

TP-Link Q4 2019

© 2019 TP-Link, Inc. Confidential information. Not for distribution or reproduction.





О компании

Мы применяем 20 лет опыта в сетевой сфере в завтрашних инновациях





**Наши фабрики ежедневно поддерживают
мировой объём производства**

Мы обеспечиваем Wi-Fi практически для 80% стран, что делает нас надёжным выбором для 1 миллиарда пользователей во всём мире.





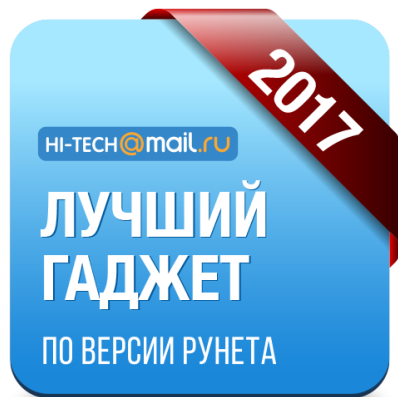
4 Исследовательских
института

8⁺ % Прибыли
инвестируется в
разработки

1800⁺ Инженеров



Награды





Условия Партнерской программы Q4 2019



Партнерская программа TP-Link – это...



- Программа лояльности с бэк-рибейтами для партнеров
- Специальные цены под проекты и тендеры
- Маркетинговая поддержка
- Обучение и сертификация
- Доступ к партнерскому portalу <https://partner.tp-link.com/ru/>



Что нужно, для участия в программе TP-Link?

- Зарегистрироваться на партнерском портале TP-Link:
<https://partner.tp-link.com/ru/>
- Прислать название Вашей компании на sales.ru@tp-link.com
- Закупать продукцию у официальных дистрибьюторов TP-Link не менее 1 раза в месяц.

- Учитываются закупки только у официальных дистрибьюторов
- Выполнение планов* рассчитывается из закупочных цен в долларах США, предоставленных официальным дистрибьютором без НДС
- При условии выполнения минимального плана партнер получает бэкрибейт на выполненный план
- Бэкрибейт рассчитывается из закупочных цен, предоставленных официальным дистрибьютором и выплачивается без НДС по результатам каждого квартала

Правила расчета выполнения плана и бэкрибейта

Статус	Категория	План, \$ (Москва)	План, \$ (Другие регионы)	Бэкрибейт*
	SOHO	5 000	3 500	2%
	SMB	1 500	1 000	2,5%
	SOHO	10 000	7 000	2,5%
	SMB	2 500	1 500	3%
	SOHO	20 000	18 000	3%
	SMB	5 000	3 000	4%

*без НДС, закупленные у официальных дистрибьюторов

Дополнительная партнерская программа по линейке SMB

Уровень	Project Partner	Premium Project Partner
Информация на сайте TP-LINK + информационная поддержка	+	+
Доступ к тестовым образцам представительства TP-LINK	+	+
Квартальный рибейт за продажи SMB оборудования в проекты B2B (non ISP)	2%	4%
Квартальный таргет по продажам SMB оборудования в проекты B2B (non ISP)	5 000 USD*	10 000 USD*
Необходимость регистрации на сайте	+	+
Необходимость приобрести демо	-	300 USD*

*Суммы USD указаны в закупочных ценах без НДС, предоставленных официальным дистрибьютором



Контакты



Сайт: www.tp-link.com/ru

Адрес: Россия, 107023, г. Москва, улица Электrozаводская, 27 стр. 7, офис 501

Время работы: с 10:00 до 18:00 (мск), кроме выходных и праздничных дней в РФ

Телефон (московский офис): +7 (495) 228-55-66

Е-mail отдела продаж в РФ: sales.ru@tp-link.com

Е-mail отдела проектов: project.ru@tp-link.com

Е-mail отдела сервиса: service.ru@tp-link.com

Е-mail отдела маркетинга: marketing.ru@tp-link.com

Техническая поддержка:

Е-mail: support.ru@tp-link.com

Телефон: 8 (495) 228-55-60 (Московский регион),

8 (800) 250-55-60 (звонок бесплатный из любого региона РФ)



Официальные дистрибьюторы TP-Link

Компания	Тип оборудования	Менеджер ответственный за TP-Link	Контакт
	TP-Link (SOHO/SMB)	Аксенов Игорь	+7 (495) 981-84-84 (доб.5264) Aksenov.I@merlion.ru
	TP-Link (SOHO/SMB)	Савченков Сергей	+7(495)784-6490 доб.178 SSavchenkov@netlab.ru
		Мазуренко Сергей	+7 (495) 784-6490 доб.109 SMazurenko@Netlab.ru
	TP-Link (SOHO/SMB)	Шарихина Елена	+7(495)995-25-75 (доб.1424) esharikhina@ocs.ru
	TP-Link (SOHO/SMB)	Кучинский Виктор	+7(495)941-61-61 (доб.206) victor_kch@i2b.ru
	TP-Link (SOHO/SMB)	Зырянова Светлана	+7(495)787-48-84 (доб.103) svz@soft-tronik.ru
	TP-Link (SMB)	Федосеев Руслан	+7 (495) 797-43-37 rfed@techexperts.ru



Модельный ряд TP-Link SOHO, SMB

**Данный список можно скачать по ссылке
приведенной ниже:**

СКАЧАТЬ
<https://yadi.sk/i/rxaJrs79pxoGLQ>

Thanks for watching

© 2019 TP-Link, Inc. Confidential information. Not for distribution or reproduction.

