

# Ioclub™ Russia & CIS: партнерская программа



**Партнерская программа Ioclub™ Russia & CIS** была специально разработана для создания новых возможностей для роста вашего бизнеса с продуктами Iomega®. В нее включены тренинги, техническая поддержка, инструменты для маркетинга и продаж, поддержка тендерных поставок, система накопления МФ и многое другое!

## 10 причин стать партнером Iomega®

### 1. Система начислений маркетингового фонда (от 5% до 10%)\*

позволяет гибко инвестировать в развитие продаж и снизить собственные издержки

### 2. Выделенный менеджер от Iomega

для обеспечения максимально выгодного и удобного сотрудничества

### 3. Совместные встречи с конечными заказчиками

особенно важны для компаний, имеющих корпоративных заказчиков

**4. Полная информация о модельном ряде и продуктах**, включая еще не анонсированные новинки, помогает выявить новые возможности для текущих и будущих продаж

**5. Участие в специальных промо-программах у дистрибуторов** повышает доходность по продуктам Iomega®

**6. Сопровождение тендерных поставок** с возможностью получения специальных цен

**7. Доступ к технической поддержке** от ведущих инженеров Iomega®

**8. Специальные условия для закупок больших объемов продукции**

**9. Предоставление демонстрационных образцов** на специальных условиях

**10. Контактная информация о партнерах** в разделе «Где купить» на сайте и в рекламе для привлечения потенциальных покупателей

\* - маркетинговые фонды начисляются только для партнеров со статусом Tera Partner и при согласовании ежеквартальных планов по закупкам у официальных дистрибуторов. Для закупок от 5000 USD до 10000 USD – 5%, от 10000 USD – 10%

## Требования

В программе могут принять участие розничные, оптовые и корпоративные партнеры

Партнер должен быть согласен выполнять минимальный объем закупок в 1000 USD у официальных дистрибуторов

Партнер предоставляет контакт сотрудника, который отвечает за закупки продукции Iomega®

Партнер соглашается принимать участие в совместном маркетинге и рекламе (при накоплении МФ)

Партнер со статусом Tera Partner должен согласовывать ежеквартальные планы закупок

Партнер включает продукцию Iomega в свой прайс-лист и на веб-сайт

## Как стать партнером?

**Стать участником партнерской программы Ioclub™ проще простого:** Выберите один из желаемых статусов: Ioclub™ Partner (минимальный объем закупок 1000 USD в квартал) или Ioclub™ Tera Partner (минимальный объем закупок 5000 USD в квартал с начислением маркетингового фонда) и свяжитесь с Романом Бобровым (менеджер по работе с партнерами) по адресу [roman.bobrov@iomega.com](mailto:roman.bobrov@iomega.com)

### Специальные условия для EMC Velocity<sup>2</sup>

**Для партнеров EMC Velocity<sup>2</sup> не требуется дополнительная авторизация по программе Ioclub™.** На партнеров со статусом EMC Velocity<sup>2</sup> распространяются нижеприведенные условия и преимущества программы, дополнительная авторизация по программе Ioclub не требуется. Если Ваша компания является партнером EMC Velocity<sup>2</sup>, пожалуйста, обратитесь к Вашему менеджеру в EMC или официальному дистрибутору

Преимущества программы Ioclub™	ioclub® Partner	ioclub® Tera Partner	EMC <sup>2</sup> VELOCITY PARTNER PROGRAM
<b>Общие</b>			
Начисление маркетингового фонда*	Нет	Да	Нет
Информационная рассылка Ioclub™	Да	Да	Да
Персональный менеджер от Iomega®	Да	Да	Нет
Совместные встречи с конечными заказчиками	Нет	Да	Да
Предоставление специальных цен для тендерных поставок**	Да	Да	Да
Предоставление специальных цен для больших закупок**	Нет	Да	Да
Особые условия на закупки демо-оборудования**	Нет	Да	Да
* - требуется ежеквартальное согласование планов закупок			
<b>Маркетинг</b>			
Медиа-центр Iomega (изображения, ролики, каталоги и т.д.)	Да	Да	Да
Промо-программы у официальных дистрибуторов	Да	Да	Да
Бумажные справочники по продукции (для мест продаж)	Нет	Да	Нет
Совместная реклама, промо-программы и мероприятия***	Нет	Да	Нет
Размещение в разделе «Где купить?»	Да	Да	Да
<b>Техническая поддержка</b>			
Доступ к Iomega базе знаний на веб-сайте <a href="http://www.ioclub.net">www.ioclub.net</a>	Да	Да	Да
Информационная поддержка от ведущих инженеров Iomega	Нет	Да	Да
** - требуется предварительное согласование с менеджером Iomega			
*** - для совместного маркетинга и рекламы используется маркетинговый фонд, накопленный по результатам прошедшего квартала, требуется предварительное согласование с менеджером Iomega			

Требования программы Ioclub™	ioclub® Partner	ioclub® Tera Partner	EMC <sup>2</sup> VELOCITY PARTNER PROGRAM
<b>Общие</b>			
Партнерство EMC Velocity <sup>2</sup>	Нет	Нет	Да
Розничные, оптовые или корпоративные продажи	Да	Да	Да
Минимальные закупки в 1000 USD в квартал у дистрибуторов	Да	Нет	Нет
Минимальные закупки в 5000 USD в квартал у дистрибуторов	Нет	Да	Нет
Ежеквартальное согласование планов закупок	Нет	Да	Нет
Добавление продуктов Iomega в прайс-лист и на веб-сайт	Да	Да	Нет
Соблюдение условий совместного маркетинга****	Нет	Да	Нет
<b>Персонал</b>			
Сотрудник, ответственный за закупки продукции Iomega	Нет	Да	Нет
Разрешение на Online и Offline тренинги по продукции Iomega	Нет	Да	Нет

\*\*\*\* - совместный маркетинг и реклама подразумевает 50% участие со стороны партнера и 50% со стороны Iomega. Так же требуется согласование с менеджером Iomega содержания, бюджетов, макетов и прочих материалов

[www.iomega.com](http://www.iomega.com)

Данное предложение действительно до конца 2010 года и может быть пересмотрено в одностороннем порядке компанией Iomega с предварительным извещением всех участников программы Ioclub. По всем вопросам обращайтесь к менеджеру по работе с партнерами Роману Боброву (Iomega International SA an EMC Company, ул. Правды, 26 БЦ "Северное Сияние", 5 этаж, офис EMC, Москва, Россия, 125040, +7 495 648 95 95 доб. 320, моб. +7 915 221 94 05, roman.bobrov@iomega.com)

