

Партнерская программа



PartnerDirect

Содержание

1.	Партнер со статусом Dell Preferred.....	стр.4
–	Программа компенсации.....	стр. 6
–	Компетенция по СХД.....	стр.12
2.	Партнер со статусом Dell Registered.....	стр.16
–	Система рибейтов и уровни поддержки.....	стр. 19
–	Контакты менеджеров по работе с партнерами.....	стр. 30
3.	Программа Superheroes.....	стр. 33

СТАТУСЫ ПРОГРАММЫ DELL PARTNERDIRECT

Партнер со статусом Dell Preferred

Компетенция по СХД

Партнер со статусом Dell Registered

Партнер со статусом Dell Preferred



PartnerDirect
Preferred

ПРЕИМУЩЕСТВА СТАТУСА DELL PREFERRED

Статус

- Наивысший статус в партнерской программе
- Диверсификация на рынке
- Участие в сообществе привилегированных партнеров
- Доступ к преимуществам компетенции по СХД
- Welcome kit с сертификатом Dell Preferred

Бонусы и фонды

- Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана
- Дополнительный бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по компетенции по СХД
- Маркетинговая поддержка (1% от квартального оборота)

Ведение проекта

- Предпродажная поддержка и защита сделки
- Портал регистрации сделки

Ресурсы Dell

- Выделенный менеджер
- Возможность получения ресурса Funded Head
- Выделенный ресурс по СХД
(при получении компетенции по СХД)

Обучение и инструменты

- Обучение по корпоративным решениям Dell
- Размещение в партнерском локаторе на сайте www.dell.ru
- Партнерский портал Dell PartnerDirect

DELL PREFERRED: ПРОГРАММА КОМПЕНСАЦИИ

	>0% <90%	>=90%	>=100%	>=110%	>=120%
Бонус по клиентскому оборудованию	0%		1%		
Бонус по ОП вкл. рабочие станции	0%	2%	3%	4%	
Маркетинговая поддержка		1%			
Бонус по СХД*	0%	3%		7%	
Маркетинговая поддержка по СХД*	0%		3%		

* Бонусы по СХД выплачиваются при выполнении требований по компетенции по СХД
Дополнительно по СХД:
- 3% от годового оборота по СХД при продлении компетенции на следующий год

Выплата бонусов осуществляется напрямую на счет партнера Dell Preferred

ВИДЫ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ DELL PREFERRED

Привлечение новых заказчиков

- Прямая реклама: печатная реклама, радио, наружная реклама, ТВ
- Вебмаркетинг: онлайн баннеры, микросайт, продвижения сайта
- Спонсирование отраслевых конференций
- Бизнес мероприятия для заказчиков

Управление спросом

- Бизнес мероприятия для заказчиков
- Спонсирование отраслевых конференций
- Вебмаркетинг
- Мероприятия для развития отношений

Развитие активных продаж

- Мотивационные программы для заказчиков
- Мотивационные программы для отдела продаж
- Технологические тренинги для заказчиков
- Тренинги по продажам
- Мероприятия для развития отношений



PartnerDirect
Preferred

РЕСУРС FUNDED HEAD

Цель:

Увеличить продажи Dell в партнере Dell Preferred

Условия:

Компенсация Dell: 50%

Становится сотрудником партнера Dell Preferred

Обязанности:

- Пресейл
- Продажи решений Dell
- Специалист по определенной вертикали (гос. сектор, банки и т.д.)



PartnerDirect
Preferred

Портал Регистрации Сделок

Partner Direct Portal - Microsoft Internet Explorer provided by DELL

https://m7.salesforce.com/home/home.jsp

Favorites Web Store Gallery Partner Direct Portal

Выход

DELL PartnerDirect

Начальная страница Запросы на утверждение Выполненные Отчеты Объявления

Личная страница

Анна Старшинаева
Ми.Системы.Россия

Channel Manager
Ми.Системы.Логистика

Онлайн-подкаст

- Зарегистрироваться
- Восстановить пароль
- Задать вопрос

Последние изменения

- PR0000757712
- PR0000745454
- Банк России
- PR0000745452
- PR0000745453
- PR0000745455

Вас приветствует портал регистрации сделок Dell

Регистрация сделки

Возможности наших партнеров за создают новые возможные способы



Просмотр: Opportunities expiring in next 30 days

А В Г Д Е Ж З И М Я Е М Н О Р Е Т У Ф Х Ц Ч Ш З И М З Р О Д Другие

Обновление листов

Выполненные

Зад

Дата закрытия

Сложность

Статус/Сообщение/Заказы

Запрос для отображения отсутствует.

Trusted sites | Protected Mode: Off

EN 40% 100% 12:05 PM

Sent Items - Sergen_S... Partner Direct Portal... Microsoft Lync Microsoft Word - Act... Document - Microsoft...

DELL PREFERRED WELLCOME KIT



КРИТЕРИИ УЧАСТИЯ

Критерии участия	Preferred Partner
Регистрация на портале PartnerDirect (необходимо заполнить профиль компании)	✓
Базовая сертификация (онлайн)	✓
Бизнес план	✓
Dell Agreement	✓
Требования по обороту	\$2M

Партнер со статусом Dell Preferred Компетенция по СХД



PartnerDirect
Preferred

DELL PREFERRED. КОМПЕТЕНЦИЯ ПО СХД. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по СХД

Маркетинговый фонд по СХД: 3% от квартального оборота по СХД

Скидка 55% на демо оборудование EqualLogic и Compellent

Посещение Центра Компетенции Dell с заказчиком

Выделенный ресурс Dell по СХД

Письмо для заказчика с подтверждением компетенции по СХД

КОМПЕНСАЦИЯ ПО СХД (РИБЕЙТ)

Квартальный
план продаж
по СХД

- 90-100% - рибейт 3 %
- 100%+ - рибейт 7%

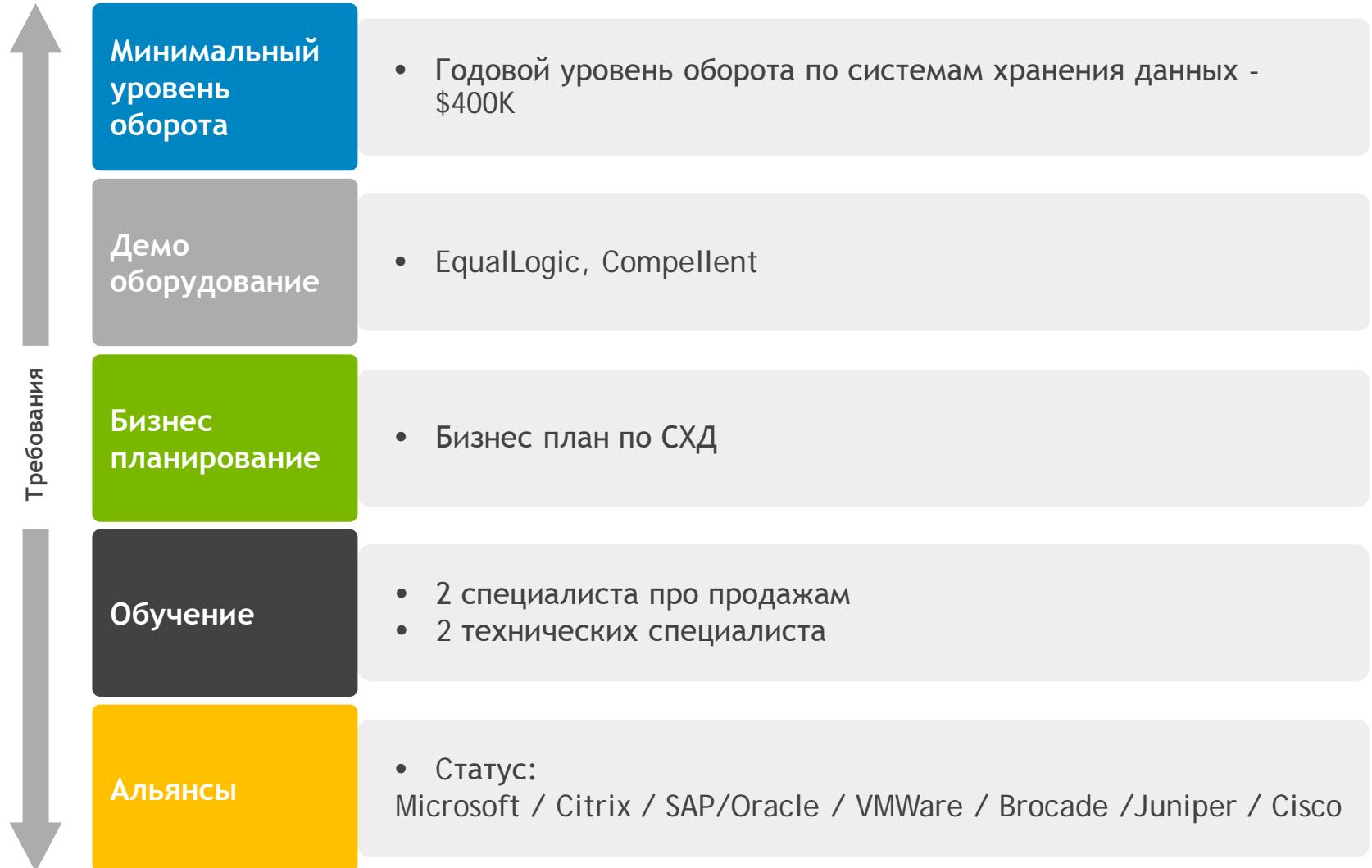
Годовой план
продаж по
СХД

- 3% от годового оборота
по СХД при продлении
компетенции на
следующий год



PartnerDirect
Preferred

ТРЕБОВАНИЯ ПО КОМПЕТЕНЦИИ ПО СХД



Партнер со статусом Dell Registered



PartnerDirect

УРОВНИ МОТИВАЦИИ В РАМКАХ СТАТУСА DELL REGISTERED

Dell Registered

Gold

Silver

Bronze

Оптовый

Партнер, заинтересованный в участии в программе, регистрируется на партнерском портале Dell <http://www.dell.com/partnerdirect>

Зарегистрированный партнер получает:

- идентификационный номер Dell Partner ID,
- доступ к обучающим и информационным маркетинговым ресурсам,
- сертификат партнера Dell Registered



ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ DELL REGISTERED

Преимущества	Registered Partner
Программа компенсации (рибейт)	✓ (выплаты за шт через дистрибутора)
Предпродажная поддержка и защита сделки	✓
Персональный менеджер	✓
Маркетинговая поддержка	✓
Доступ к маркетинговым материалам	✓
Сертификат Dell Registered	✓
Обучение	✓
Информационная рассылка Dell News	✓
Размещение в разделе «Где купить» на www.dell.ru	✓

DELL REGISTERED ПАРТНЕРЫ: СИСТЕМА РИБЕЙТОВ

Квартальный
план (шт)

100%

Потребительская
продукция

Inspiron

\$3 - \$12

Vostro

\$8 - \$12

XPS

\$15

Alienware

\$15 - \$20

Клиентское
оборудование

Optiplex

\$5 - \$15

Latitude

\$10 - \$20

Precision

\$20 - \$40

Энтерпрайз
оборудование

Power Edge

\$45 - \$100

Power Vault

\$85 - \$100

Power Connect

\$40 - \$60

Выплата бонусов осуществляется через дистрибутора



DELL REGISTERED ПАРТНЕРЫ: СИСТЕМА РИБЕЙТОВ

Статус	Registered									Примечание
	GOLD					SILVER		BRONZ	Оптовый	
Квартальная закупка продукции Dell (шт)	201 - 250 шт.	251 - 300 шт.	301 - 400 шт.	401 - 500 шт.	≥ 501 шт.	71 - 150 шт.	151 - 200 шт.	10 - 70 шт.	≥ 1000 шт (≥ 500 шт - для всех, кроме г. Москвы)	
Квартальные выплаты (\$ за шт)	Inspiron (3520, 3521, 5050, 4050, 5040)	\$4	\$5	\$6	\$7	\$8	\$3	\$3	0	\$4
	Inspiron (др. серии)	\$8	\$9	\$10	\$11	\$12	\$6	\$7	0	\$8
	Vostro (десктопы)			\$10			\$10		\$8	\$8
	Vostro (ноутбуки)			\$12			\$12		\$10	\$10
	XPS			\$15			\$15		\$15	\$15
	Alienware			\$20			\$20		\$15	\$15
	Optiplex			\$15			\$10		\$5	
	Latitude			\$20			\$15		\$10	
	Precision (серия M)			\$40			\$30		\$25	
	Precision (серии R и T)			\$35			\$25		\$20	
Power Edge	1 Socket			\$60			\$50		\$45	
	2 Socket			\$100			\$80		\$70	
	Power Vault			\$100			\$90		\$85	
	Power Connect			\$60			\$50		\$40	

ВАЖНО: закупки клиентского и энтерпрайз оборудования под проект по специальным ценам со складов авторизованных дистрибуторов (процедура Bid from stock) идут в засчет выполнения квартального плана, но рибейты по таким сделкам не выплачиваются.



REGISTERED ПАРТНЕРЫ: СИСТЕМА РИБЕЙТОВ (МОНИТОРЫ)

Статус	Registered					Примечание
	GOLD		SILVER	BRONZE		
Квартальная закупка продукции Dell (шт)	401 - 700 шт.	701 - 1300 шт.	> 1301 шт.	201 - 400 шт.	50 - 200 шт.	
Квартальные выплаты (\$ за шт)	17" - 20"	\$4	\$4	\$4	\$3	\$2
	21.5" - 24"	\$8	\$9	\$10	\$7	\$5
	27" - 30"	\$10	\$11	\$12	\$9	\$7

ВАЖНО: В засчет выполнения квартального плана по мониторам не идут проектные предзаказы, отгруженные по специальным ценам.

REGISTERED ПАРТНЕРЫ: УРОВНИ ПОДДЕРЖКИ

Статус	GOLD	SILVER	BRONZE	Оптовый	Примечание
Регистрация на партнерском портале	ДА	ДА	ДА	ДА	
Принятие программы со статусом на партнерском портале	ДА	ДА	ДА	ДА	При непринятии программы со статусом на партнерском портале рибейт не выплачивается.
Выполнение квартального плана	ДА	ДА	ДА	ДА	При невыполнении квартального плана (шт) рибейт не выплачивается.
Выделение маркетингового бюджета	ДА (при согласовании с менеджером Dell)	ДА (при согласовании с менеджером Dell)	НЕТ	НЕТ	
Рекламные материалы (POS)	ДА	ДА (распечатка с партнерского портала)	ДА (распечатка с партнерского портала)	ДА (распечатка с партнерского портала)	
Персональный менеджер Dell	ДА	ДА	НЕТ (поддержка колл-центра Dell)	ДА	
Партнерский сертификат	ДА	ДА	ДА	ДА	Партнерский сертификат предоставляется на год по результатам квартала.
Тренинги и обучение Dell	ДА	ДА	по запросу	ДА	В рамках тренингового плана Dell по согласованию с менеджером Dell.
Размещение в разделе "Где купить" на dell.ru	ДА	ДА	НЕТ	ДА	
Информационная рассылка Dell	ДА	ДА	ДА	ДА	

REGISTERED ПАРТНЕРЫ: ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

- В программе могут участвовать только авторизованные партнеры DELL.
- Программа работает на квартальной основе.
- Размер рибайта рассчитывается как \$ за штуку в зависимости от модели и статуса.
- В программе участвуют:
 - Ноутбуки, десктопы и моноблоки линеек INSPIRON, VOSTRO, XPS, ALIENWARE.
 - Ноутбуки, десктопы, рабочие станции линеек LATITUDE, PRECISION, OPTIPLEX, серверы POWER EDGE, СХД POWER VAULT, сетевое оборудование POWER CONNECT.
 - Мониторы с диагональю от 17" до 30" серий IN / S / ST / AW / E / P / Ultrasharp
- Программа работает на основе отчетов по продажам авторизованных дистрибуторов.
- Рибайт начисляется в случае указания дистрибутором ID номера партнера и достижения минимального согласованного объема закупки.
- Рибайт начисляется через дистрибутора, у которого была совершена закупка.
- В конце квартала партнер может утвердить (ACCEPT) или оспорить (DISPUTE) начисленную сумму рибайта на партнерском портале. Если партнер не подтвердит/не оспорит сумму рибайта на портале, то сумма рибайта будет переведена ему по умолчанию.

Для получения рибайтов партнер должен:

1. Сообщить дистрибуторам свой **ID HOME** и убедиться, что ID указывается дистрибутором в отчетах.
2. В начале квартала подтвердить свое участие в программе - нажать кнопку **ACCEPT** напротив соответствующей программы.



Инструменты для партнеров



PartnerDirect

ПАРТНЕРСКИЙ ПОРТАЛ DELL

Веб-сайт www.dell.com/partnerdirect

Доступ к партнерским программам, маркетинговым материалам, программам обучения.

The image shows two screenshots of the Dell PartnerDirect website. The left screenshot, labeled '1', shows the homepage with a large photo of a woman holding a folder, a dropdown menu for 'Select your country' with 'Russia' selected, and a message about the simplified program for partners. The right screenshot, labeled '2', shows the login page titled 'Home page'. It features a navigation bar with 'PartnerDirect', 'Поддержка' (Support), and 'Сообщество' (Community). Below the navigation is a search bar and a message about Windows 8. The main content area includes sections for 'Information about the partner program', 'Become a partner', and a 'Login for Dell partner portal' section. The 'Login for Dell partner portal' section is circled in red, highlighting the password field.



БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Marketing Tools

Поощрения

Набор инструментов для продаж

> Инструмент подготовки кампаний

> база изображений

> My News & Events

> Consumer Reward Terms&Conditions

> SuperHeroes Reward

> Consumer Reward

> Latitude Документация

> Inspiron Документация

> PowerEdge Документация

1

Для поиска и скачивания
рекламного макета

Search

Search for an asset: Inspiron N5010

Co-branding option: -- All --

Language: English

Sort by Date

Sort by Name

Sort by Relevance

Show Advanced Options

Clear Search

2

1. Выберите: Инструмент подготовки кампаний
2. Укажите продукт (например, Inspiron N5010)/SEARCH
3. Выбор типа рекламы - ONLINE/OFFLINE
4. Выбор макета

OFFLINE

Print materials, such as adverts, posters, direct mailers and billboards.

ONLINE

Digital/online materials, such as email templates, web banners and videos.

3

	FY 11 Q4 Pull up banner Inspiron
	FY11 Q3 INSPIRON 1012 Samos Full page ad
	FY11 Q3 Print Ad Inspiron 17R - MS Funded
	FY11Q2 BTS FSI Inspiron 15R Intel Funded
	FY11Q2 BTS Inspiron 15 Billboard vertical Microsoft version
	FY11Q2 BTS Inspiron 15R Horizontal Billboard Intel Funded

ФОТОБАНК, КАК РАЗ, ДВА, ТРИ...

Dell Campaign Builder

Image Bank

Marketing Tools
Поощрения
Набор инструментов для продаж

> Инструмент подготовки кампаний
> Consumer Reward Terms&Conditions
> SuperHeroes Reward
> My News & Events
> База изображений
> Latitude Документация
> Inspiron Документация
> PowerEdge Документация

Search for an image: Inspiron N5010

Results per page: 5

Show Advanced Options

Clear Search

Affluent Professional Female with Inspiron Notebook Image_001 Ref: 0015827



Affluent Professional Female with Inspiron Notebook Image_001

This image was published in Q2-2010

Product Line: Inspiron

Image Type: Lifestyle With Product

Languages available: English

View

Для доступа к фотобанку

1. Выберите База изображений/Image bank
2. Затем - ввод продукта (например, Inspiron N5010)
3. И выбор фото для скачивания

БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ. ФОТОБАНК.

На партнерском портале Dell размещена обширная база рекламных макетов всех типов (от веб-баннеров до наружной рекламы) + фотобанк по всем моделям ноутбуков.



ИНФОРМАЦИОННЫЕ КОММУНИКАЦИИ

- Ежеквартальная рассылка Partner Newsletter на русском языке.
- База рассылки: > 5 000 адресов.
(если Вы не получаете информационные письма, сообщите нам; мы добавим Ваш адрес к рассылке)
- Продуктовые новинки и новости по программам.
- Локальные рассылки партнерам.
- Информационная поддержка колл центром Dell.

Потребительский сегмент:
новости компании Dell
12 апреля 2012

DELL PartnerDirect

Читайте в этом выпуске

- Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке
- Произошёл запуск ультрабука Dell XPS 13
- Маркетинговые материалы для ультрабука Dell XPS 13 доступны
- Произошёл запуск десктопа Alienware X51
- Сервис Dell в России
- Знание - Сила: участвуйте в作坊ах Dell

Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке

28 марта состоялась пресс-конференция, посвященная запуску на российском рынке ультрабука Dell XPS 13. Более 50 журналистов из ведущих российских изданий и порталов, в конфиденциальности которого взялись ультрабука были показаны с позиции инсталляций, имитирующие использование XPS 13 в различных жизненных ситуациях - на отдыхе, в театре и, естественно, в офис.

Как итог, огромное число людей снакомились с особенностями ультрабука XPS 13, благодаря многим десяткам публикаций в ведущих российских СМИ.

Непосредственно во время пресс-конференции проходилась прямая трансляция проходившего через социальные сети Facebook и Twitter, что позволило донести информацию об ультрабуке более, чем до 80.000 человек в течение одного дня.





КОНТАКТЫ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РАБОТЕ С REGISTERED ПАРТНЕРАМИ

Регион РФ	Представитель Dell	E-mail	Телефон
Потребительский сегмент, мониторы			
Ритейл (CES, CS, Telecom)	Владимир Чайка	Vladimir_Chayka@Dell.com	+7 (495) 213 00 87
Северо-Западный ФО	Кирилл Медведев	Kirill_Medvedev@dell.com	+7 (965) 090 49 90
Приволжский ФО	Егор Петров	Yegor_Petrov@dell.com	+7 (962) 556 26 06
Южный и Северо-кавказский ФО	Алексей Санджиев	Aleksey_Sandjiev@dell.com	+7 (961) 414 77 11
Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО	Дмитрий Кузюрин	Dmitry_Kuzyurin@dell.com	+7 (962) 836 24 25
РФ	Виктория Пустовая	Victoria_Pustovaya@dell.com	+7 (495) 213 00 46
Мониторы и компьютерная периферия			
РФ	Павел Рузин	Pavel_Ruzin@dell.com	+7 (964) 626 45 90

По вопросам, связанным с партнерским порталом Dell, Вы можете обратиться, отправив сообщение по адресу: Dell_Partner_Support@Dell.com



КОНТАКТЫ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РАБОТЕ С REGISTERED ПАРТНЕРАМИ

Регион РФ	Представитель Dell	E-mail	Телефон
Коммерческий сегмент			
Центральный и Северо-Западный ФО	Владислав Лебедев	Vladislav_Lebedev@DellTeam.com	+7 (495) 728 40 12
	Егор Павликов	Egor_Pavlikov@DellTeam.com	+7 (495) 728 40 14
	Дмитрий Подвальнюк	Dmitry_Podvalnyuk@DellTeam.com	+7 (495) 728 40 13
Приволжский ФО	Али Аухадеев	Ali_Auhadeev@DELL.com	+7 (963) 120 45 09
Южный и Северо- кавказский ФО	Сергей Трипалин	Sergey_Tripalin@DELL.com	+7 (961) 414 77 00
Уральский ФО	Евгений Халиков	Evgeny_Khalikov@Dell.com	+7 (906) 804 00 44
Сибирский и Дальневосточный ФО	Андрей Кашляев	Andrey_Kashlyaev@DELL.com	+7 (960) 795 24 06

По вопросам, связанным с партнерским порталом Dell, Вы можете обратиться, отправив сообщение по адресу: Dell_Partner_Support@Dell.com



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Сетка кварталов DELL на 2012 год:

1 квартал - 4 февраля 2012 - 4 мая 2012

2 квартал - 5 мая 2012 - 3 августа 2012

3 квартал - 4 августа 2012 - 2 ноября 2012

4 квартал - 3 ноября 2012 - 1 февраля 2013



Программа Superheroes



PartnerDirect

Обзор программы

Цель:

Программа направлена на продвижение и стимулирование продаж продуктов Dell: Vostro, Latitude, OptiPlex, Precision, PowerEdge, PowerVault, EqualLogic и Microsoft ROK.

Описание:

Основной принцип программы - накопление баллов за закупки продуктов у авторизованных дистрибуторов. 5 компаний-реселлеров и 1 компания дистрибутор, набравшие максимальное количество баллов, будут награждены призовыми поездками в Венецию, Италия.

Основные моменты программы:

- Сроки действия программы: 4 ноября 2012 - 1 февраля 2013
- Приз - поездка на двоих в 5-звездочный отель Hilton Molino Stucky в Венеции, Италия.
- Победители - 5 компаний-реселлеров* и 1 компания дистрибутор, набравшие максимальное количество баллов (минимум 750 баллов).
- Дифференцированная шкала расчета баллов в зависимости от продуктовой линейки: т.е. OptiPlex = низший балл, EQL = высший балл

1 компания-реселлер от каждого региона - Центральный и Северо-Западный ФО (минимум 750 баллов), Приволжский, Южный и Сибирский, Дальневосточный ФО (минимум 500 баллов).



Главный приз - поездка в Венецию, Италия



Главный приз - поездка на двоих в Венецию.

Призовой тур включает в себя перелет, трансфер, проживание (4дня/3 ночи) и питание по системе полупансион

в пятизвездочном отеле Hilton Molino Stucky Hotel в Венеции, Италия.

Дата поездки - 4-7 апреля 2012 (дата фиксирована и не подлежит изменению).

Hilton Molino Stucky Hotel

Основные правила программы

- В программе могут принять участие только зарегистрированные партнеры Dell.
- В программе участвуют продукты Vostro, Latitude, OptiPlex, Precision, PowerEdge, PowerVault, EqualLogic и Microsoft ROK.
- В программе учитываются закупки, совершенные только через зарегистрированных партнеров Dell.

Для участия в программе партнер должен:

- В начале квартала подтвердить свое участие в программе на партнерском портале Dell.
- Сообщить дистрибуторам свой Dell ID номер и убедиться, что Dell ID указывается дистрибуторам в еженедельных отчетах о продажах.



Баллы за Vostro

10 Баллов (коэффициент 1X)

– Vostro 360

15 Баллов (коэффициент 1.5X)

– Vostro 470



20 Баллов (коэффициент 2X)

– Vostro 3x60



Баллы за Latitude

40 Баллов (коэффициент 4X)

- 2120



60 Баллов (коэффициент 6X)

- E5420/E5430
- E5520/E5530
- E6320/E6330
- E6420/E6430
- E6520/E6530
- Tablet ST
- E6430ATG
- E6430s
- E6420ATG
- E6220/E6230
- 6430u
- Latitude 10
- XT3



Баллы за OptiPlex

15 Баллов (коэффициент 1.5X)

- OptiPlex 3010



20 Баллов (коэффициент 2X)

- OptiPlex 790
- OptiPlex 990
- OptiPlex XE
- OptiPlex 7010
- OptiPlex 9010



Баллы за Precision

80 Баллов (коэффициент 8.0X)

- T1600
- T3500
- T1650
- T3600



100 Баллов (коэффициент 10X)

- R5500
- T5500
- T5600
- T7500
- T7600
- M4600
- M4700
- M6600
- M6700



Баллы за PowerEdge

20 Баллов (коэффициент 2Х)

- T110 II
- T310
- R210 II
- R310
- T320
- R320



30 Баллов (коэффициент 3Х)

- T410 / T420
- T610 / T620
- T710
- R410 / R420
- R510 / R520
- R610 / R620
- R710 / R720 / R720XD
- M420
- M520
- M610 / M610X / M620
- M710 / M710HD

40 Баллов (коэффициент 4Х)

- R810 / R820
- M820
- R900
- R910
- M910



Баллы за PowerVault

40 Баллов (коэффициент 4.0X)

- 110T
- 114T / 114X
- 124T
- RD 1000
- MD 12xx серия



80 Баллов (коэффициент 8X)

- MD 3xxx серия
- ML серия
- NX 3xxx серия
- TL серия
- DR 4000

Баллы за EqualLogic

100 Баллов (коэффициент 10x)

- 4xxx Series
- 6xxx Series
- FS7500 / FS7600



Баллы за Microsoft ROK

15 баллов (коэффициент 1.5x)

638-10043	Windows Server 2008 R2 SP1, Foundation Edition, 64bit, English - ROK Kit
638-10044	Windows Server 2008 R2 SP1, Foundation Edition, 64bit, French - ROK Kit
638-10046	Windows Server 2008 R2 SP1, Foundation Edition, 64bit, German - ROK Kit
638-10047	Windows Server 2008 R2 SP1, Foundation Edition, 64bit, Spanish - ROK Kit
638-10048	Windows Server 2008 R2 SP1, Foundation Edition, 64bit, Turkish - ROK Kit

30 баллов (коэффициент 3.0x)

638-10053	Microsoft SBS 2011, Essentials Edition, English - ROK Kit
638-10039	Microsoft SBS 2011, Standard Edition, English, 5 CALs - ROK Kit
609-10372	Microsoft SBS 2011, Standard Edition, English, 5 CALs - ROK KIT
609-10371	Microsoft SBS 2011, Premium Add On, English, 5 CALs - ROK KIT
638-10038	Microsoft SBS 2011, Premium Add On, English, 5 CALs - ROK Kit
638-10049	Windows Server 2008 R2 SP1, Standard Edition, 64bit, Includes 10 CALs, English - ROK Kit
638-10050	Windows Server 2008 R2 SP1, Standard Edition, 64bit, Includes 10 CALs, French - ROK Kit
638-10051	Windows Server 2008 R2 SP1, Standard Edition, 64bit, Includes 10 CALs, German - ROK Kit
638-10052	Windows Server 2008 R2 SP1, Standard Edition, 64bit, Includes 10 CALs, Spanish - ROK Kit
638-10040	Windows Server 2008 R2 SP1, Enterprise Edition, 64bit, Includes 10 CALs, English - ROK Kit
638-10045	Windows Server 2008 R2 SP1, Enterprise Edition, 64bit, Includes 10 CALs, French - ROK Kit
638-10041	Windows Server 2008 R2 SP1, Enterprise Edition, 64bit, Includes 10 CALs, German - ROK Kit
638-10042	Windows Server 2008 R2 SP1, Enterprise Edition, 64bit, Includes 10 CALs, Spanish - ROK Kit



Спасибо!



PartnerDirect
Preferred

www.dellpartnerdirect.com