

The Dell EMC logo is displayed in white on a dark background. It features the word "DELLEMC" in a bold, sans-serif font. The "E" is stylized with three horizontal lines extending to the right, creating a distinctive geometric shape.

DELLEMC

**PARTNER
PROGRAM**

Партнерская программа Dell EMC
3 квартал (05 августа 2017 – 03 ноября 2017 г.)

The Dell EMC logo is displayed in white in the bottom right corner of the slide. It features the word "DELLEMC" in a bold, sans-serif font. The "E" is stylized with three horizontal lines extending to the right, creating a distinctive geometric shape.

DELLEMC

Содержание

Партнер со статусом Authorized.....	стр.3
Основные положения рибейтной программы.....	стр.4
Условия рибейтной программы (потребительские и коммерческие ноутбуки, десктопы, моноблоки).....	стр.5
Условия рибейтной программы (мониторы).....	стр.6
Условия рибейтной программы (коммерческое оборудование для предприятий (enterprise)).....	стр.7
Контакты менеджеров по работе с партнерами.....	стр.8
Инструменты для партнеров: Партнерский портал Dell EMC.....	стр.10

Партнер со статусом Authorized

Преимущества	Authorized Partner
Бонус (рибейт) при выполнении квартального плана (выплаты за шт. через дистрибьютора) за складские продажи	✓
Предпродажная поддержка и защита сделки	✓
Персональный менеджер	✓
Сертификат Authorized*	✓
Доступ к инструментам поддержки продаж на партнерском портале	✓
Тренинги и обучение	✓
Информационная рассылка	✓

* Сертификат Authorized подлежит ежегодному подтверждению и выдается при совершении закупок продукции Dell EMC.

** Необходимо согласовать с менеджером Dell EMC



Основные положения рибейтной программы

В программе могут участвовать только партнеры, зарегистрированные на партнерском портале [Dell EMC Partner Portal](#)

Программа работает на квартальной основе.

Размер рибейта рассчитывается как выплата в рублях за штуку в зависимости от модели и квартального плана.

В программе участвуют:

- Ноутбуки, десктопы и моноблоки линеек **INSPIRON, XPS, ALIENWARE**.
- Ноутбуки, десктопы, рабочие станции линеек **OPTIPLEX, VOSTRO, LATITUDE, PRECISION, LATITUDE RUGGED**.
- Серверы **POWER EDGE, СХД POWER VAULT**, сетевое оборудование **DELL NETWORKING N-series, X-series**.
- Мониторы с диагональю от 17" до 70" серий **IN / S / ST / AW / E / P / Ultrasharp**.

Программа работает на основе отчетов по продажам дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе.

Рибейт начисляется в случае указания дистрибьютором ID номера партнера и достижения минимального согласованного объема закупки. **Учитываются только складские закупки.**

Рибейт начисляется через дистрибьютора, у которого была совершена закупка.

Для получения рибейтов партнер должен:

1. Сообщить дистрибьюторам свой **ID HOMEP** и убедиться, что ID указывается дистрибьютором в отчетах.
2. До **27 октября 2017 г.** подтвердить свое участие в программе на партнерском портале Dell EMC, нажав кнопку **ACCEPT** напротив соответствующей программы.
3. Выполнить минимальный согласованный квартальный план в штуках согласно условиям программы.



Условия рибейтной программы
(Потребительские и Коммерческие ноутбуки, десктопы, моноблоки)

Квартальные выплаты (RUB за шт)	Продукт	Минимальный План 100 штук
Десктопы, Моноблоки, Ноутбуки	Inspiron NB 3 Series, Vostro NB 3 Series, Vostro DT 3 Series	120 Р
	Inspiron DT 3 Series	180 Р
	Latitude 3 Series, OptiPlex 3 Series, Inspiron DT 5 Series	300 Р
	OptiPlex 5 Series	360 Р
	Inspiron NB 5 / 7 Series, OptiPlex 7 Series	420 Р
	Latitude 5 Series, Vostro NB 5 Series , Inspiron DT 7 Series	600 Р
	Latitude 7Series	720 Р
	Rugged / XPS	900 Р
	Precision	1,200 Р
	Alienware	1,500 Р

Условия рибейтной программы (Мониторы)

Квартальные выплаты (RUB за шт)	Диагональ	Минимальный План 150 штук
Мониторы	Displays Low (17" to 22")	0 Р
	Displays Medium (23" to 25")	180 Р
	Displays High (27" and above)	360 Р

Условия рибейтной программы (Коммерческое оборудование для Предприятий)

Квартальные выплаты (RUB за шт)	Продукт	Минимальный План 5 штук
Коммерческое оборудование для Предприятий (Enterprise)	PowerEdge 1-S Tower	600 Р
	PowerEdge 1-S Rack	900 Р
	Networking	1,200 Р
	PowerEdge 2-S Tower	1,800 Р
	PowerEdge 2-S Rack, PowerVault	2,400 Р

Контакты менеджеров по работе с партнерами Authorized

Регион РФ	Представитель Dell EMC	E-mail	Телефон
Ритейл	TBD		
Москва, Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО - Потребительское направление; Центральный, Северо-Западный, Южный, Северо-Кавказский и Приволжский ФО – Потребительское и Коммерческое направления	Егор Петров	Yegor.Petrov@Dell.com	+7 (962) 556 26 06
Москва, Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО – Коммерческое направления	Василина Васильева	Vasilina.Vasilieva@Dell.com	+7 (915) 397 75 61
Партнерская программа	Маргарита Айвазова	Margarita.Ayvazova@Dell.com	+7 (903) 536 51 07

Сетка кварталов Dell EMC на 2017-2018 года:

Квартал	Дата
1 квартал	04 февраля 2017 – 05 мая 2017
2 квартал	06 мая 2017 – 04 августа 2017
3 квартал	05 августа 2017 – 03 ноября 2017
4 квартал	04 ноября 2017 – 02 февраля 2018

Партнерский портал [Dell EMC Partner Portal](#)

Регистрация для потенциальных партнеров

Потенциальные партнеры могут зарегистрироваться на партнерском портале [Dell EMC Partner Portal](#) и получить доступ к инструментам поддержки продаж.

В разделе **Регистрация** необходимо предоставить информацию о контактном лице, компании, специализации и сегменте. Сразу после заполнения формы на портале партнер получает информационное письмо с присвоенным PR номером, по которому можно узнать статус регистрации. После проверки предоставленной информации партнер получает информацию о присвоенном идентификационном номере Dell EMC ID.

По вопросам регистрации просьба обращаться к специалистам по адресу:

EMEA.DellEMC.PartnerOnboarding@dell.com

партнерской программе Dell EMC

Наши партнеры имеют доступ к самому комплексному в отрасли портфелю решений и действительно уникальным партнерским программам мирового класса.

[руководство по программе](#) [подробнее](#)

Вход для партнеров

Войдите в партнерскую учетную запись или присоединитесь к партнерской программе Dell EMC чтобы воспользоваться уникальными преимуществами – простотой, предсказуемостью и прибыльностью.

[ВОЙТИ](#) [СТАТЬ ПАРТНЕРОМ](#)

Партнерский портал [Dell EMC Partner program](#)

Партнерская рибейтная программа (Incentives – Rebates)

Доступ к текущей партнерской рибейтной программе

[ПО ССЫЛКЕ](#)

DELLEMC PARTNER PROGRAM

Margarita Ayvazova

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

Партнерам - Поощрения

Поощрения

Воспользуйтесь всеми преимуществами партнерских отношений с Dell EMC. Изучите новые программы поощрений для партнеров, включая рибейты, MDF и многое другое. Посетите страницу и перейдите по представленным ниже ссылкам или обратитесь к торговому представителю Dell EMC, чтобы получить дополнительные сведения.



[ПЕРЕЙТИ К ИНСТРУМЕНТУ «РИБЕЙТЫ»](#)

Обзор рибейтов Dell EMC

Мы с удовольствием представляем вашему вниманию новую партнерскую программу Dell EMC, призванную объединить все лучшее от программ EMC Business Partner и Dell Partner Direct. Сейчас это самая перспективная и прибыльная партнерская программа в отрасли. Ее принципы: **простота, предсказуемость и прибыльность**.

В рамках партнерской программы Dell EMC у партнеров есть возможность получать рибейты. Подробную информацию можно найти в руководствах, которые приводятся ниже.

[Requirements and Benefits &](#)

[Дополнительные поощрения](#)

Партнерская рибейтная программа (Incentives – Rebates)

DELLEMC
PARTNER
PROGRAM

Dell EMC Rebate & MDF Tool
Sign Out

Home Enrollments Benefit Statement Marketing Development Funds

Program Details Search Claims Enter Claim

Program Details

English (United States)

Program Details

My Actions

Please Enroll and Accept the Terms and Conditions, as required. Not doing so will mean no payment will be paid to you at the end of the incentive period.

	Program Name	Enrollment Period	
	FY1801 - RUS AUTH DS BASE	2/4/2017 - 3/31/2017	Enroll Now
	FY1801 - RUS AUTH ES BASE	2/4/2017 - 3/31/2017	Enroll Now
	FY1801 - RUS AUTH CS BASE	2/4/2017 - 3/31/2017	Enroll Now

DELLEMC

Партнерский портал Dell EMC Partner program

Центр обучения партнеров (Partner Academy)

Для получения доступа необходимо отправить письмо

с запросом на:

EMEA.DellEMC.PartnerOnboarding@dell.com

Dell EMC PARTNER PROGRAM

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

Партнер

Добро пожаловать на портал для партнеров

Партнерская программа

Инфраструктурные решения, которые помогают компаниям строить цифровое будущее, трансформировать ИТ и закрывать информационные потребности.

[Подробнее](#)

Партнерские инструменты

- Управление закупками и бизнесом**
Управляйте коммерческой деятельностью предприятия и используйте необходимые ресурсы, чтобы сделать деловые операции с Dell EMC максимально эффективными.
- Обучение и области компетенции**
Вы сможете расширить свои знания, увеличить объемы продаж, перейти на более высокие уровни программы и получить новые повышения.
- Поддержка**
Изучите новые программы, позиции для партнеров, волонтерские, MFG и многое другое.
- Центр подготовки**
Комплексный набор ресурсов для обеспечения продаж, которые помогут ускорить заключение сделок.
- Инструменты для продаж и маркетинга**
- Услуги по предоставлению и продвижению**
Создайте собственные сайты услуг и предоставляйте клиентам больше преимуществ за счет перепродажи обычного корпоративного продукта.
- Поддержка партнеров**
Получите ответы на вопросы о процедуре заказа и продвижения, подаче продуктов, регистрации сделок и т. д.

Центр обучения партнеров (Partner Academy)

Dell EMC PARTNER PROGRAM

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

Margarita Ayvalova

Партнер > Обучение и области компетенции

Обучение и области компетенции

Добро пожаловать в центр обучения и компетенций! Здесь вы сможете пройти подготовку для специалистов по продажам, маркетингу, обслуживанию и системных инженеров

В рамках партнерской программы Dell EMC предлагается ряд компетенций корпоративного уровня, которые можно получить путем прохождения определенных курсов обучения и сертификаций. Эти компетенции позволяют расширить знания, увеличить объемы продаж, перейти на более высокие уровни программы и получить новые повышения.

Обучение разбито на сегменты по ролям (специалист по продажам, маркетингу или предоставлению услуг, системный инженер). Чтобы перейти к требованиям к подготовке, воспользуйтесь представленными ниже ссылками.

Нажмите [здесь](#), чтобы загрузить документ с описанием курса обучения, требований, а также преимуществ по программе

Подробную информацию о партнерской программе можно найти в наших [программах](#).

Partner Academy

Доступ к курсам и инструментам обучения, необходимым для успешной работы.

Курсы обучения и подготовки разрабатываются с учетом типа партнерских отношений и вашей конкретной роли

[ВХОД НА ПОРТАЛ ПАРТНЕР АКАДЕМИ](#)

в ближайшее время будут доступны. Узнайте, как пользоваться порталом Partner Academy, а также пройти обучение и применить доступные инструменты и ресурсы.

Решения корпоративного класса	Клиент	Решения	Услуги
сторонних поставщиков ПО	Marketing Academy		

Требуется помощь?



Партнерский портал

Конфигуратор решений On-line Solutions Configurator (OSC)

Онлайн конфигуратор позволяет создавать решения с помощью модельного ряда Dell EMC, включающего серверы, сетевые решения, системы хранения и многое другое.

Доступ к конфигуратору [по ссылке](#).

На данный момент онлайн конфигуратор работает в тестовом режиме, поэтому собранная конфигурация является «оценочной»:

- по техническим составляющим (их совместимости и функциональности),
- по ценовой составляющей (указанные цены без НДС),
- собранная конфигурация не является готовой к заказу (необходимо обратиться в Dell EMC Россия для утверждения и размещения заказа).

The screenshot shows the Dell EMC Partner Program website. At the top, there is a navigation bar with links for 'Продукты', 'Решения и услуги', 'Поддержка', and 'Инструменты и ресурсы'. Below this, the main heading is 'Средства для продаж' (Sales Tools). The page content is organized into a grid of eight cards, each representing a different tool or resource. The first card, 'Конфигуратор решений' (Solution Configurator), is highlighted with a red border. It describes a validated corporate solution configurator that allows users to create a solution and then request a price quote from a Dell EMC sales representative. The other cards include 'Инструмент DPACK' (Dell Performance Analysis Collection Kit), 'Калькуляторы и консультанты' (Calculators and Consultants), 'Виртуальная стойка' (Virtual Rack), 'Руководство по позиционированию продуктов' (Product Positioning Guide), 'Инструменты для повышения эффективности инвестиций и определения конфигурации' (Tools for Investment Efficiency and Configuration), 'Партнеры по технологиям' (Technology Partners), and 'Портал VLAB Demo Portal' (VLAB Demo Portal).

Конфигуратор решений On-line Solutions Configurator (OSC)

DELL EMC PARTNER PROGRAM

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

Партнерам > Средства для продаж

Средства для продаж

Быстрый и простой доступ к необходимым средствам и ресурсам для продаж, с помощью которых вы сможете представлять новые продукты заказчикам, создавать привлекательные предложения, определять базовые требования, конфигурировать решения и многое другое.

- Конфигуратор решений**
Конфигурируйте валидированные корпоративные решения, используя профиль продуктов Dell в конфигураторе решений, а затем совместно с торговым представителем Dell EMC запросите ценовое предложение.
Кликните, чтобы получить ценовое предложение
- Инструмент DPACK**
Dell Performance Analysis Collection Kit — это простой метод сбора базовых требований (например, дисковые операции ввода-вывода, пропускная способность, емкость и использование памяти) без использования агентов.
Подробнее
- Калькуляторы и консультанты**
Предоставьте своим отделам продаж справочные материалы по продуктам и решениям Dell.
Подробнее
- Виртуальная стойка**
Визуализация сервера, системы хранения, сети и решений Dell EMC (в том числе технические характеристики, бумажные книги, презентации и видеозаписи).
Подробнее
- Руководство по позиционированию продуктов**
Получите достоверную информацию о том, какие продукты Dell EMC предлагать для конкретных сценариев использования.
Подробнее
- Инструменты для повышения эффективности инвестиций и определения конфигурации**
Инструменты для определения конфигурации решений и формирования финансового обоснования.
Подробнее
- Партнеры по технологиям**
Необходимая и актуальная информация по продаже для партнеров по технологиям Dell EMC.
Подробнее
- Портал VLAB Demo Portal**
Облачная среда виртуальной лаборатории для демонстрации продуктов и решений Dell EMC.
Подробнее

Партнерский портал

SalesEdge

Универсальный портал, на котором размещены все актуальные ресурсы по продажам. Сравнительные памятки, брошюры, презентации; технические характеристики и руководства; презентации и сценарии для клиентов.

The screenshot shows the Dell EMC Partner Program website. At the top, there is a navigation bar with the logo and the text "PARTNER PROGRAM" and a user profile icon for "Margarita Ayvazova". Below the navigation bar, there are tabs for "Продукты", "Решения и услуги", "Поддержка", and "Инструменты и ресурсы". The main content area is titled "Центры подготовки" (Preparation Centers). Below this title, there is a paragraph explaining that links to various preparation centers are provided. A row of four buttons is displayed: "Центр подготовки по продукту", "Центр подготовки по решениям", "Портал SalesEdge для партнеров" (highlighted with a red box), and "Услуги по предоставлению и перепродажам". Below this row, there is a text box with a close button (X) containing the text "На портале SalesEdge представлены материалы по продаже продуктов, решений и услуг для партнеров." and a button labeled "ПОСЕТИТЕ ПОРТАЛ SALESEDGE ДЛЯ ПАРТНЕРОВ" (highlighted with a red box).

По вопросам SalesEdge просьба

обращаться к специалистам по адресу: salesedge@dell.com

Новости, мероприятия, рассылки

- Новости по партнерским программам
- Продуктовые новинки
- Информация о наличии продукции Dell EMC на складах дистрибьюторов
- Информация о тренингах и мероприятиях

ВАЖНО: на партнерском портале вы можете выбрать тематику и частоту рассылок [по ссылке](#).

Получайте только нужную вам информацию в нужное вам время!

The banner features a blue-toned background with a globe and a bright light source. The text "Новости, мероприятия и информационные сообщения" is enclosed in a red-bordered box. Below it, the text "Будьте в курсе последних новостей, обновлений и мероприятий для партнеров Dell EMC." is displayed. A "ПОДРОБНЕЕ" (More) button is also highlighted with a red border.

Партнерский портал Dell

Конструктор кампаний (Campaign Builder)

Маркетинговые инструменты

Создайте фундамент для развития вашего бизнеса, используя преимущества маркетинговых инструментов и ресурсов, которые помогут улучшить узнаваемость компании, привлечь лидов и повысить количество заключаемых сделок.

Расширьте свои знания и получите сертификацию

Marketing Academy

Развивайте свой бизнес, сделав его узнаваемым

Найдите партнера

Использование товарных знаков партнеров

Создавайте спрос с помощью готовых маркетинговых решений

Платформа для маркетинга

Сборник сценариев для кампаний

Конструктор кампаний

Фотобанк

Программа Concierge Services

Получайте новые возможности продаж

Управление лидами

Для поиска и скачивания рекламного макета

1. Выберите: Инструмент подготовки кампаний ([Campaign Builder](#))
2. Укажите продукт (например, XPS 12) / SEARCH
3. Выбор типа рекламы – ONLINE/OFFLINE
4. Выбор макета

Фотобанк (Image Bank)

Создавайте спрос с помощью готовых маркетинговых решений

Платформа для маркетинга

Сборник сценариев для кампаний

Конструктор кампаний

Фотобанк

Используйте сотни изображений и логотипов для продуктов и решений Dell EMC в своих маркетинговых целях.

[Получите доступ уже сейчас](#)

Для доступа к фотобанку

1. Выберите [Фотобанк/Image bank](#)
2. Затем - ввод продукта (например, Inspiron N5010) и выбор фото для скачивания

Партнерский портал

Найдите партнера (Find a Partner Tool)

DELL EMC PARTNER PROGRAM

Margarita Ayazova

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

Партнерам > Управление закупками и бизнесом

Управление закупками и бизнесом

Управляйте повседневной деятельностью предприятия и используйте доступные ресурсы, чтобы сделать деловое партнерство с Dell EMC максимально эффективным.

Find a Distributor

Dell EMC preferred distribution partners allow you to seize new and profitable customer opportunities to help you reach the full potential of your business.

[Learn more](#)

Partner Central

Register deals, manage leads, track compliance and much more.

[Dell EMC](#)

Конфигуратор решений

Конфигурируйте валидированные корпоративные решения, используя портфель продуктов Dell в конфигураторе решений, а затем совместно с торговым представителем Dell EMC запросите ценовое предложение.

[Кликните, чтобы получить ценовое предложение](#)

Управление лидами

Инструмент Dell Partner Lead Management Tool предоставляет собой автоматизированную систему, которая гарантирует дополнительные преимущества в рамках программы инвестиций. Этот инструмент предоставляет единую точку доступа для быстрой и эффективной регистрации и оценки потенциальных заказчиков, а также для обновления сведений о них.

[Подробнее](#)

[Дополнительные инструменты](#)

Поддержка партнеров (Support)

DELL EMC PARTNER PROGRAM

Margarita Ayazova

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

Партнерам > Поддержка партнеров

Поддержка партнеров

Поддержка



Параметры учетной записи Dell

[Посмотреть и изменить](#)

Техническая поддержка Dell EMC – онлайн-поддержка

[Повысить приоритет запроса](#)

Получите ответы на вопросы об управлении контрактами, программе Business Partner, регистрации сделки и управлении лидами, ценообразовании, поддержке систем партнеров, управлении заказами, лицензировании, логистике и доставке, запросах на выставление счетов, услугах по обучению, обучении по системам партнеров, международных продажах, регистрации продуктов и обслуживании установленного базового оборудования, службе поддержки для партнеров-поставщиков услуг, а также онлайн-поддержке для партнеров.

Продукты Dell

[Поддержка продуктов](#)
[Поддержка по вопросам заказа и приобретения](#)
[Гарантия](#)
[Управление учетными записями](#)
[Управление лидами](#)
[Регистрация сделок](#)
[Маркетинг и поощрения](#)

Продукты Dell EMC

[Зарегистрировать заявку для пользователей портала Partner Central для тех, кто не пользуется Partner Central](#)

DELL EMC

D  **LEMC**