

Основные правила (РОССИЯ)

Промо-кампания проводится на ресурсе yellow-promo.com с помощью независимого агентства NetPartnering и нацелена на увеличение количества заказов на лицензии Symantec BE 2014 в сегменте SMB в текущих рыночных условиях.

1. Промо-кампания действует с 15.12.2014 по 31.03.2015
2. В акции могут участвовать реселлеры, реализующие продукты и решения Symantec на территории РФ
3. Реселлеры-участники открывают личный кабинет на сайте www.yellow-promo.com и регистрируют заказы BE с указанием: номера сделки в Margin Builder (Deal ID), названием клиента, указанием дистрибутора, через которого размещен заказ, и сумму заказа в долларах (отправляя информацию по форме ниже в агентство NP – oksana.pilschikova@netpartnering.com)

Deal ID (MB)	Электронный адрес Партнера	Название компании Партнера	Название компании Заказчика	Дистрибутор	Продукт /Решение	Сумма сделки

4. Продукты Symantec, участвующие в промо-акции: Symantec Backup Exec 2014 (все модели лицензирования, представленные в Margin Builder)
5. За каждый зарегистрированный системе заказ BE реселлер получает 100 баллов
6. Обязательное условие. В программе участвуют заказы, предварительно зарегистрированные в Margin Builder с указанием маркетингового кода кампании 185547
7. Все зарегистрированные заказы должны быть подтверждены дистрибутором и Symantec
8. Участники могут проверить статус заказов и количество баллов в личном кабинете на сайте www.yellow-promo.com
9. Каждой компании-участнику будет присвоен уникальный номер. По окончании промо-акции среди всех участников будет разыгран дополнительный смартфон iPhone 6. Розыгрыш пройдет с помощью генератора случайных чисел

Ограничения

10. Количество призов ограничено. Победителями являются компании, первыми набравшие и зарегистрировавшие необходимое количество баллов
11. В период действия акции баллы начисляются за одного заказчика только один раз
12. Заказы по обновлению лицензий в акции не участвуют
13. Организаторы могут остановить кампанию в любое время по мере завершения призов