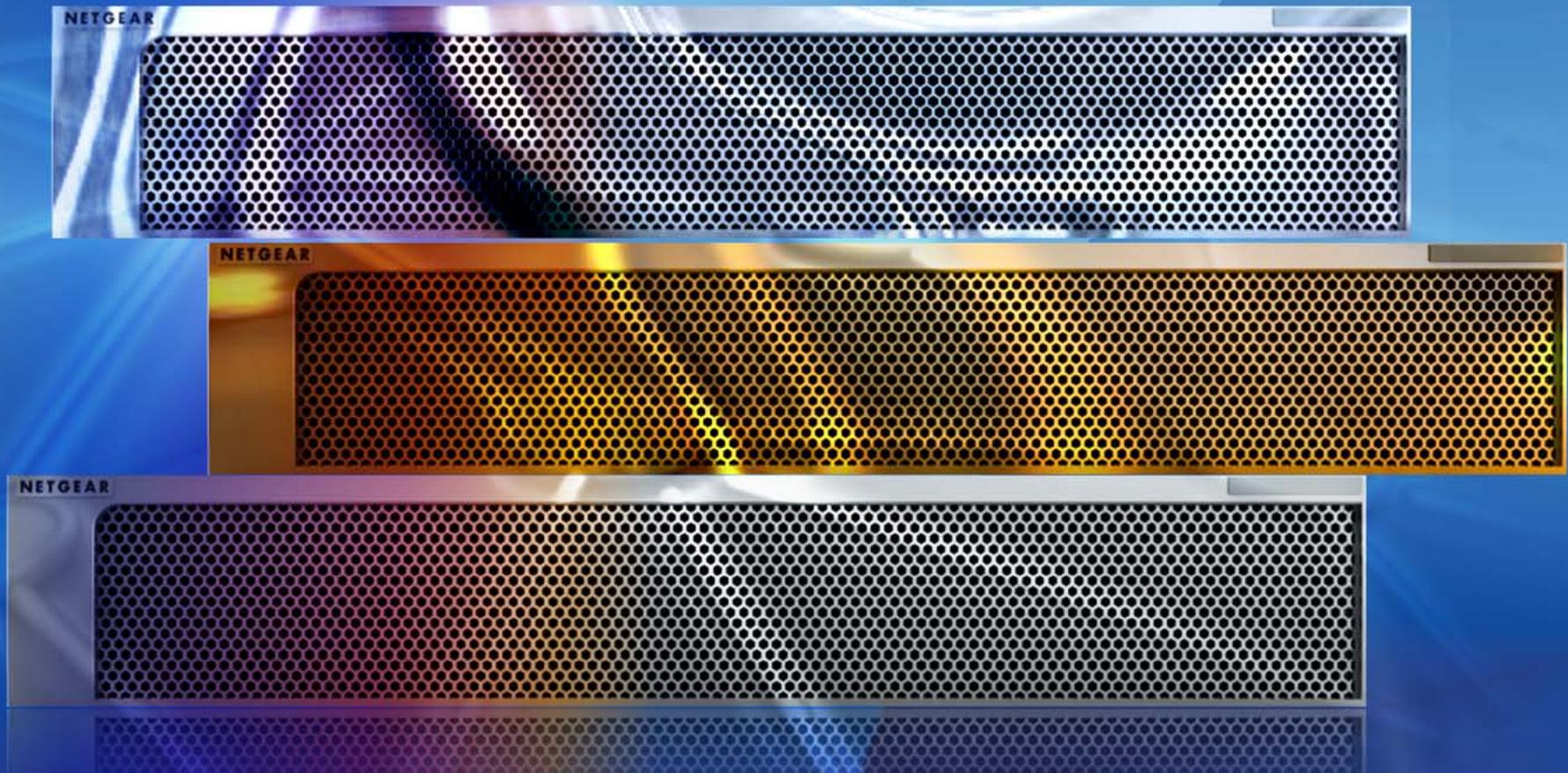


Партнерская программа PowerShift | Q3/2012



ПАРТНЕРСКИЕ СТАТУСЫ NETGEAR



■ Authorized Partner



■ Gold Partner



■ Platinum Partner



■ Platinum Plus Partner





AUTHORIZED PARTNER

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПАРТНЕРА:

- Регистрация на Powershift.ru
- Размещение информации о продуктах NETGEAR в прайс-листе, на сайте и в каталоге (при наличии такового)
- Закупка не реже 1 раза в квартал

ПАРТНЕР ПРИОБРЕТАЕТ:

- Логотип компании с контактами в разделе «Где купить» на сайте www.netgear.ru
- Участие в промо-программах



GOLD PARTNER

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПАРТНЕРА:

- Регистрация на www.powershift.ru
- Оборот в квартал по продуктам NETGEAR **не менее \$5 000** в ценах Reseller
- Размещение информации о продуктах NETGEAR в прайс-листе, на сайте и в каталоге (при наличии такового)
- Специалисты, сертифицированные NETGEAR в штате: 1 сейл и 1 инженер

ПАРТНЕР ПРИОБРЕТАЕТ:

- Логотип компании с контактами в разделе «Где купить» на сайте www.netgear.ru
- Участие в промо-программах
- **Рибейт в размере 5% за закупку B2B и МЕ-продуктов**
- Welcome pack
- Демо-продукты для тестирования
- Бесплатные курсы обучения инженеров
- Помощь в проектах — передача проектов от сотрудников NETGEAR GOLD-партнерам



PLATINUM PARTNER

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПАРТНЕРА:

- Регистрация на www.powershift.ru
- Оборот в квартал по продуктам NETGEAR **не менее \$10 000** в ценах Reseller
- Размещение информации о продуктах NETGEAR в прайс-листе, на сайте и в каталоге (при наличии такового)
- Специалисты, сертифицированные NETGEAR в штате: 1 сейл и 1 инженер
- Сервисы монтажа
- Организация демо стенда с оборудованием NETGEAR (предоставляется скидка в 50%)

ПАРТНЕР ПРИОБРЕТАЕТ:

- Логотип компании с контактами в разделе «Где купить» на сайте www.netgear.ru
- Участие в промо-программах
- **Рибейт в размере 10% за закупку B2B и 5% за закупку МЕ-продуктов**
- Welcome pack (каталоги, флаги, раздаточные материалы)
- Демо-продукты для тестирования
- Бесплатные курсы обучения инженеров
- Помощь в проектах — передача проектов от сотрудников NETGEAR
- Маркетинговый фонд от NETGEAR



PLATINUM PLUS PARTNER

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПАРТНЕРА:

- Регистрация на www.powershift.ru
- Оборот в квартал по продуктам NETGEAR **не менее \$20 000** ценах Reseller
- Размещение информации о продуктах NETGEAR в прайс-листе, на сайте и в каталоге (при наличии такового)
- Специалисты, сертифицированные NETGEAR в штате: **3 сейла и 3 инженера**
- Сервисы монтажа
- Организация демо стенда с оборудованием NETGEAR (предоставляется скидка в 50%)
- **Техническая поддержка 1 уровня (ответы на простые вопросы по поводу настройки и эксплуатации)**

ПАРТНЕР ПРИОБРЕТАЕТ:

- Логотип компании с контактами в разделе «Где купить» на сайте www.netgear.ru
- Участие в промо-программах
- **Рибейт в размере свыше 10% за закупку B2B и 5% за закупку МЕ-продуктов**
- Welcome pack (каталоги, флаги, раздаточные материалы)
- Демо-продукты для тестирования
- Бесплатные курсы обучения
- Помощь в проектах — преимущественная передача проектов от сотрудников NETGEAR Platinum Plus-партнерам
- Маркетинговый фонд от NETGEAR

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА NETGEAR

Статус	Регистрация	Инженер	Демофонд	План кв.	Инф. на сайте	Поддержка в проектах	Рибейт за B2B	Рибейт за МЕ
Authorized Partner	да	-	-	- \$	да	да	0	0
Gold Partner	да	1	-	\$5000	да	да	5%	5%
Platinum Partner	да	1	да	\$10000	да	да	10%	5%
Platinum Plus Partner	да	3	да	\$20000	да	да	свыше 10%	5%

РИБЕЙТ НЕ ПЛАТИТСЯ ЗА В2С (ДОМАШНИЕ) ПРОДУКТЫ.
КЛАССИФИКАЦИЯ ПРИВЕДЕНА В ПАРТНЕРСКОМ ПРАЙС-ЛИСТЕ,
ВЫЛОЖЕННОМ НА WWW.POWERSHIFT.RU



Подробнее о партнерской
программе можно
узнать на сайте
www.powershift.ru

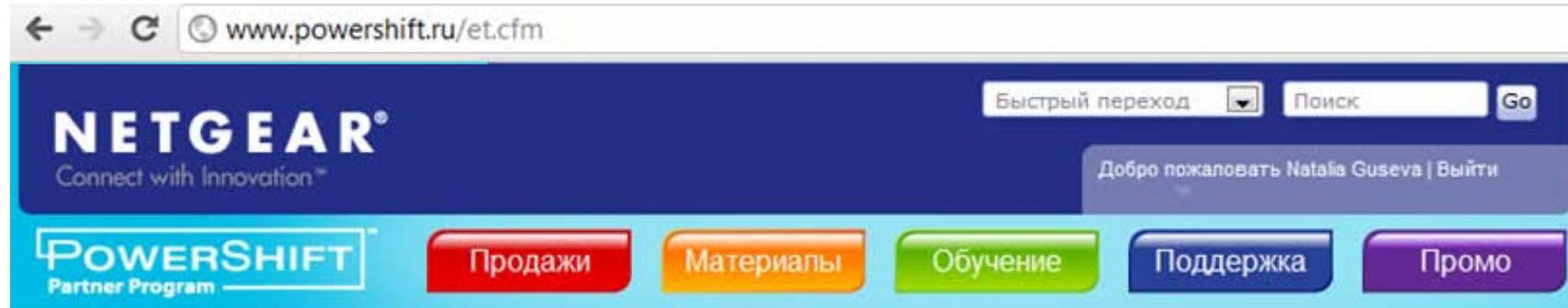


ПАРТНЕРСКИЙ ПОРТАЛ

www.powershift.ru

Этот портал требует регистрации, но предлагает массу полезных инструментов для работы:

- Запись на обучение сотрудников компаний Партнеров
- Материалы для обучения
- Презентации для Заказчиков
- Регистрация проектов
- Возможность подбора аналогичного оборудования и т.д.
- Всегда актуальный Партнерский прайс-лист
- Склады дистрибуторов и сабдистрибуторов и т.д.



МАРКЕТИНГОВЫЙ ФОНД

- **Партнерам, имеющим статус NETGEAR**, может быть предоставлен маркетинговый фонд (далее MDF)
- **MDF предназначен** для развития совместного бизнеса с NETGEAR
- **MDF планируется** на каждый следующий квартал до конца предыдущего квартала на основании заявок, поступивших от партнеров и согласованных с аккаунт-менеджерами партнеров в NETGEAR
- Определяющими факторами для утверждения заявок является **приоритетность мероприятия для бизнеса NETGEAR** и возврат инвестиций, прогнозируемый от мероприятия
- **MDF выплачивается** только на основании отчетов о проведенных активностях. Возможны частичные выплаты в течение текущего квартала и окончательный расчет в течение 1,5 месяцев квартала, следующего за отчетным периодом.
- **MDF не является накопительным** и должен быть использован в течение квартала
- **MDF может быть компенсирован** следующим образом:
 - перечислением на баланс партнера у дистрибутора NETGEAR;
 - прямой выплатой по счету на российское юр.лицо партнера (NETGEAR не компенсирует налоговые обложения данных выплат);

