



Flash Only 3.0: программа продвижения продаж и стимулирования

Продвигаемый продукт

Модель продукта	Конфигурация
Dorado 3000 V6	8~25 шт. SAS/NVMe SSD

Инструкции: дистрибьютор имеет утвержденную компанией Huawei цену, и каждый клиент может приобрести до пяти комплектов. Если объем закупки превышает пять комплектов, свяжитесь с соответствующим менеджером по работе с клиентами компании Huawei.

Получатель вознаграждения: Все партнеры

Период действия: с 1 января 2021 г. по 31 декабря 2021 г.

Вознаграждение 1: подарочная карта М.Видео

Получатель вознаграждения: сотрудник-продавец партнера уровня 2

Правила:

1. За каждую продажу партнером уровня 2 одного комплекта Dorado 3000 V6 сотрудник-продавец поощряется подарочной картой магазина М.Видео в размере 30 000 рублей. Сотрудник-продавец партнера уровня 2, который получит вознаграждение, назначается менеджером по работе с клиентами компании Huawei.

Ограничения: в системе Huawei должны отражаться как общий объем заказов, так и полученная выручка в 2021 году. Подарочные карты М.Видео выдаются раз в квартал.

Период действия: с 1 января 2021 г. по 31 декабря 2021 г.

Вознаграждение 2: скидка за демонстрационный товар

Получатель вознаграждения: дистрибьютор, партнер VAP, партнер уровней Gold и Silver

Правила:

- 1) Партнер приобретает демонстрационные комплекты оборудования Dorado6000/5000/3000 V6 и подписывается на Программу вознаграждения за демонстрационный товар. Количество комплектов Dorado6000/5000/3000 V6 NVMe и SAS не ограничено, но количество дисков, устанавливаемых в каждом устройстве, не должно превышать 36, а емкость одного диска не должна превышать 7,68 ТБ.
- 2) Согласно плану поощрительных вознаграждений, принятому в российском представительстве, партнер предоставляет соответствующие сертификаты, см. Приложение 1.
- 3) Ответственное лицо от компании Huawei проверяет материалы верификации и приемки и подает заявки на выдачу вознаграждений в соответствии со следующими правилами:

№	Описание	Скидка в процентах	Примечание	Проверяющий
1	<p>Компания Huawei получила выручку (документ POD).</p> <p>В случае приобретения демонстрационного товара через дистрибьютора партнер уровня 2 должен предоставить документ, подтверждающий покупку (например, счет, счет-фактуру, включая конкретные конфигурации оборудования), полученный от дистрибьютора.</p> <p>Если после покупки партнером демонстрационного товара происходят следующие ситуации: (1) партнер сам использует оборудование; 2) партнер перепродает приобретенное демонстрационное оборудование третьему лицу в течение одного года с даты его приобретения,</p>	25%	Скидки не суммируются	Сотрудники Huawei (менеджер партнера, менеджер по продуктам и инженер по обслуживанию)

№	Описание	Скидка в процентах	Примечание	Проверяющий
	<p>этот партнер не имеет права на участие в программе вознаграждения за демонстрационный товар, и полученная сумма вознаграждения должна быть возвращена.</p>			
2	<p>Проведение тестирования PoC или выставка с использованием оборудования Huawei.</p> <p>Инструкции:</p> <p>Требования к отчету по тестированию PoC, в том числе должны быть указаны:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Время тестирования 2) Тестируемое оборудование 3) Тестируемые функции и характеристики 4) Результат тестирования 5) Печать или подпись заказчика <p>Требования к проведению выставки:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Необходимо предоставить не 	<p>25%</p> <p>(Размер скидки рассчитывается на основе выручки Huawei и не может превышать 100%)</p>	<p>Скидки суммируются</p>	

№	Описание	Скидка в процентах	Примечание	Проверяющий
	<p>менее двух фотографий выставки, в том числе фото демонстрационного оборудования Dorado V6</p> <p>2) Необходимо предоставить электронные письма от менеджеров партнера Huawei, доказывающие подлинность выставки</p>			

4) Партнерам необходимо совершить покупку и представить соответствующие сертификационные материалы до 31 декабря 2021 г.
Период действия: с 1 января 2021 г. по 31 декабря 2021 г.