



**Партнерская программа по потребительским (консьюмерским) продуктам Lenovo Q1 2018 – РОЗНИЦА  
(Lenovo финансовый квартал Q4 2017)**

**Период программы 01.01.2018 – 31.03.2018**

Данная программа описывает условия сотрудничества, а также преимущества для партнеров Lenovo на территории Российской Федерации.

Примечание: На федеральные сети бытовой техники и электроники условия данной программы не распространяются.

**Добро пожаловать в мир Lenovo!**

Данная программа создана для обеспечения вашего успешного и прибыльного бизнеса с компанией Lenovo. Совместный с партнерами рост, доверие и прибыльность – это стратегия и философия Lenovo.

Для обеспечения взаимовыгодного сотрудничества, мы ожидаем, что все наши партнеры будут придерживаться рекомендованной нами ценовой политики, маркетинговой стратегии, и будут активно принимать участие в продвижении марки Lenovo.

Добро пожаловать в мир Lenovo!

Команда Lenovo.

## I. Основные правила

1. К зачету принимаются закупки только у официальных дистрибьюторов и оптовых партнеров (список с контактами приведен в конце программы).
2. В программе принимают участие только следующие продукты LENOVO:
  - a. ноутбуки **Lenovo IdeaPad 1xx, 3xx, 3xxS, 5xx, Yoga 3xx, G**
  - b. ноутбуки **IdeaPad 5xxS, 7xx, 7xxS;**
  - c. настольные ПК **Lenovo (серии 2xx, 3xx, 5xx, 6xx, 7xx, Y5xx, Y7xx, Y9xx, Legion, Qxx, Hxx, Erazer)**
  - d. моноблоки **Lenovo IdeaCentre (серии 3xx, 5xx, 7xx, 9xx, Cxx)**
3. Партнеры второго уровня обязаны предоставлять следующие еженедельные отчеты:
  - a. закупки у дистрибуторов за период с понедельника по воскресенье предыдущей недели
  - b. продажи за неделю
  - c. остатки на своих складах на понедельник текущей недели.Отчет высылается курирующему менеджеру, каждый понедельник до 17.00

## II. Партнерские статусы и начисление рибейтов по консьюмерским продуктам Lenovo (ноутбуки, десктопы, моноблоки)

Партнерский статус присваивается сроком на один год, на основании закупок партнера за предыдущий период (с 01.01 по 31.12)

Партнерский статус может быть изменен по итогам двух кварталов

### Таблица требований для получения статусов Lenovo:

Условия	Lenovo Partners	
Условия для получения рибейтов. Статус присваивается на основе данных от дистрибуторов за год (01.01 – 31.12)	Silver (шт)	Gold (шт)
Минимальное количество закупленных консьюмерских продуктов Lenovo (NB+DT+AiO), шт.	2000	3600
Тип начисления	Начисление в рублях на юнит	

### Таблицы расчета начислений на основе квартальных закупок:

Правила начисления рибейтов	Lenovo <b>GOLD</b> Partners		
	NB IdeaPad 1xx, 3xx, 3xxS, 5xx, Yoga 3xx, G; DT (за исключением 6xx and Legion series); AiO (за исключением 5xxS, Legion)	NB IdeaPad 5xxS, 7xx, 7xxS; DT (6xx series, Legion); AiO (5xxS, 9xx, 7xx, Y9xx series)	TMF ALL (за исключением спец сделок)
Рибейт	600 Р на юнит	1500 Р на юнит	400 Р на юнит

Rules for rebate calculation	Lenovo <b>Silver</b> Partners		
	NB IdeaPad 1xx, 3xx, 3xxS, 5xx, Yoga 3xx, G; DT (за исключением 6xx and Legion series); AiO (за исключением 5xxS, Legion)	NB IdeaPad 5xxS, 7xx, 7xxS; DT (6xx series, Legion); AiO (5xxS, 9xx, 7xx, Y9xx series)	TMF
Рибейт	350 Р на юнит	900 Р на юнит	-

### III. Дополнительные пояснения

Для учета закупок, дистрибьюторами, оптовыми партнерами предоставляются еженедельные отчеты о продажах.

Рибейты и TMF начисляются ежеквартально, путем выставления кредит-ноты (отдельная кредит нота по каждой группе товара) на баланс дистрибьютора.

Кредит-нота выпускается в квартале, следующим за отчетным.

При отсутствии отчета по проведенной активности партнер лишается статуса на следующий квартал

Специальные модели Lenovo и специальные предложения по продукции Lenovo не включаются в подсчет рибейтов.

### IV. Как стать партнером Lenovo

Для того, чтобы стать авторизованным партнером компании Lenovo необходимо:

- Зарегистрироваться на партнерском портале Lenovo Partner Portal [www.lenovopartner.com](http://www.lenovopartner.com)
- Получить подтверждение об авторизации с 10-ти значным идентификационным номером (HQ SAP ID).
- Закупать продукты Lenovo только у официальных дистрибуторов и оптовых партнеров

## V. Список официальных дистрибуторов и оптовых партнеров Lenovo по ноутбукам:

Партнер 1-ого уровня	Контактное лицо	Телефон	e-mail	Ноутбуки Lenovo IdeaPad (100, 300, 500, Z, S, Y, U, Flex, Yoga), G	Настольные ПК и моноблоки
<a href="#">Di-House</a>	<a href="#">Растатуев Дмитрий</a>	+7 (495) 651-6290	<a href="mailto:rastatuev@di-house.ru">rastatuev@di-house.ru</a>	Дистрибутор	-
<a href="#">ELKO</a>	<a href="#">Ганин Андрей</a>	+7 (495) 234-9939	<a href="mailto:Andrey_Ganin@elko.ru">Andrey_Ganin@elko.ru</a>	Дистрибутор	-
<a href="#">Marvel</a>	<a href="#">Ермаков Петр</a>	+7 (495) 745-8008	<a href="mailto:ermakov@marvel.ru">ermakov@marvel.ru</a>	Дистрибутор	Дистрибутор
<a href="#">Merlion</a>	<a href="#">Хацкелевич Михаил</a>	+7 (495) 981-8484	<a href="mailto:Khatskelevich.M@merlion.ru">Khatskelevich.M@merlion.ru</a>	Дистрибутор	Дистрибутор
	<a href="#">Агеев Кирилл</a>		<a href="mailto:ageev@merlion.ru">ageev@merlion.ru</a>		
<a href="#">MICS</a>	<a href="#">Смирнов Михаил</a>	+7 (495) 795-0998	<a href="mailto:mikhail.smirnov@mics.ru">mikhail.smirnov@mics.ru</a>	Дистрибутор	Дистрибутор
	<a href="#">Щербаков Денис</a>		<a href="mailto:denis.shcherbakov@mics.ru">denis.shcherbakov@mics.ru</a>		
<a href="#">OCS</a>	<a href="#">Клен Владимир</a>	+7 (495) 995-2575	<a href="mailto:vklen@ocs.ru">vklen@ocs.ru</a>	Оптовый партнер	Дистрибутор
	<a href="#">Анфилофьев Андрей</a>		<a href="mailto:aanfilofev@ocs.ru">aanfilofev@ocs.ru</a>		
<a href="#">Resource Media</a>	<a href="#">Козлов Николай</a>	+7 (495) 933-7616	<a href="mailto:nkozlov@resurs-media.ru">nkozlov@resurs-media.ru</a>	Дистрибутор	-
<a href="#">Staten (Oldi)</a>	<a href="#">Васильев Сергей</a>	+7 (495) 221-1111	<a href="mailto:vasiliev@staten.ru">vasiliev@staten.ru</a>	Оптовый партнер	Оптовый партнер
<a href="#">Treolan</a>	<a href="#">Максимова Ольга</a>	+7 (495) 967-6684	<a href="mailto:omaksimova@treolan.ru">omaksimova@treolan.ru</a>	-	Дистрибутор
	<a href="#">Колганов Святослав</a>		<a href="mailto:S.Kolganov@treolan.ru">S.Kolganov@treolan.ru</a>		
	<a href="#">Колесников Дмитрий</a>		<a href="mailto:Kolesnikov@treolan.ru">Kolesnikov@treolan.ru</a>		

## VI. Контактная информация

Если у Вас возникли вопросы по партнерской программе, свяжитесь с вашим менеджером в представительстве Lenovo:

	Контактное лицо	Телефон	E-mail
Приволжский ФО, Сибирский ФО	<a href="#">Андрей Булатников</a>	Тел.: +7 (903) 549-4928	<a href="mailto:bulat@lenovo.com">bulat@lenovo.com</a>
Южный ФО, Уральский ФО	<a href="#">Денис Беликов</a>	Тел.: +7 (918) 554-0547	<a href="mailto:dbelikov@lenovo.com">dbelikov@lenovo.com</a>
Дальневосточный ФО, Москва, Центральный ФО	<a href="#">Андрей Бабин</a>	Тел: +7 (909) 675-1867	<a href="mailto:ababin@lenovo.com">ababin@lenovo.com</a>
Москва, Центральный ФО	<a href="#">Денис Беляев</a>	Тел: +7 (903) 363-3234	<a href="mailto:dbelyaev@lenovo.com">dbelyaev@lenovo.com</a>
Северо-Западный ФО	<a href="#">Валерий Буланкин</a>	Тел.: +7 (903) 363-3222	<a href="mailto:vbulankin@lenovo.com">vbulankin@lenovo.com</a>