

Партнерская программа



PartnerDirect

Содержание

1.	Партнер со статусом Dell Preferred.....	стр.4
	– Преимущества для партнеров Dell Preferred.....	стр.5
	– Программа компенсации.....	стр. 6
	– Компетенция по СХД.....	стр.12
2.	Партнер со статусом Dell Registered.....	стр.16
	– Преимущества для партнеров Dell Registered.....	стр.17
	– Условия рибейтной программы	стр. 19
	– Условия рибейтной программы (мониторы).....	стр.20
	– Дистрибуторы, авторизованные участвовать в программе.....	стр. 22
	– Контакты менеджеров по работе с партнерами.....	стр. 23
3.	Программа Dell Precision Club.....	стр. 31

СТАТУСЫ ПРОГРАММЫ DELL PARTNERDIRECT

Партнер со статусом Dell Preferred

Компетенция по СХД

Партнер со статусом Dell Registered

Партнер со статусом Dell Preferred



PartnerDirect
Preferred

ПРЕИМУЩЕСТВА СТАТУСА DELL PREFERRED

Статус

- Наивысший статус в партнерской программе
- Диверсификация на рынке
- Участие в сообществе привилегированных партнеров
- Доступ к преимуществам компетенции по СХД
- Welcome kit с сертификатом Dell Preferred

Бонусы и фонды

- Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана
- Дополнительный бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по компетенции по СХД
- Маркетинговая поддержка (1% от квартального оборота)

Ведение проекта

- Предпродажная поддержка и защита сделки
- Портал регистрации сделки

Ресурсы Dell

- Выделенный менеджер
- Возможность получения ресурса Funded Head
- Выделенный ресурс по СХД
(при получении компетенции по СХД)

Обучение и инструменты

- Обучение по корпоративным решениям Dell
- Размещение в партнерском локаторе на сайте www.dell.ru
- Партнерский портал Dell PartnerDirect

DELL PREFERRED: ПРОГРАММА КОМПЕНСАЦИИ

	$>=100\%$	$>=110\%$	$>=120\%$
Бонус по клиентскому оборудованию	1%	1%	1%
Бонус по ОП вкл. рабочие станции	3%	4%	5%
Бонус по СХД	3%	7%	7%
Маркетинговая поддержка	1%	1%	1%
Маркетинговая поддержка по СХД	3%	3%	3%

* Бонусы по СХД выплачиваются при выполнении требований по компетенции по СХД
Дополнительно по СХД:
- 3% от годового оборота по СХД при продлении компетенции на следующий год

Выплата бонусов осуществляется напрямую на счет партнера Dell Preferred

ВИДЫ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ DELL PREFERRED

Привлечение новых заказчиков

- Прямая реклама: печатная реклама, радио, наружная реклама, ТВ
- Вебмаркетинг: онлайн баннеры, микросайт, продвижения сайта
- Спонсирование отраслевых конференций
- Бизнес мероприятия для заказчиков

Управление спросом

- Бизнес мероприятия для заказчиков
- Спонсирование отраслевых конференций
- Вебмаркетинг
- Мероприятия для развития отношений

Развитие активных продаж

- Мотивационные программы для заказчиков
- Мотивационные программы для отдела продаж
- Технологические тренинги для заказчиков
- Тренинги по продажам
- Мероприятия для развития отношений



PartnerDirect
Preferred

РЕСУРС FUNDED HEAD

Цель:

Увеличить продажи Dell в партнере Dell Preferred

Условия:

Компенсация Dell: 50%

Становится сотрудником партнера Dell Preferred

Обязанности:

- Пресейл
- Продажи решений Dell
- Специалист по определенной вертикали (гос. сектор, банки и т.д.)



PartnerDirect
Preferred

Портал Регистрации Сделок

Partner Direct Portal - Microsoft Internet Explorer provided by DELL

https://m7.salesforce.com/home/home.jsp

Favorites Web Store Gallery Partner Direct Portal

Выход

DELL PartnerDirect

Начальная страница Запрос на утверждение Выполненные Отчеты Обновления

Мои задачи

Анна Старшинаева
Мои Страницы Profile

Channel Manager
Мои Задачи, Листы

Создать задачу

- Задачи для просмотра
- Задачи для выполнения
- Задачи для отслеживания

Последние задачи

- PR0000757712
- PR0000745454
- Банк Задач
- PR0000745452
- PR0000745453
- PR0000745455

Вас приветствует портал регистрации сделок Dell

Регистрация сделки

Возможности наших партнеров за создание новых бизнесовых сделок



Просмотр: Opportunities expiring in next 30 days

Создать новую задачу

Обновление датой	Выполнимости	Статус	Дата закрытия	Сложность	Статус/Соблюдение Задачи
Задачи для отображения отсутствуют.					

Trusted sites | Protected Mode: Off 100% 12:05 PM

Send Items - Sanger, S... Partner Direct Portal Microsoft Lync Microsoft Excel - Act... Document - Microsoft... EN 400 12:05 PM



PartnerDirect
Preferred

DELL PREFERRED WELLCOME KIT



Dear [merge name]:

[Company name] is excited to announce that we're now a Preferred Partner in the Dell PartnerDirect Program. Investing the time and resources to gain this prestigious Partner status enables us to be an even more valuable, strategic partner for you.

The benefits of being a Dell Preferred Partner are numerous, and the exclusive knowledge and best-practices information we have gained better position us to deliver the best solutions for your needs:

Our Dell Preferred Partner status:

- Provides you with access to Dell's award-winning products and solutions
- Enables us to offer you flexible financing programs
- Allows us to align with a leader in "Green IT" and offer you energy-efficient products
- Can help your business run faster, better and smarter

Please feel free to contact us to learn more about Dell's cutting-edge products and solutions, and how they can benefit your business.

We look forward to doing business with you.

Warm regards,
[merge company name]

YOUR LOGO
GOES HERE



Partner legal disclaimers or terms and conditions here.



Congratulations on becoming a Dell® Preferred Partner!

On behalf of Dell's PartnerDirect Program and the Global Commercial Channels team, welcome to the Preferred Partner community! We appreciate your commitment to our PartnerDirect Program and can assure you that Dell appreciates the commitment by playing an active role in helping to develop your business.

We believe that by turning expertise into profit, we can offer you more opportunity, greater differentiation, more profit and greater success.

As a Preferred Partner, you're eligible to gain from benefits such as higher discounts off list prices, 120-day extended deal registration terms, seed unit access, exclusive marketing tools, and much, much more.

To get you started as a Preferred Partner, take a look at all of the useful tools on the enclosed USB flash drive. These include:

- PartnerDirect logos and guidelines
- Your Preferred Partner certificate
- A co-brandable announcement email

I hope you find the contents of this welcome kit, along with our online Partner resources available at www.dell.com/partner, invaluable in your selling efforts. Thank you again for investing in Dell, and congratulations on achieving Dell Preferred Partner status.

Sincerely,

A handwritten signature of Greg Davis.

Greg Davis
Vice President and General Manager, Dell Global Commercial Channels



PartnerDirect
Preferred

КРИТЕРИИ УЧАСТИЯ

Критерии участия	Preferred Partner
Регистрация на портале PartnerDirect (необходимо заполнить профиль компании)	✓
Базовая сертификация (онлайн)	✓
Бизнес план	✓
Dell Agreement	✓
Требования по обороту	\$2M

Партнер со статусом Dell Preferred Компетенция по СХД



PartnerDirect
Preferred

DELL PREFERRED. КОМПЕТЕНЦИЯ ПО СХД. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по СХД

Маркетинговый фонд по СХД: 3% от квартального оборота по СХД

Скидка 55% на демо оборудование EqualLogic и Compellent

Посещение Центра Компетенции Dell с заказчиком

Выделенный ресурс Dell по СХД

Письмо для заказчика с подтверждением компетенции по СХД



PartnerDirect
Preferred

КОМПЕНСАЦИЯ ПО СХД (РИБЕЙТ)

Квартальный
план продаж
по СХД

- 90-100% - рибейт 3 %
- 100%+ - рибейт 7%

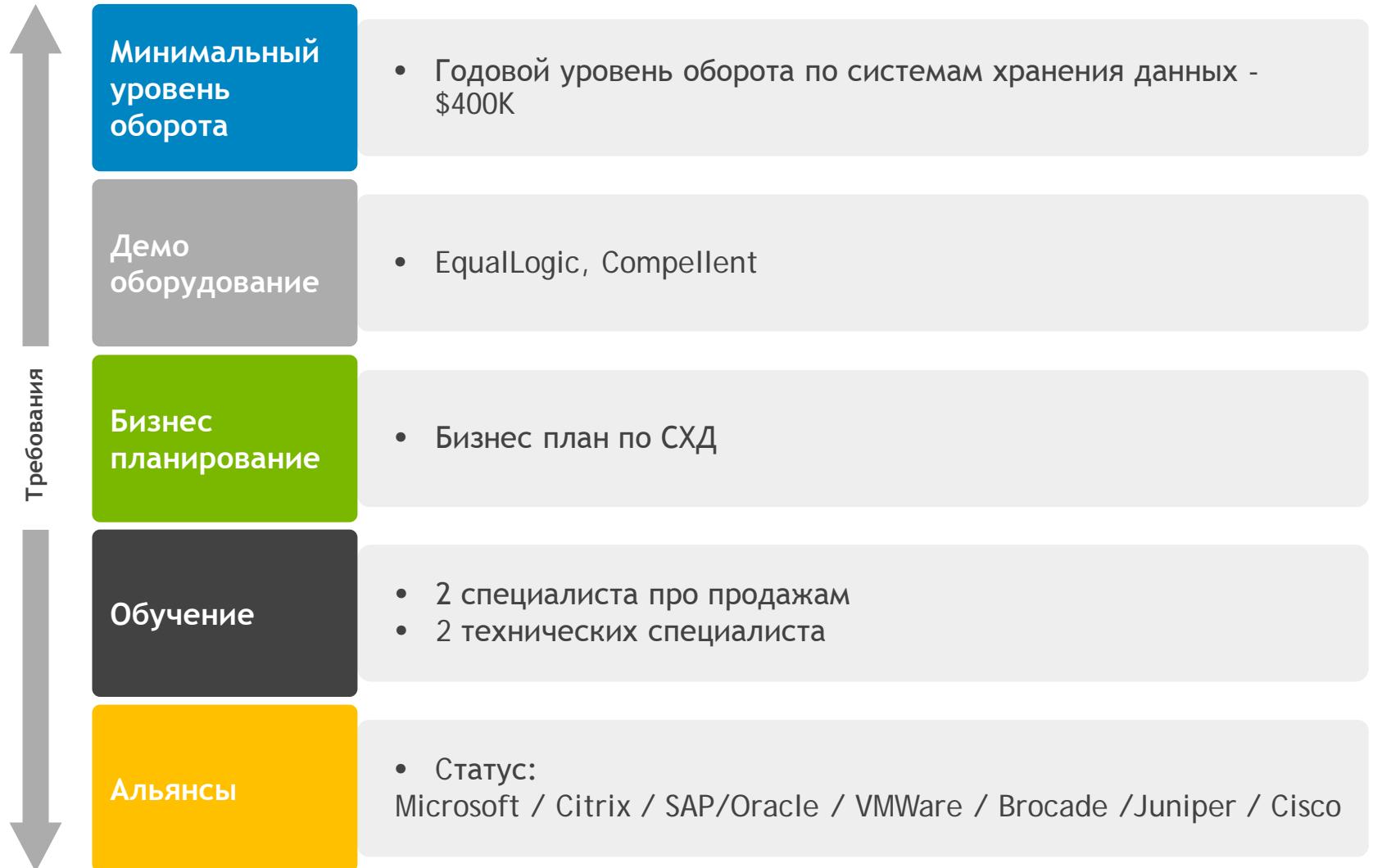
Годовой план
продаж по
СХД

- 3% от годового оборота
по СХД при продлении
компетенции на
следующий год



PartnerDirect
Preferred

ТРЕБОВАНИЯ ПО КОМПЕТЕНЦИИ ПО СХД



PartnerDirect
Preferred

Партнер со статусом Dell Registered



PartnerDirect

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ DELL REGISTERED

Преимущества	Registered Partner
Бонус (рибейт) при выполнении квартального плана (выплаты за шт через дистрибутора)	✓
Маркетинговая поддержка*	✓
Предпродажная поддержка и защита сделки	✓
Персональный менеджер	✓
Сертификат Dell Registered	✓
Доступ к маркетинговым материалам	✓
Обучение	✓
Размещение в разделе «Где купить» на www.dell.ru	✓
Информационная рассылка Dell News	✓

* Для партнеров с квартальным планом более 71 шт (за исключением оптовых партнеров) при согласовании с менеджером Dell.



ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

- В программе могут участвовать только партнеры, зарегистрированные на партнерском портале Dell <http://www.dell.com/partnerdirect>
- Программа работает на квартальной основе.
- Размер рибейта рассчитывается как \$ за штуку в зависимости от модели и квартального плана.
- В программе участвуют:
 - Ноутбуки, десктопы и моноблоки линеек **INSPIRON, XPS, ALIENWARE**.
 - Ноутбуки, десктопы, рабочие станции линеек **OPTIPLEX, VOSTRO, LATITUDE, PRECISION**, серверы **POWER EDGE**, СХД **POWER VAULT**, сетевое оборудование **POWER CONNECT**.
 - Мониторы с диагональю от 17" до 30" серий **IN / S / ST / AW / E / P / Ultrasharp**
- Программа работает на основе отчетов по продажам дистрибуторов, авторизованных участвовать в программе.
- Рибейт начисляется в случае указания дистрибутором ID номера партнера и достижения минимального согласованного объема закупки.
- Рибейт начисляется через дистрибутора, у которого была совершена закупка.
- В конце квартала партнер может утвердить (ACCEPT) или оспорить (DISPUTE) начисленную сумму рибейта на партнерском портале. Если партнер не подтвердит/не оспорит сумму рибейта на портале, то сумма рибейта будет переведена ему по умолчанию.

Для получения рибейтов партнер должен:

1. Сообщить дистрибуторам свой **ID НОМЕР** и убедиться, что ID указывается дистрибутором в отчетах.
2. В начале квартала подтвердить свое участие в программе - нажать кнопку **ACCEPT** напротив соответствующей программы.

УСЛОВИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

Статус		Registered						Примечание
Квартальный план (шт)		10 - 70 шт.	71 - 150 шт.	151 - 200 шт.	201 - 350 шт.	351 - 450 шт.	≥ 451 шт.	≥ 1000 шт (≥ 500 шт - для всех, кроме г. Москвы) *
Квартальные выплаты (\$ за шт)	Inspiron (3521, 3520, 5110, 5050, 4050, 5040)	0	\$5	\$5	\$6	\$7	\$8	\$5
	Inspiron (др. серии)	0	\$6	\$7	\$9	\$10	\$11	\$8
	XPS					\$15		Партнеры с квартальным планом более 71 шт должны согласовывать с менеджером Dell конкретный план в шт на квартал.
	Alienware	\$15			\$20			Dell конкретный план в шт на квартал.
	Optiplex	\$5	\$10		\$15		\$12	За перевыполнение квартального плана партнеры с планом от 10 до 200 шт получают рибейт за количество в рамках диапозона квартального плана. Партнеры с планом более 201 шт получают рибейт за все количество перевыполнения квартального плана.
	Vostro (десктопы)	\$8			\$10			
	Vostro (ноутбуки)	\$10			\$12			
	Latitude	\$10	\$15		\$20		\$17	
	Precision (серия M)	\$25	\$30		\$40		\$30	
	Precision (серии R и T)	\$20	\$25		\$35		\$25	
Power Edge	1 Socket	\$45	\$50		\$60		0	
	2 Socket	\$70	\$80		\$100		0	
	Power Vault	\$85	\$90		\$100		0	
	Power Connect	\$40	\$50		\$60		0	

ВАЖНО: закупки клиентского и энтерпрайз оборудования под проект по специальным ценам со складов дистрибуторов, авторизованных участвовать в программе, (процедура Bid from stock) идут в засчет выполнения квартального плана, но рибейты по таким сделкам не выплачиваются.

УСЛОВИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ (МОНИТОРЫ)

Статус		Registered					Программа повышения квартальных закупок
Квартальный план (шт)		50 - 150 шт.	151 - 350 шт.	351 - 650 шт.	651 - 1200 шт.	> 1201 шт.	
Квартальные выплаты (\$ за шт)	17" - 20"	\$2	\$3	\$4	\$4	\$4	\$1
	21.5" - 24"	\$5	\$7	\$8	\$9	\$10	\$2
	27" - 30"	\$7	\$9	\$10	\$11	\$12	\$3

* В зчет выполнения квартального плана по мониторам не идут проектные предзаказы, отгруженные по специальным ценам.

** За перевыполнение квартального плана партнеры с планом от 50 до 350 шт получают рибейт за количество в рамках диапозона квартального плана. Партнеры с планом более 351 шт получают рибейт за все количество перевыполнения квартального плана.

Программа повышения квартальных закупок мониторов Dell: если по сравнению с прошлым кварталом в текущем квартале партнер перешел из одного квартального плана на повышенный план и выполнил необходимые требования для получения рибейта согласно новому квартальному плану, партнер получает дополнительный рибейт за шт согласно таблице выше.

Пример: Партнер, закупивший 100 шт мониторов в прошлом квартале и подписавшийся в текущем квартале на план 151-350 шт, приобрел 300 шт мониторов модели E1912 по итогам квартала и получил дополнительный рибейт согласно таблице выше (сумма рибейта = $300 * \$3 + 300 * \$1 = \$1200$)

REGISTERED ПАРТНЕРЫ: УРОВНИ ПОДДЕРЖКИ

Статус	Registered							Примечание			
Квартальный план (шт)	10 - 70 шт.	71 - 150 шт.	151 - 200 шт.	201 - 350 шт.	351 - 450 шт.	≥ 451 шт.	≥ 1000 шт (≥ 500 шт - для всех, кроме г. Москвы) *	* Только оптовые партнеры			
Регистрация на партнерском портале	ДА										
Принятие программы на партнерском портале	ДА							При непринятии программы на партнерском портале рибейт не выплачивается.			
Выполнение квартального плана	ДА										
Выделение маркетингового бюджета	НЕТ	ДА (при согласовании с менеджером Dell)					НЕТ	При невыполнении квартального плана (шт) рибейт не выплачивается.			
Рекламные материалы (POS)	ДА (распечатка с партнерского портала)			ДА			ДА (распечатка с партнерского портала)				
Персональный менеджер Dell	НЕТ (поддержка колл-центра Dell)	ДА									
Партнерский сертификат	ДА							Партнерский сертификат предоставляется на год по результатам квартала.			
Тренинги и обучение Dell	по запросу	ДА									
Размещение в разделе "Где купить" на dell.ru	НЕТ	ДА						В рамках тренингового плана по согласованию с менеджером Dell.			
Информационная рассылка Dell	ДА										

КОНТАКТЫ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РАБОТЕ С REGISTERED ПАРТНЕРАМИ

Регион РФ	Представитель Dell	E-mail	Телефон
Центральный ФО (Ритейл - CES, CS, Telecom)	Владимир Чайка	Vladimir_Chayka@Dell.com	+7 (495) 213 00 87
Центральный ФО (Мониторы и компьютерная периферия)	Павел Рузин	Pavel_Ruzin@dell.com	+7 (964) 626 45 90
Центральный ФО (партнерская программа)	Виктория Пустовая	Victoria_Pustovaya@DELL.com	+7 (495) 213 00 46
г. Москва	Наталья Пожидаева	Natalia_Pozhidaeva@Dell.com	+7 (964) 626 45 07
Северо-Западный ФО	Кирилл Медведев	Kirill_Medvedev@dell.com	+7 (965) 090 49 90
Приволжский ФО	Егор Петров	Yegor_Petrov@dell.com	+7 (962) 556 26 06
Южный и Северо-кавказский ФО	Алексей Санджиев	Aleksey_Sandjiev@dell.com	+7 (961) 414 77 11
Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО	Дмитрий Кузюрин	Dmitry_Kuzyurin@dell.com	+7 (962) 836 24 25

По вопросам, связанным с партнерским порталом Dell, Вы можете обратиться, отправив сообщение по адресу: Dell_Partner_Support@Dell.com

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Сетка кварталов DELL на 2013 год:

1 квартал - 2 февраля 2013 - 3 мая 2013

2 квартал - 4 мая 2013 - 2 августа 2013

3 квартал - 3 августа 2013 - 1 ноября 2013

4 квартал - 2 ноября 2013 - 31 января 2014



Инструменты для партнеров

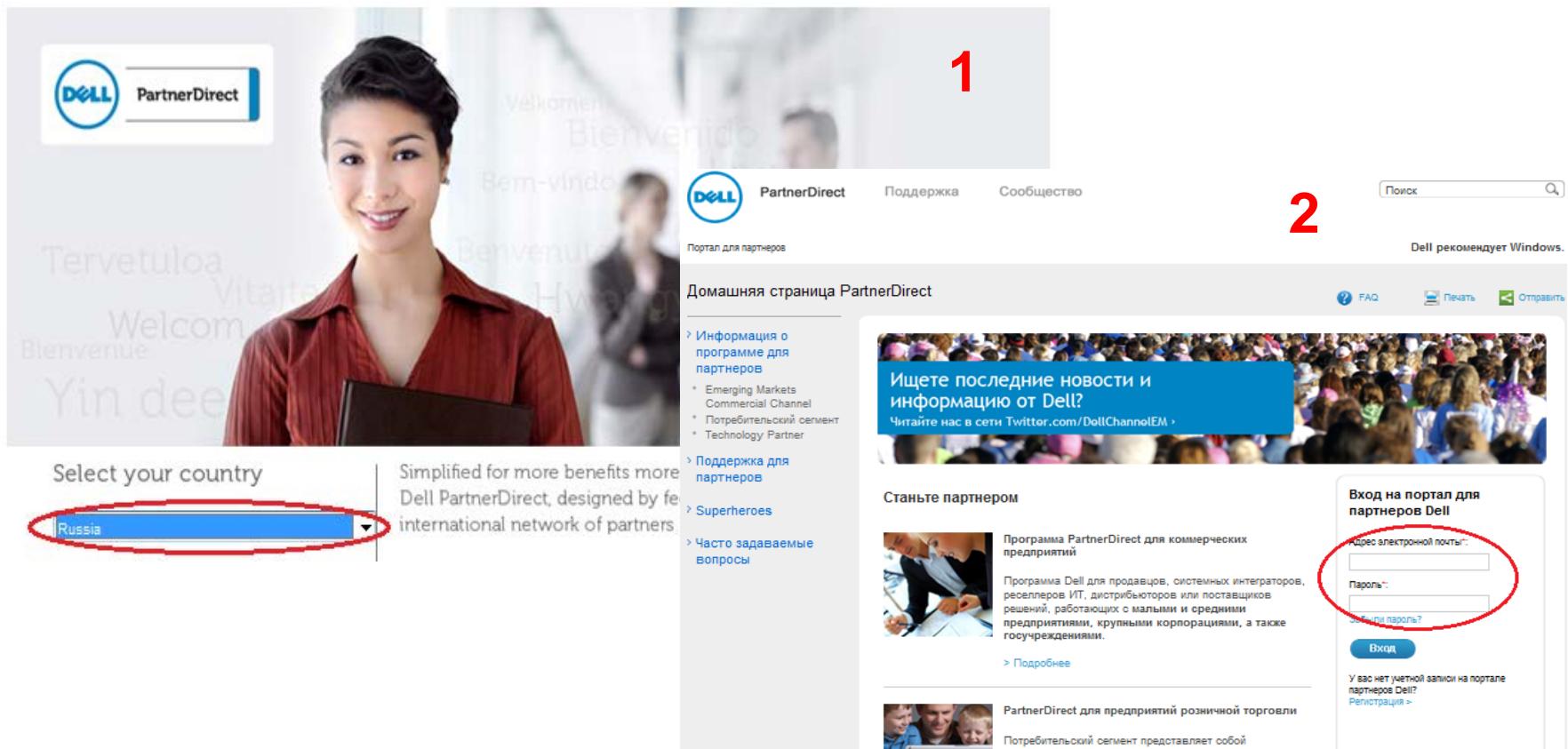


PartnerDirect

ПАРТНЕРСКИЙ ПОРТАЛ DELL

Веб-сайт www.dell.com/partnerdirect

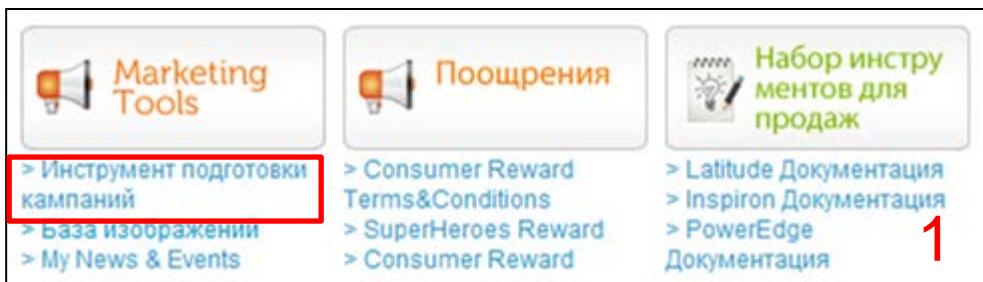
Доступ к партнерским программам, маркетинговым материалам, программам обучения.



The screenshot shows the Dell PartnerDirect homepage. At the top left, there is a 'Select your country' dropdown menu with 'Russia' selected. A red oval highlights this dropdown. To the right, there is a large image of a smiling woman holding a Dell laptop. Below the image, there is a text block: 'Simplified for more benefits more Dell PartnerDirect, designed by fe international network of partners'. A red oval highlights the word 'Russia' in the dropdown menu. On the right side of the page, there is a navigation bar with 'PartnerDirect' (highlighted with a red '1'), 'Поддержка' (Support), and 'Сообщество' (Community). Below the navigation bar, there is a search bar. The main content area is titled 'Домашняя страница PartnerDirect'. It features a sidebar with links: 'Информация о программе для партнеров' (Information about the partner program), 'Поддержка для партнеров' (Support for partners), 'Superheroes', and 'Часто задаваемые вопросы' (FAQ). The main content area has a banner with the text 'Ищете последние новости и информацию от Dell? Читайте нас в сети Twitter.com/DellChannelEM'. There are also sections for 'Станьте партнером' (Become a partner) and 'PartnerDirect для предприятий розничной торговли' (PartnerDirect for retail enterprises). On the far right, there is a 'Вход на портал для партнеров Dell' (Log in to the Dell PartnerDirect portal) form with fields for 'Адрес электронной почты' (Email address), 'Пароль' (Password), and 'Забыли пароль?' (Forgot password?). A red oval highlights the 'Password' field. At the bottom right, there is a link 'Вход' (Log in) and a note 'У вас нет учетной записи на портале партнеров Dell? Регистрация >' (You don't have an account on the Dell PartnerDirect portal? Registration >).



БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ



Marketing Tools

Поощрения

Набор инструментов для продаж

> Инструмент подготовки кампаний

> база изображений

> My News & Events

> Consumer Reward Terms&Conditions

> SuperHeroes Reward

> Consumer Reward

> Latitude Документация

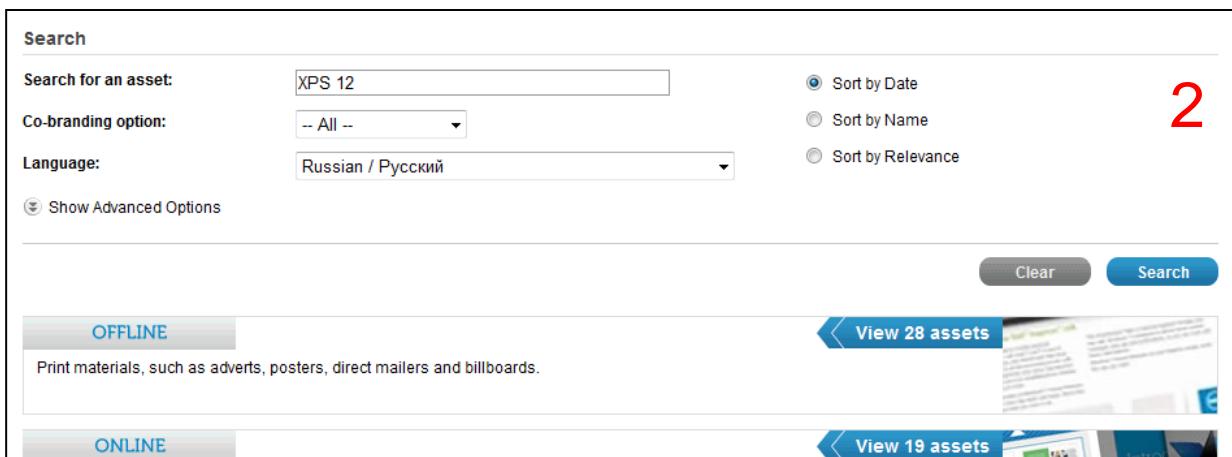
> Inspiron Документация

> PowerEdge Документация

1

Для поиска и скачивания рекламного макета

1. Выберите: Инструмент подготовки кампаний
2. Укажите продукт (например, XPS 12) / SEARCH
3. Выбор типа рекламы – ONLINE/OFFLINE
4. Выбор макета



Search

Search for an asset: XPS 12

Co-branding option: -- All --

Language: Russian / Русский

Sort by Date (radio button selected)

Sort by Name

Sort by Relevance

Show Advanced Options

Clear Search

OFFLINE

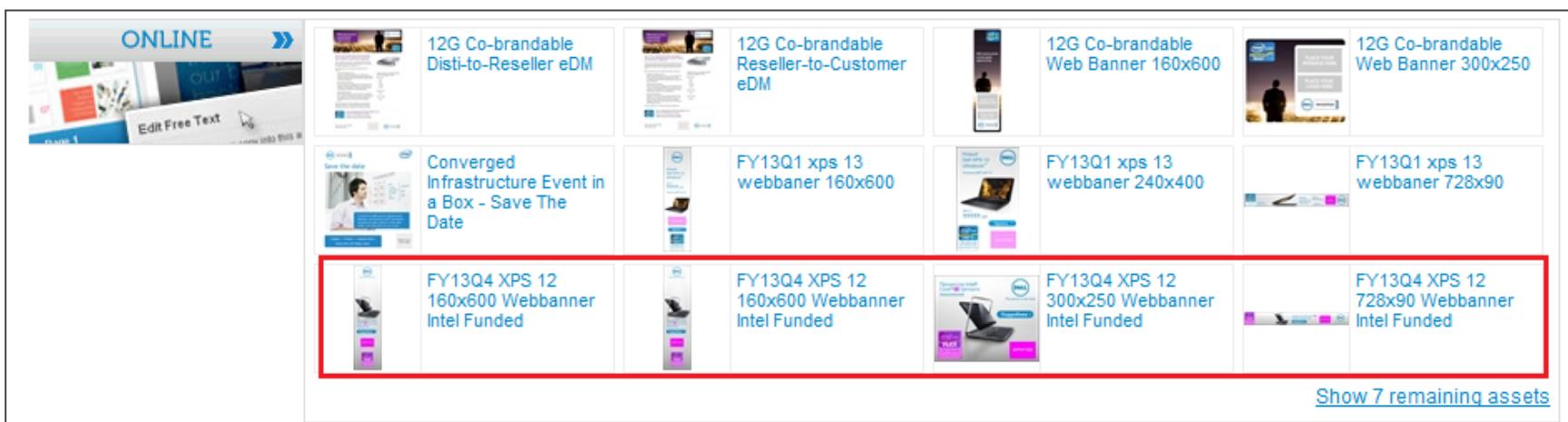
Print materials, such as adverts, posters, direct mailers and billboards.

View 28 assets

ONLINE

View 19 assets

2



ONLINE

12G Co-brandable Disti-to-Reseller eDM

12G Co-brandable Reseller-to-Customer eDM

12G Co-brandable Web Banner 160x600

12G Co-brandable Web Banner 300x250

Converged Infrastructure Event in a Box - Save The Date

FY13Q1 xps 13 webbaner 160x600

FY13Q1 xps 13 webbaner 240x400

FY13Q1 xps 13 webbaner 728x90

FY13Q4 XPS 12 160x600 Webbanner Intel Funded

FY13Q4 XPS 12 160x600 Webbanner Intel Funded

FY13Q4 XPS 12 300x250 Webbanner Intel Funded

FY13Q4 XPS 12 728x90 Webbanner Intel Funded

Show 7 remaining assets

3

ФОТОБАНК, КАК РАЗ, ДВА, ТРИ...



Dell Campaign Builder

Image Bank

Продажи и маркетинг

Цикл закупки

Обучение и сертификация

> Campaign Builder

> Фотобанк

> Статус Premier

> Гарантия

> System Brochures

> Резервные диски

> Новости и мероприятия

> Центр обучения партнеров

> Каталог учебных курсов

> Курсы под руководством инструктора

Для доступа к фотобанку

1. Выберите База изображений/Image bank
2. Затем - ввод продукта (например, Inspiron N5010)
3. И выбор фото для скачивания

Search for an image: XPS 13

Results per page: 25

Show Advanced Options

Clear Search

100377978 Image_002

100377978 Image_002

Ref: 0035136

This image was published in Q2-2013

View

Product Category **Lifestyle**

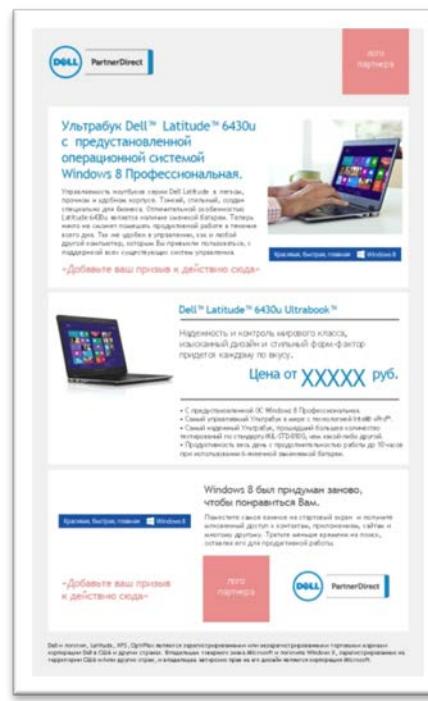
Product Line **Lifestyle With Product**

Product Model **Lifestyle With Product**

Image Type **Lifestyle With Product**

БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ. ФОТОБАНК.

На партнерском портале Dell размещена обширная база рекламных макетов всех типов (от веб-баннеров до наружной рекламы) + фотобанк по всем моделям ноутбуков.



ИНФОРМАЦИОННЫЕ КОММУНИКАЦИИ

- Ежеквартальная рассылка Partner Newsletter на русском языке.
- База рассылки: > 5 000 адресов.
(если Вы не получаете информационные письма, сообщите нам; мы добавим Ваш адрес к рассылке)
- Продуктовые новинки и новости по программам.
- Локальные рассылки партнерам.
- Информационная поддержка колл центром Dell.

Потребительский сегмент:
новости компании Dell
12 апреля 2012

Читайте в этом выпуске

- [Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке](#)
- [Промо-кампания для ультрабука Dell XPS 13](#)
- [Маркетинговые материалы для ультрабука Dell XPS 13 доступны](#)
- [Промо-кампания для десктона Alienware X51](#)
- [Сервис Dell в России](#)
- [Знание - Сила: участвуйте в作坊ах Dell](#)

Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке

28 марта состоялась пресс-конференция, посвященная запуску на российском рынке ультрабука Dell XPS 13. Более 50 журналистов из ведущих российских изданий и блогеров, в конфиденциальности ультрабука были показаны с помощью инсталляций, имитирующих использование XPS 13 в различных жизненных ситуациях - на отдыхе, в театре и, естественно, в офис.

Как итог, огромное число людей снакомились с особенностями ультрабука XPS 13, благодаря многим десяткам публикаций в ведущих российских СМИ.

Непосредственно во время пресс-конференции проходилась прямая трансляция проходившего через социальные сети Facebook и Twitter, что позволило донести информацию об ультрабуке более, чем до 80.000 человек в течение одного дня.





Программа Dell Precision Club



PartnerDirect

Программа Dell Precision Club

Что такое программа Dell Precision Club?

Компания Dell предлагает возможность зарабатывать бонусы посредством участия в программе Dell Precision Club.

Программа позволяет зарегистрированным реселлерам с квартальным планом более 71 шт (кроме оптовых партнеров), осуществляющим закупки рабочих станций Dell Precision через дистрибуторов, авторизованных участвовать в программах Dell, зарабатывать вознаграждения за продажи рабочих станций Dell Precision на базе процессоров Intel.

Кто может участвовать в программе?

В программе Dell Precision Club имеют право участвовать менеджеры по закупкам зарегистрированных реселлеров с квартальным планом более 71 шт (кроме оптовых партнеров).

Как зарегистрироваться в программе?

Регистрация в программе осуществляется по уникальному номеру Dell Partner ID компании, который указывается в регулярных отчетах о продажах Dell Zyme. Для регистрации на главной странице сайта нужно выбрать из списка номер Dell Partner ID вашей компании и заполнить регистрационную форму.

Как начисляются бонусы?

Бонусы начисляются участникам программы за продажи рабочих станций Dell Precision на базе процессоров Intel на основании еженедельных отчетов от дистрибуторов (Zyme). Баллы за продажи рабочих станций Dell Precision обновляются в Личном кабинете на сайте dellprecisionclub.dellcamp.ru на еженедельной основе.

Программа Dell Precision Club

Какие продукты Dell Precision участвуют в программе?

Баллы начисляются за продажи Dell Precision T1650, M4700, M6700, T3600, T5600, T7600 на базе процессоров Intel.

Продукт Precision	Баллы	Процессоры
T1650	20	Intel® Core™ i5 Intel® Core™ i7 Intel® Xeon®   
T3600	30	Intel® Core™ i7 
M4700	30	
M6700	30	
T5600	65	Intel® Xeon® 
T7600	75	

Программа Dell Precision Club

Какие вознаграждения можно получить в обмен на бонусы?

Участникам программы Dell Precision Club доступны ценные вознаграждения, начиная от стильного ультрабука Dell XPS 13 и других новинок от Dell на базе процессоров Intel и заканчивая различными подарочными сертификатами.

Зайдите в раздел «Призы» сайта dellprecisionclub.dellcamp.ru, чтобы увидеть доступные призы.

Какие дополнительные возможности дает программа Dell Precision Club?

Реселеры, участвующие в программе Dell Precision Club, могут предоставить своим заказчикам возможность провести тест-драйв оборудования Dell Precision. Для этого необходимо на сайте dellprecisionclub.dellcamp.ru оставить заявку.



Dell Precision Club



PartnerDirect

В партнерстве с



Главная

Правила

Призы

Тренинги

Продукты

Выход

Dell Precision Club

Мой профиль

Веселова Ирина
менеджер

Баллы 0

[Подробнее >](#)

[Как заработать баллы](#)



[Как потратить баллы](#)

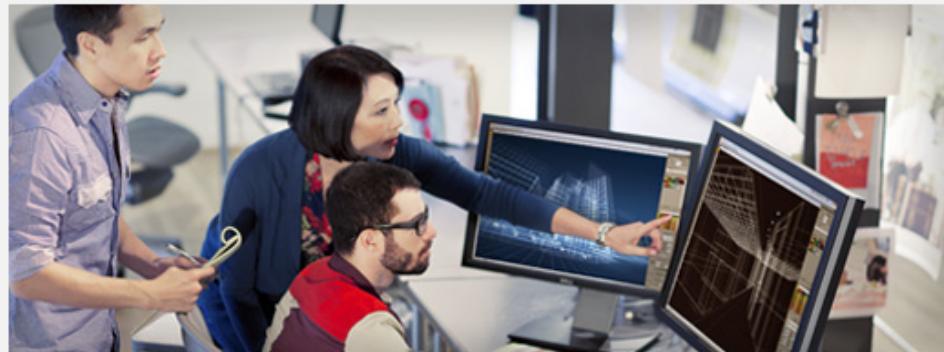


XPS 12



1800 баллов

[Тест-драйв
оборудования](#)



Добро пожаловать в Клуб Партнеров Dell!

Эксклюзивный клуб созданный специально для партнеров, работающих с Dell и закупающих продукцию Dell.



Dell Precision T1650 — ваш главный инструмент для редактирования изображений, создания чертежей в CAD-системах, работы со средствами веб-разработки и создания архитектурных проектов, а также для максимально эффективного использования любых приложений, требующих высокой производительности.

- Один процессор Intel® Core™ третьего поколения или Intel® Xeon® E3-1200v2;
- До 32 ГБ ОЗУ DDR3 1600 МГц;



СПАСИБО

www.dellpartnerdirect.com



PartnerDirect