

Программа обучения для продавцов **TOSHIBA UNIVERSITY**

от профессионалов TOSHIBA
при поддержке корпорации Intel



TOSHIBA

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ПРОГРАММЫ

Цели

- › Повысить эффективность работы продавцов
- › Увеличить продажи ноутбуков в торговых точках
- › Обучить продавцов продажам ноутбуков TOSHIBA

Наша программа:

- › Новый формат услуг для торговых точек
- › Интересна и выгодна как для продавца, так и для магазина
- › Приносит пользу участникам даже после завершения её главной части



ПРЕИМУЩЕСТВА ОТ УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ

Продавец – значимое звено в цепочке продвижения товара или услуги.

Он влияет на окончательный выбор покупателя в 80% случаев.

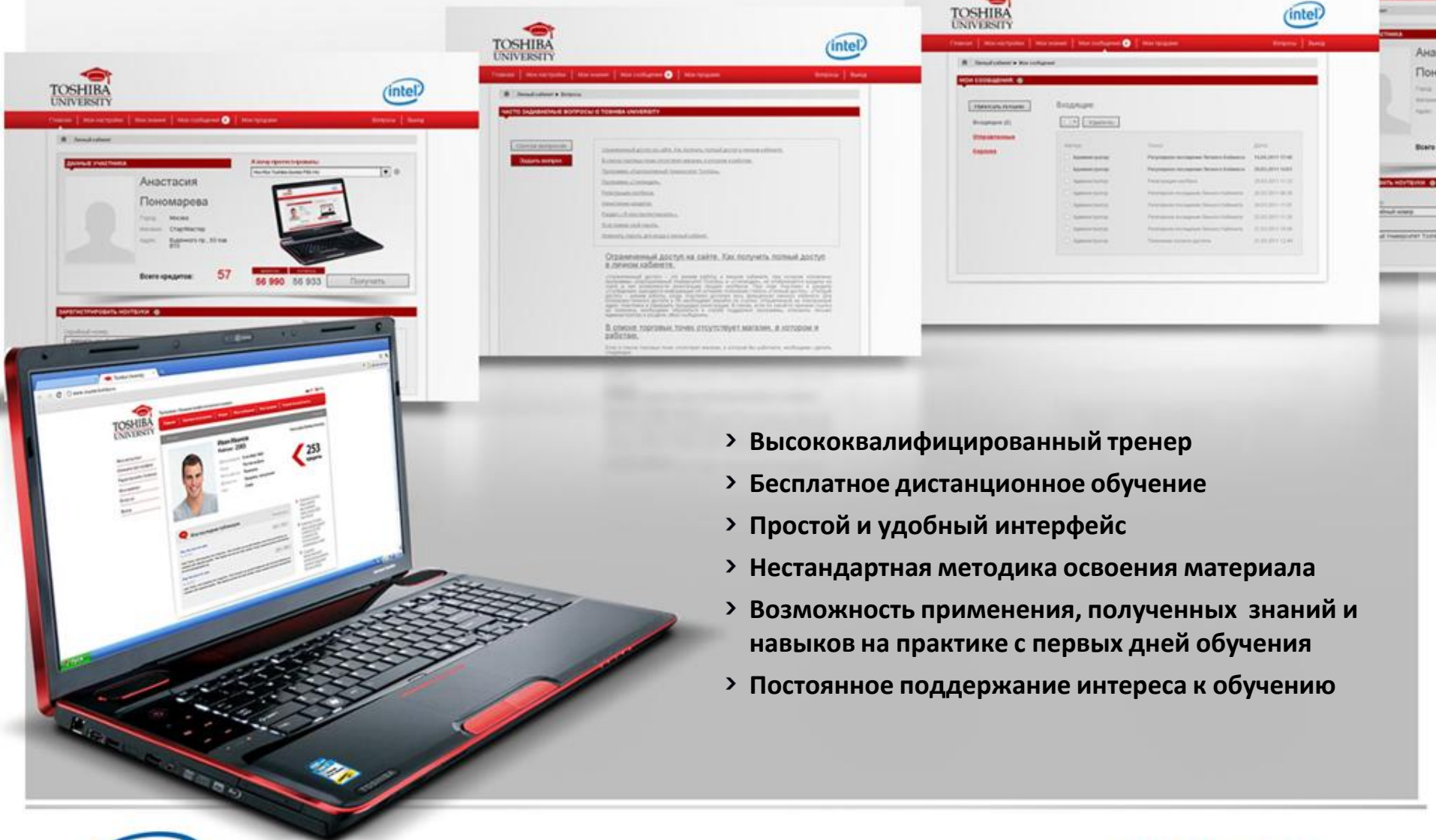
Ноутбуки TOSHIBA, представленные в торговой точке, поднимают ее престижность, привлекают новых клиентов и предоставляют возможность продать тому же клиенту более дорогой товар и принести компании больше прибыли.

Для успешного предложения ноутбуков TOSHIBA продавец должен **понимать** данный товар, знать его **преимущества**, иметь навыки позиционирования и борьбы с возражениями, а также уметь выявлять и использовать потребности клиента.

Основной целью программы является **бесплатное** обучение продавцов навыкам эффективных продаж ноутбуков и формирование необходимых навыков и знаний для успешной продажи **ноутбуков TOSHIBA**. В рамках программы также предусмотрен элемент мотивации продавца на прохождение **всего обучения**, что даёт уверенность в высоких результатах обучающихся **как во время, так и после окончания обучения**.



УНИКАЛЬНОСТЬ ПРОГРАММЫ



The collage features several screenshots of the Toshiba University website interface. The top left screenshot shows a user profile for Anastasia Ponomareva, including her name, location (Moscow), and a list of courses. The top middle screenshot shows a list of courses with a search bar and filters. The top right screenshot shows a detailed view of a course, including a description and a list of topics. The bottom left screenshot shows a laptop displaying the same website interface. The laptop is a Toshiba model with a red and black design.

- › Высококвалифицированный тренер
- › Бесплатное дистанционное обучение
- › Простой и удобный интерфейс
- › Нестандартная методика освоения материала
- › Возможность применения, полученных знаний и навыков на практике с первых дней обучения
- › Постоянное поддержание интереса к обучению



Уважаемый коллега,

Компания Toshiba совместно с корпорацией Intel предоставляет Вам уникальный шанс пройти обучение в рамках программы «Toshiba University. Продажи профессионального уровня».

Это возможность системного и качественного обучения в дистанционной форме, которая перевернет Ваши представления о технике продаж.

Программа состоит из пяти курсов:

- **Знания о продукте**

Курс направлен на изучение ассортимента ноутбуков Toshiba, с учетом их технических характеристик и особенностей.

- **Маркетинг**

Вы приобретете необходимые знания позиционирования всего модельного ряда ноутбуков Toshiba, которые пригодятся Вам для формирования четкого представления о свойствах товара и выгоды для покупателя.

- **Технологии продаж**

Уникальные секреты от профессионалов, благодаря которым Вы узнаете, как доносить своё сообщение, чтобы заинтересовать покупателя, достигнуть согласия на покупку, завоевать его доверие.

- **Особенности успешной коммуникации с клиентом**

Методы установления контакта с покупателем, которые помогут Вам выявить его потребности, научат управлять беседой с помощью правильно заданных вопросов.

- **Психология покупателей**

Важнейшие данные о том, как найти «общий язык» с клиентом с учетом его личностных особенностей, а также эффективные способы работы с возражениями.

Эти курсы помогут Вам повысить свой профессиональный уровень, увеличить продажи, сделать успешную карьеру в области продаж.

Уверены, Вы получите удовольствие от обучения, а приобретенные Вами знания приведут Вас к Успеху.

С уважением,

команда Корпоративного Университета Toshiba

TOSHIBA UNIVERSITY



Программа «Университет Toshiba»

Предоставляет продавцам компьютерной техники
уникальную возможность получить знания в области
продаж ноутбуков от профессиональных тренеров.



**Как начать
обучение
сотрудников:**

Продавец заходит
на university.toshiba.ru



Заполняет
анкету



Начинает
обучение



TOSHIBA
>>> Leading Innovation >>>>>

TOSHIBA

>>> Leading Innovation >>>