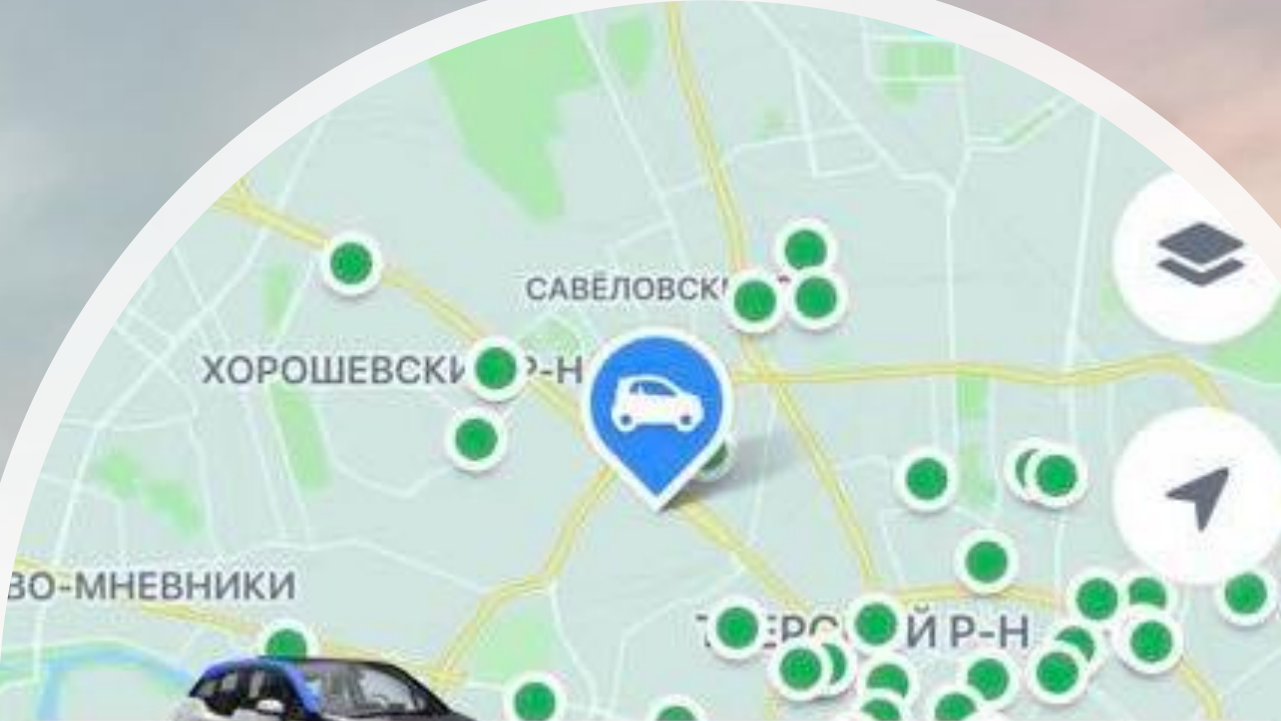
Облачные решения для наших партнёров





Рассматриваете
новые продукты
и услуги для
вашего бизнеса?

Новые модели экономики привычных вещей



САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

САВЕЛОВСКИЙ Р-Н

ХОРОШЕВСКИЙ Р-Н

ВОЗМОЖЕВНИКИ

ПЕТРОВСКИЙ Р-Н



5 места, автомат

15 ₽/ мин

bmw i3

YouDrive

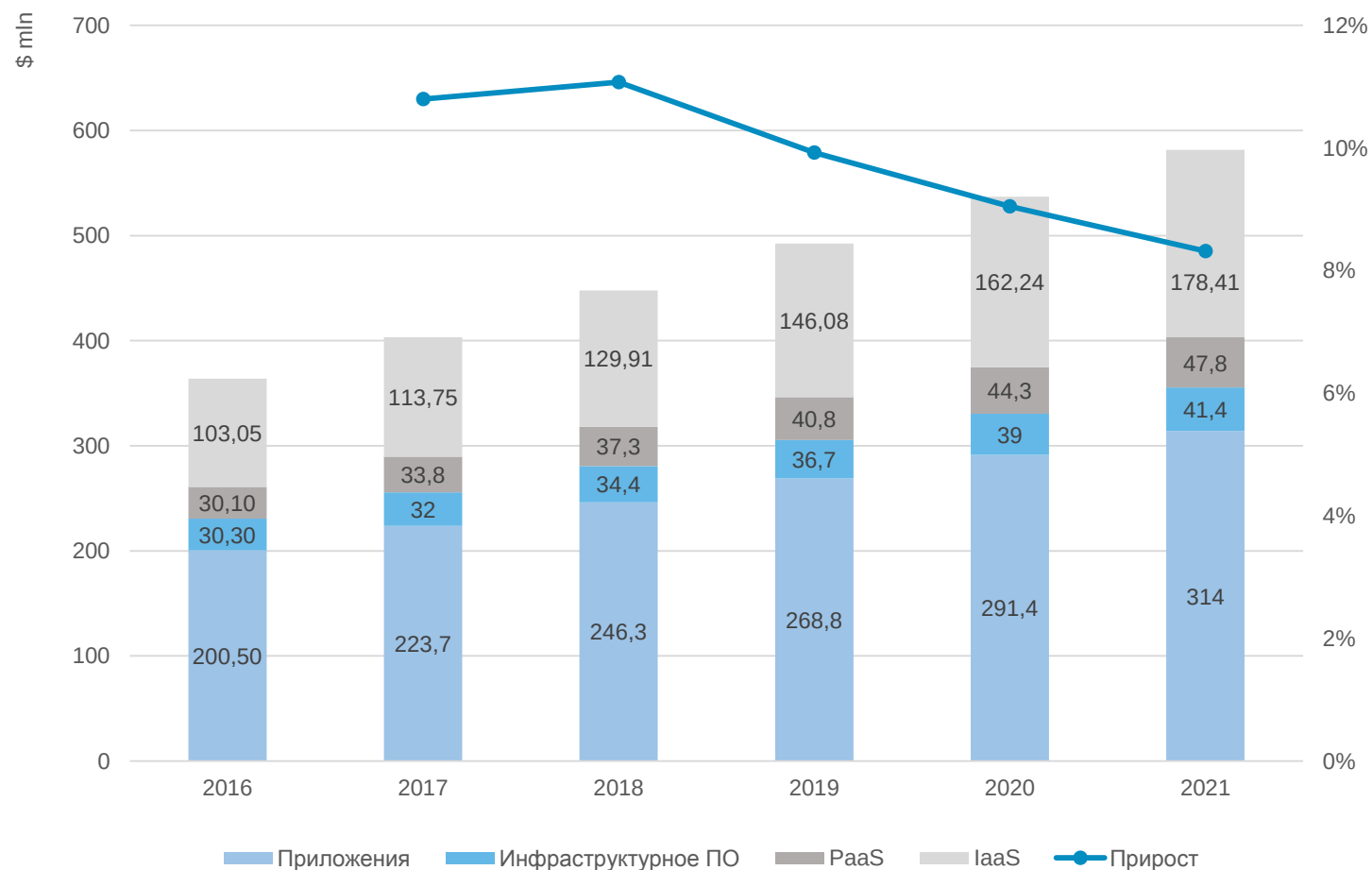
 бесплатно

 69 %



«Перекресток»
запускает
«маркетплейс»
для онлайн-
магазина

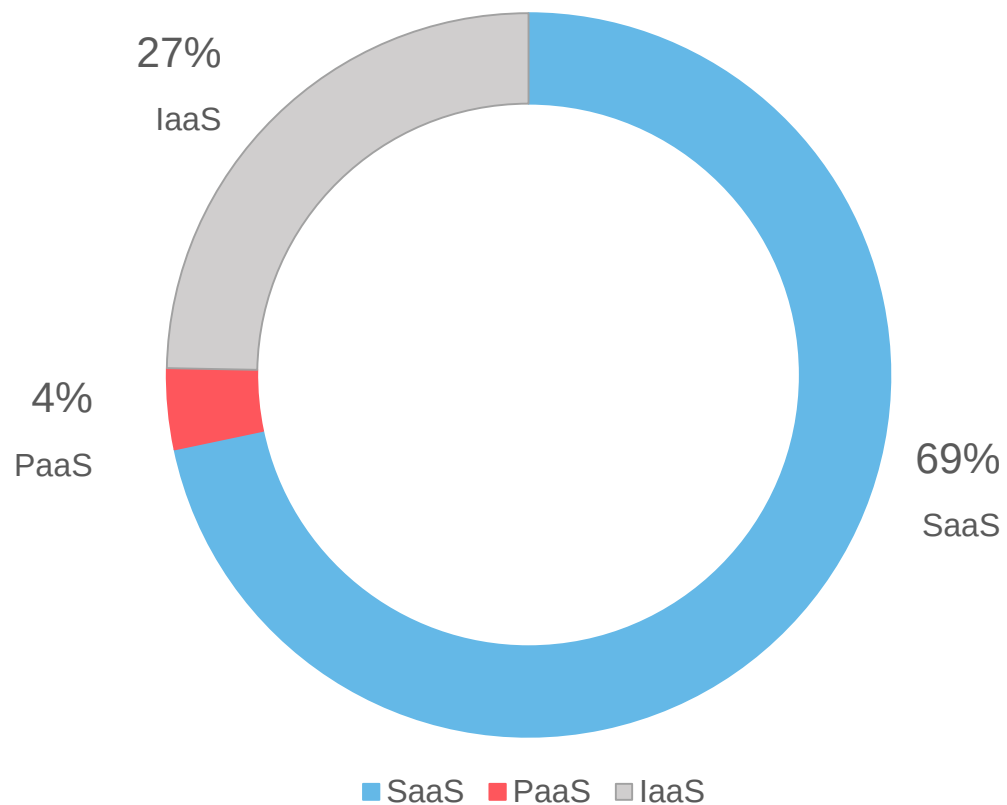
Обзор российского облачного рынка



Источник: IDC

- По довольно консервативным оценкам IDC рынок облачных услуг в 2017 году достиг – 23 млрд. рублей, по оценкам российских аналитиков – в 3 раза больше
- Новые вызовы: импортозамещение, санкции, усиление регуляtorики по персональным данным, всё это формирует новые возможности для дистрибуции сервисов и ПО в традиционных каналах MERLION

Структура российского облачного рынка 2017



- Лидер рынка облачного ПО – модель SaaS
- Лидер по динамике роста – модель IaaS

Новые вызовы для руководителя ИТ

Подписки

Интеграция

Биллинг

Гибридная
инфраструктура



В модели потребления корпоративных ИКТ усилилась тенденция перехода к сервисной модели, отмечается трансформация рынка ПО – переход на ежемесячную и ежегодную подписочную модель.

Самой популярной становится гибридная модель инфраструктуры: сочетание облака и On-premise.

А есть ли место для реселлеров в облаках?



Казалось бы...

Нам одно время твердили, что облака убирают посредников, и это выгодно и для клиентов и для вендоров.

Так ли это на самом деле?

Ценность канальных партнёров для клиента



А есть ли место для дистрибуции в облаках?



Казалось бы...

Логистика как в железе и ПО отпадает,
глобализация, биллингов много, в начале
можно и руками...

Роль MerliONCloud в облачной дистрибуции

Маркетинг и обучение

Merlion обладает отличной маркетинговой машиной и квалифицированными специалистами. MerliONCloud поможет с обучением и лидогенерацией

Регионы

Ничего не поменялось, MERLION оказывает квалифицированную поддержку региональным партнёрам

Биллинг

Облачный биллинг CBP может позволить себе приобрести не каждый партнёр – а без биллинга не достигнешь масштаба, MerliONCloud даёт биллинг бесплатно, зарубежные сервисы – оплата в рублях



Техническая поддержка

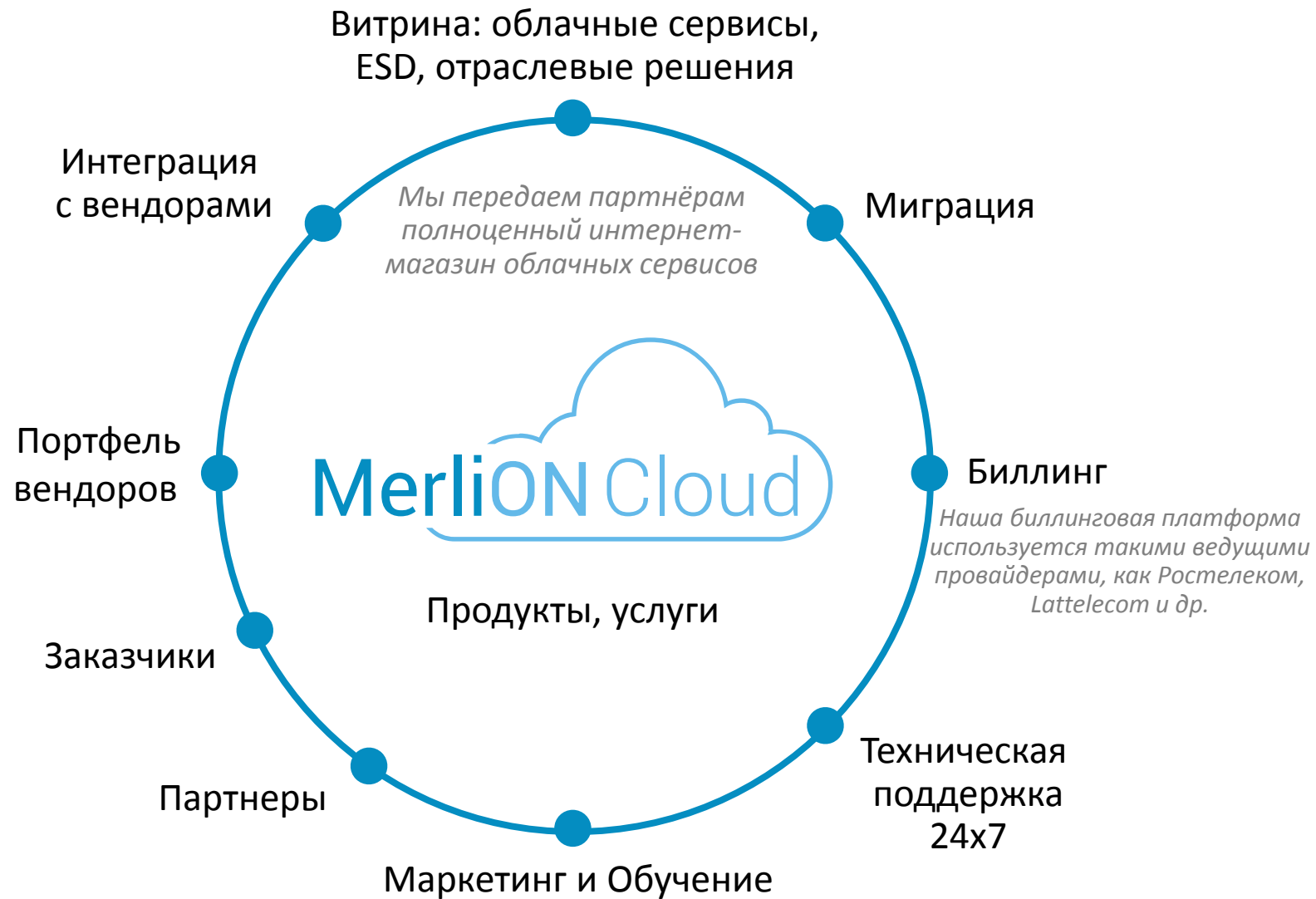
Сертификации у крупных вендоров никто не отменял, у MERLION же есть своя экспертиза и инженеры, которые помогут с переходом в облака

Ассортимент

MerliONCloud даёт сразу много сервисов в одном контракте, не надо тратиться на скаутинг и интеграцию. Это мы уже сделали. У нас есть всё – от ЦОДа до «Офиса» и антивирусов.

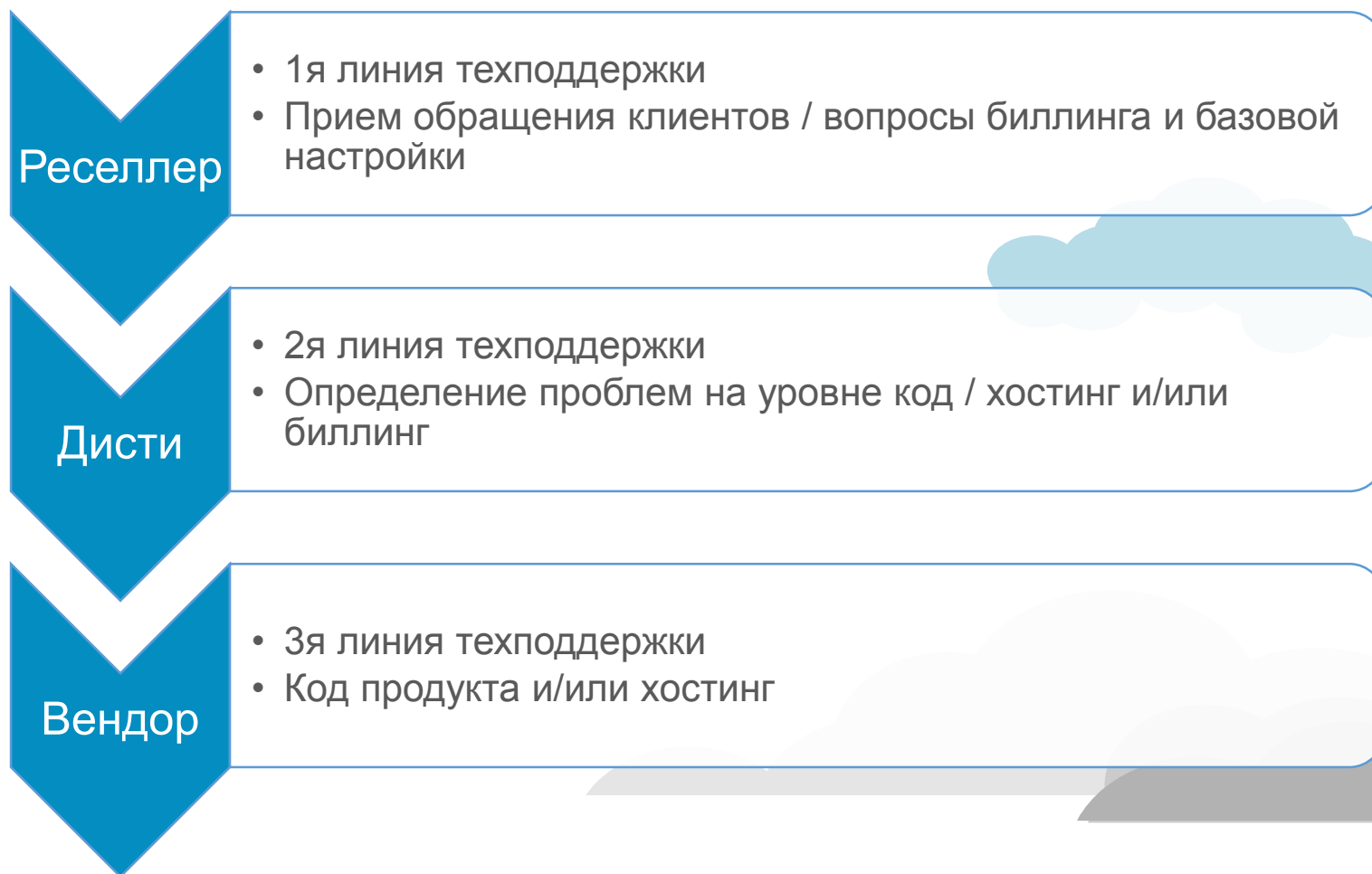
Бандлы

MerliONCloud поможет собрать пакетные предложения с традиционным ассортиментом и облаками – перспективные направления ВКС / IOT / Backup



Наша облачная экосистема

Разделение ответственности между участниками



Договорные отношения в облаках

ВЕНДОР

- Договор с дисти
- Лицензионный
- Услуг / Агентский

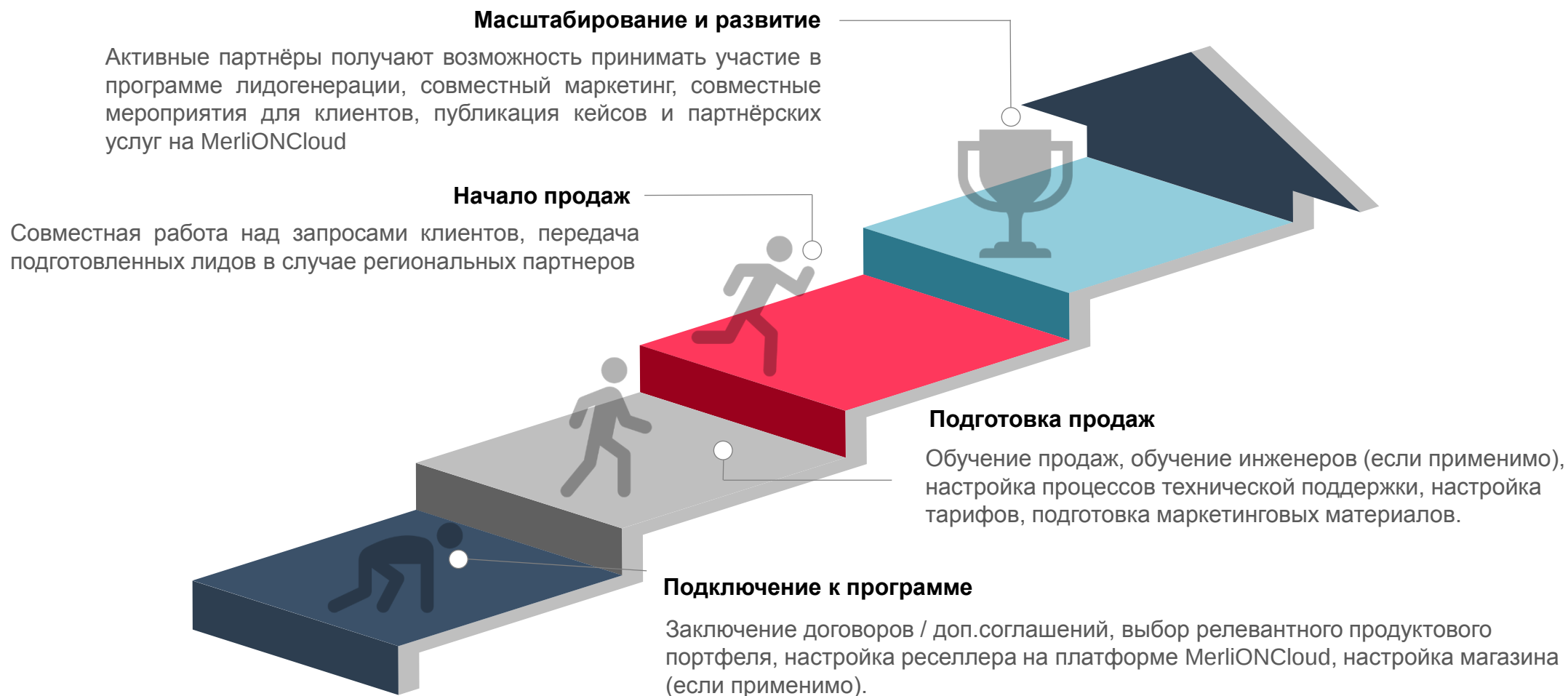
ДИСТИ

- Договор с партнёром
- Сублицензия
- Услуг / Субагентский

РЕСЕЛЛЕР

- Оферта
- Сублицензионный
- Услуг / Субагентский

Этапы подключения к MerliONCloud



Новые вендорские и
партнёрские сервисы

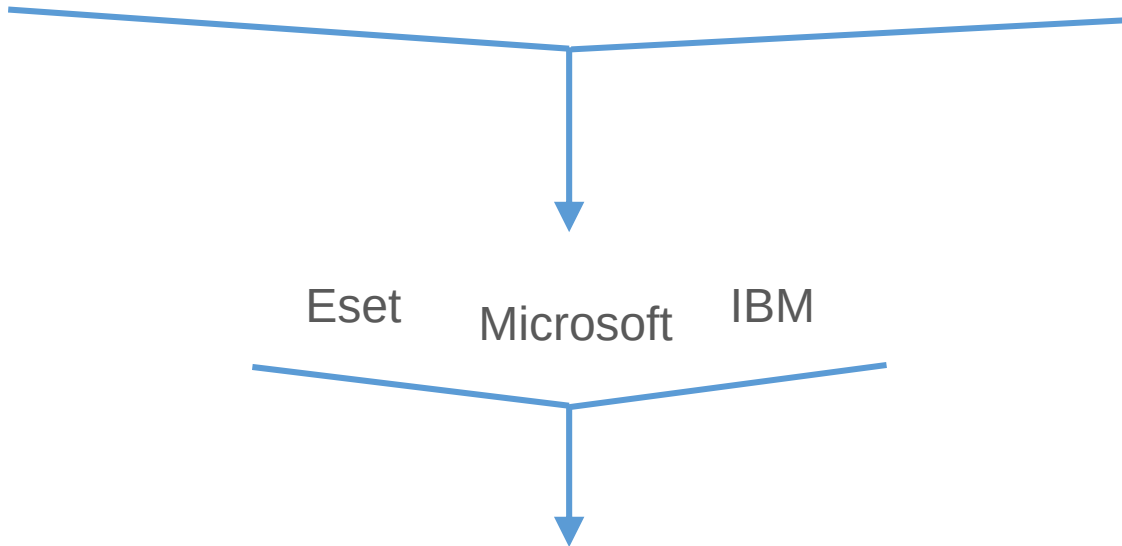
Сервисы, создаваемые
командой инженеров MERLION

Avast
GreenBushDC

CommuniGate
CommVault

STACK

МойОфис



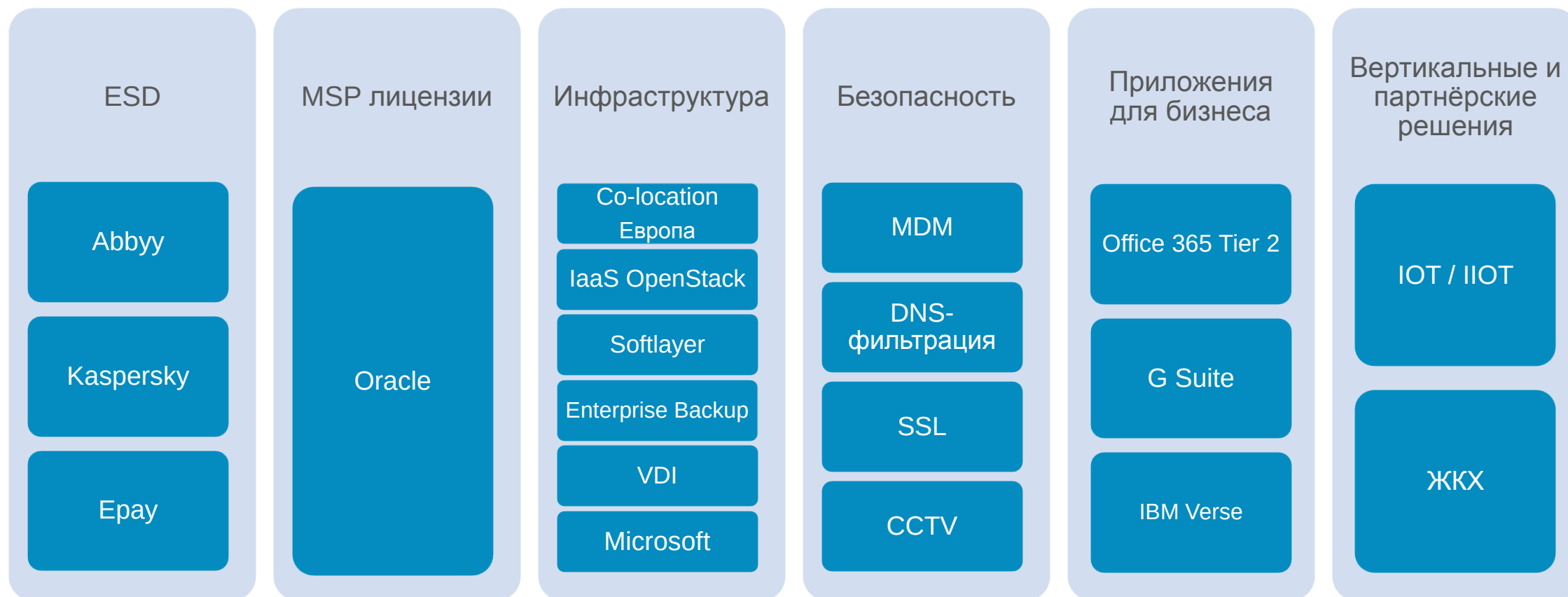
Формирование
продуктового
портфеля

Продуктовый портфель MerliONCloud

Tier I – продуктовый портфель



Tier II – продуктовый портфель



Готовность продуктов

Вендор	API интеграция	Готовность к сентябрю	Готовность в ноябре
AVAST	●	●	●
Dr. Web	●	●	●
ESET	●	●	●
HOT (МойОфис)	●	●	●
Kaspersky Lab	●	●	●
Microsoft	●	●	●
IBM	●●	●●	●
Acronis	●	●	●
Stack Group (IaaS)	●	●	●
CommuniGate	●	●	●
OnlyOffice	●	●	●
VMware	●	●	
Afterlogic	●		
Amazon WS	●		
Atlansys	●	+	
Autodesk	●		
МойСклад	●		
Ай-Ти (Workspad)	●		
OpenStack	●		
SkyDNS	●		
Trend Micro	●		
UMI	●		

10 ВЕНДОРОВ ДОСТУПНО В СЕНТЯБРЕ!

До конца года 22 вендора!
Техническая интеграция с более чем 100+ продуктов

Доступно самостоятельное подключение продуктов на платформу MerliOnCloud!

эти сервисы вы можете
продавать с помощью
платформы MerliOnCloud уже
сегодня

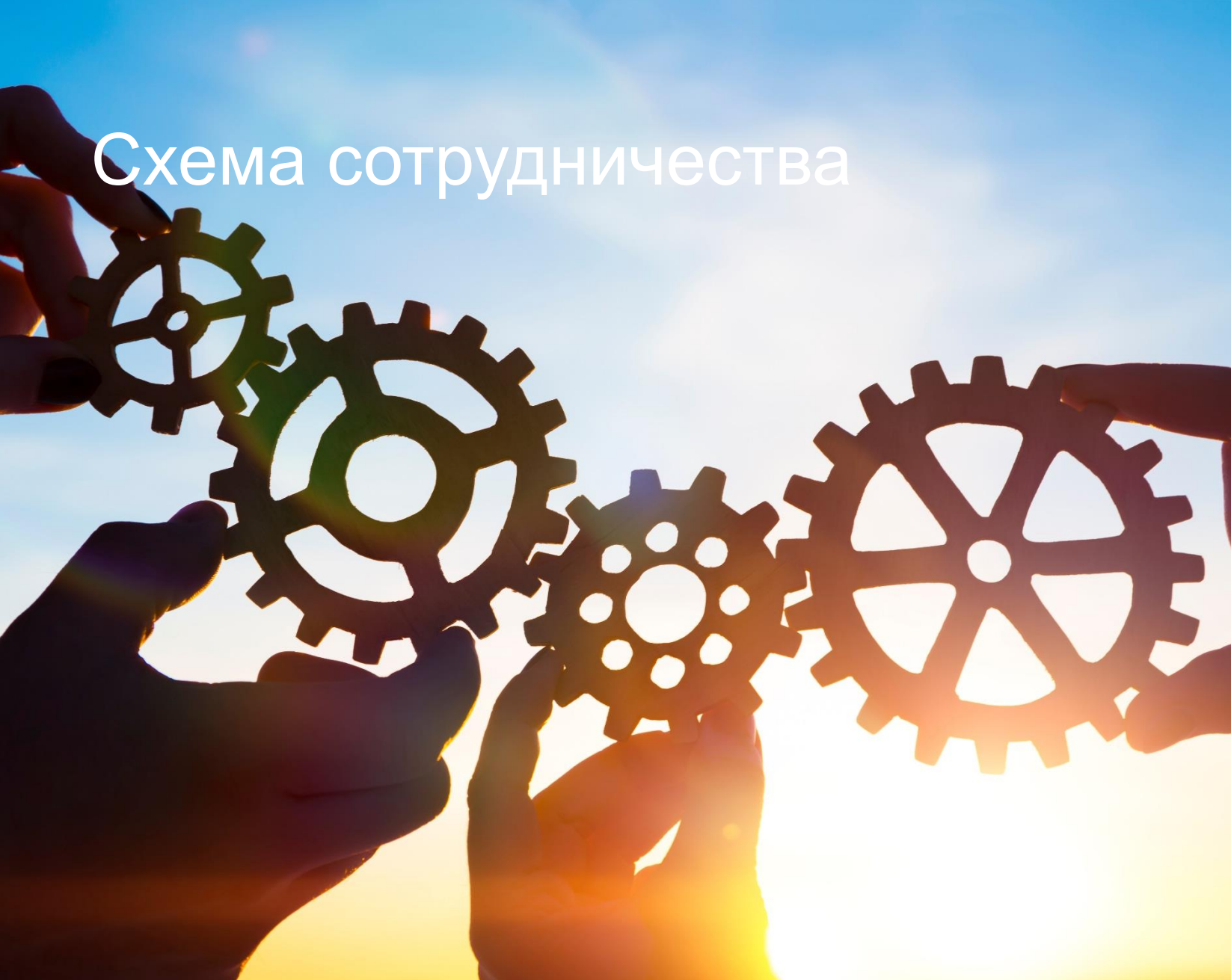


Схема сотрудничества

Станьте нашим партнером,
регистрайте клиентов и получайте
свою выгоду!

Долгосрочное сотрудничество
с MerliONCloud позволит Вам
расширить свой спектр предлагаемых
услуг для клиентов и обеспечить
постоянный надежный заработок.

Партнером может стать каждый!

	Partner		Agent	Vendor
Статус	CLOUD ONE	CLOUD PLUS	CLOUD AGENT	CLOUD VENDOR
Квартальный оборот	-	от 300 000 руб.	-	-
Требования		1-я линия технической поддержки от партнера	-	- Наличие собственного тиражируемого облачного решения - API: наличие или план по разработке
	Размещение заказов через платформу MerliOnCloud			
Ценовые преимущества	от 5% до 25%*	от 10% до 35%*	от 5% до 15%**	-
	Максимальная скидка первые 6 месяцев с момента запуска, далее в соответствии с квартальным объемом (*размер скидки рассчитывается как % от розничной цены и зависит от подписки / сервиса)		Выплачивается путём перечисления денежных средств на расчётный счёт Агента (обсуждается индивидуально)	-
Дополнительные преимущества	- Интернет-магазин / витрина облачных сервисов - Presale - Обучение - Совместный маркетинг - Поддержка партнерских проектов по внедрению и миграции 2-я линия технической поддержки	- Интернет-магазин / витрина облачных сервисов - Presale - Обучение - Совместный маркетинг - Поддержка партнерских проектов по внедрению и миграции 2-я линия технической поддержки - Участие в программе распределения лидов - Размещение историй успеха на портале MerliOnCloud и совместный PR	-	- Предоставление канала сбыта MERLION - Размещение историй успеха на портале MerliOnCloud и совместный PR - Совместный маркетинг



- Демонстрация
- Обсуждение возможностей
- Розыгрыш приза – 16:30

Ирина Бородина
менеджер проекта

Ждем вас на стенде MerliONCloud!



Спасибо за внимание

Антон Салов

+7 926 909 94 72

Salov.A@merlion.ru