
Партнерская программа

Dell 4 квартал 2013 г.

(2 ноября 2013 - 31 января 2014)



PartnerDirect

Содержание

1.	Партнер со статусом Dell Preferred	стр.4
	– Преимущества для партнеров Dell Preferred	стр.5
	– Программа компенсации	стр.6
	– Компетенция по СХД	стр.12
2.	Партнер со статусом Dell Registered	стр.16
	– Преимущества для партнеров Dell Registered	стр.17
	– Условия рибейтной программы	стр.19
	– Условия рибейтной программы (мониторы)	стр.20
	– Контакты менеджеров по работе с партнерами	стр.22
	– Инструменты для партнеров: Партнерский портал Dell	стр.24
	– Центр обучения партнеров Dell	стр.30
3.	Программа Dell Precision Club	стр.37

СТАТУСЫ ПРОГРАММЫ DELL PARTNERDIRECT

Партнер со статусом Dell Preferred

Компетенция по СХД

Партнер со статусом Dell Registered



Партнер со статусом Dell Preferred



PartnerDirect
Preferred



ПРЕИМУЩЕСТВА СТАТУСА DELL PREFERRED

Статус

- Наивысший статус в партнерской программе
- Диверсификация на рынке
- Участие в сообществе привилегированных партнеров
- Доступ к преимуществам компетенции по СХД
- Welcome kit с сертификатом Dell Preferred

Бонусы и фонды

- Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана
- Дополнительный бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по компетенции по СХД
- Маркетинговая поддержка (1% от квартального оборота)

Ведение проекта

- Предпродажная поддержка и защита сделки
- Портал регистрация сделки

Ресурсы Dell

- Выделенный менеджер
- Возможность получения ресурса Funded Head
- Выделенный ресурс по СХД (при получении компетенции по СХД)

Обучение и инструменты

- Обучение по корпоративным решениям Dell
- Размещение в партнерском локаторе на сайте www.dell.ru
- Партнерский портал Dell PartnerDirect



DELL PREFERRED: ПРОГРАММА КОМПЕНСАЦИИ

	>=100%	>=110%	>=120%
Бонус по клиентскому оборудованию	1%		
Бонус по ОП	3%	4%	5%
Бонус по СХД	3%	7%	
Маркетинговая поддержка*	1%		
Маркетинговая поддержка по СХД**	3%		

* Маркетинговая поддержка начисляется от оборота выше \$200 тыс. в квартал

** Маркетинговая поддержка по СХД начисляется от оборота выше \$50 тыс. в квартал по СХД
Бонусы и маркетинговая поддержка по СХД выплачиваются при выполнении требований по компетенции по СХД

Дополнительно по СХД:

- 3% от годового оборота по СХД при продлении компетенции на следующий год

Выплата бонусов осуществляется напрямую на счет партнера Dell Preferred



ВИДЫ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ DELL PREFERRED

Привлечение новых заказчиков

- Прямая реклама: печатная реклама, радио, наружная реклама, ТВ
- Вебмаркетинг: онлайн баннеры, микросайт, продвижения сайта
- Спонсирование отраслевых конференций
- Бизнес мероприятия для заказчиков

Управление спросом

- Бизнес мероприятия для заказчиков
- Спонсирование отраслевых конференций
- Вебмаркетинг
- Мероприятия для развития отношений

Развитие активных продаж

- Мотивационные программы для заказчиков
- Мотивационные программы для отдела продаж
- Технологические тренинги для заказчиков
- Тренинги по продажам
- Мероприятия для развития отношений

РЕСУРС FUNDED HEAD

Цель:

Увеличить продажи Dell в партнере Dell Preferred

Условия:

Компенсация Dell: 50%

Становится сотрудником партнера Dell Preferred

Обязанности:

- Пресейл
- Продажи решений Dell
- Специалист по определенной вертикали (гос. сектор, банки и т.д.)



Портал Регистрации Сделок

На портале регистрации сделок можно отправить запрос в Dell на регистрацию сделки и при успешном его утверждении получить защиту для проекта.

На портале можно регистрировать сделки суммой более \$50 000.

Утвержденные сделки будут действительны с даты утверждения на следующих условиях:

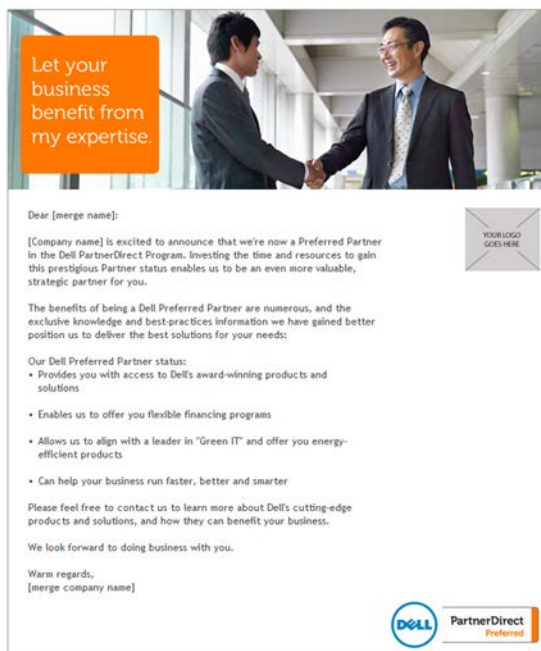
- партнеры со статусом Dell Preferred: 120 дней.
- партнеры со статусом Dell Registered: 60 дней.

Страница регистрации сделок доступна на партнерском портале [Dell PartnerDirect](#). Необходимо заполнить все предлагаемые поля, после чего сделка поступит на рассмотрение в компанию Dell.

При возникновении технических сложностей просьба направлять запросы по электронному адресу: EM_Deal_Registration@dell.com.



DELL PREFERRED WELCOME KIT



Partner legal disclaimer or terms and conditions here.



КРИТЕРИИ УЧАСТИЯ

Критерии участия	Preferred Partner
Регистрация на портале PartnerDirect (необходимо заполнить профиль компании)	✓
Базовая сертификация (онлайн)	✓
Бизнес план	✓
Dell Agreement	✓
Требования по обороту	\$2M

Партнер со статусом Dell Preferred Компетенция по СХД



PartnerDirect
Preferred



DELL PREFERRED. КОМПЕТЕНЦИЯ ПО СХД. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по СХД

Маркетинговый фонд по СХД: 3% от квартального оборота по СХД

Скидка 55% на демо оборудование EqualLogic и Compellent

Посещение Центра Компетенции Dell с заказчиком

Выделенный ресурс Dell по СХД

Письмо для заказчика с подтверждением компетенции по СХД



КОМПЕНСАЦИЯ ПО СХД (РИБЕЙТ)

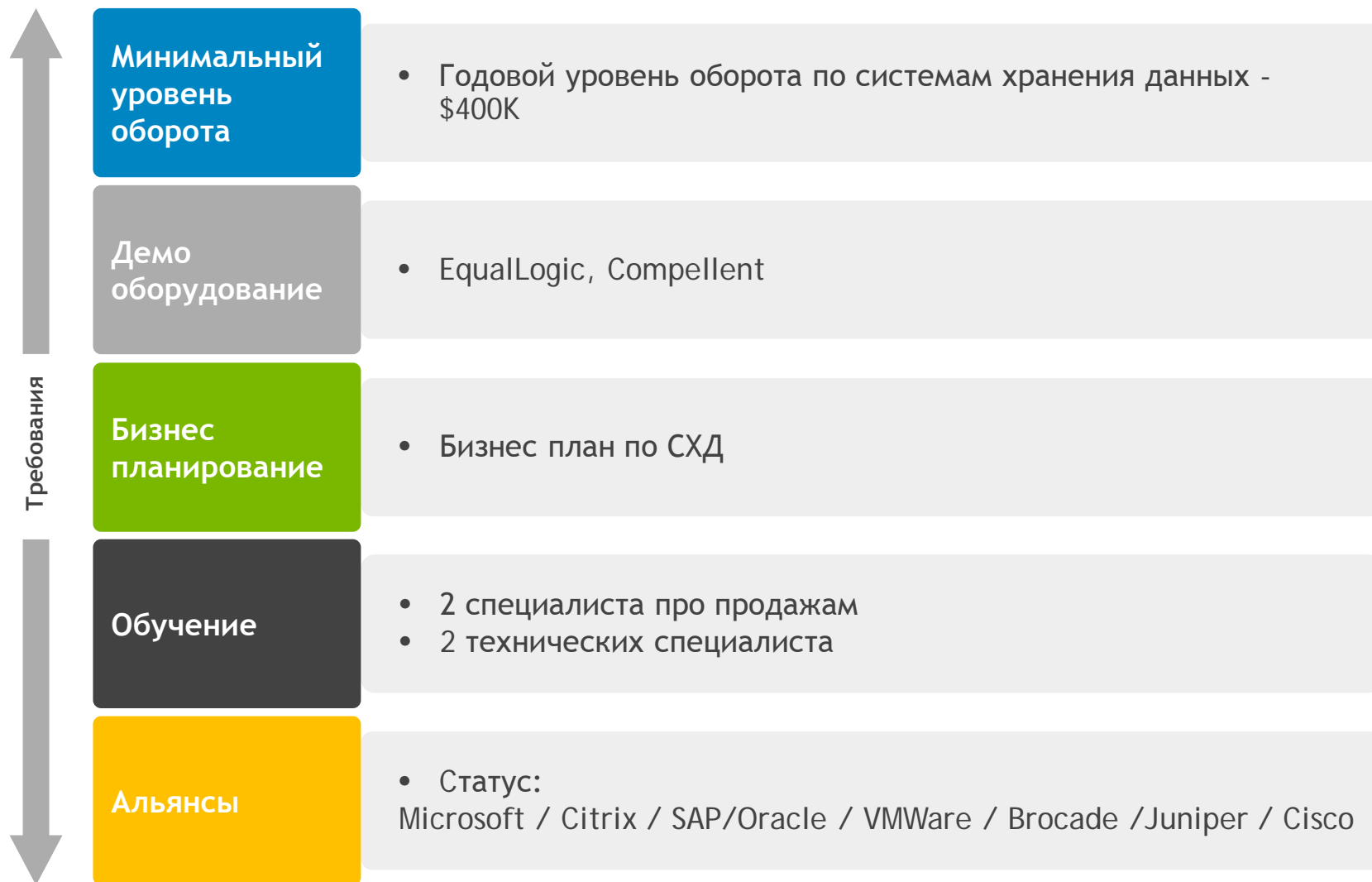
Квартальный
план продаж
по СХД

- 100% - рибейт 3 %
- 110%+ - рибейт 7%

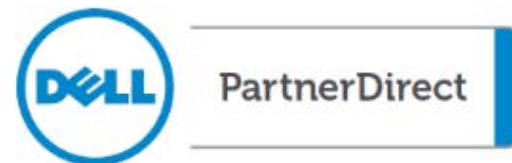
Годовой план
продаж по
СХД

- 3% от годового оборота по СХД при продлении компетенции на следующий год

ТРЕБОВАНИЯ ПО КОМПЕТЕНЦИИ ПО СХД



Партнер со статусом Dell Registered



ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ DELL REGISTERED

Преимущества	Registered Partner
Бонус (рибейт) при выполнении квартального плана (<i>выплаты за шт через дистрибьютора</i>)	✓
Маркетинговая поддержка*	✓
Предпродажная поддержка и защита сделки	✓
Персональный менеджер	✓
Сертификат Dell Registered**	✓
Доступ к маркетинговым материалам	✓
Тренинги и обучение	✓
Размещение в разделе «Где купить» на www.dell.ru	✓
Информационная рассылка	✓

* Для партнеров с квартальным планом более 150 / 250 шт. (Регионы / Москва, СПб) (за исключением оптовых партнеров) при согласовании с менеджером Dell.

** Сертификат Dell Registered подлежит ежегодному подтверждению и выдается при совершении закупок продукции Dell.



ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

- В программе могут участвовать только партнеры, зарегистрированные на партнерском портале Dell <http://www.dell.com/partnerdirect>
- Программа работает на квартальной основе.
- Размер рибейта рассчитывается как выплата в рублях за штуку в зависимости от модели и квартального плана.
- В программе участвуют:
 - Ноутбуки, десктопы и моноблоки линеек **INSPIRON, XPS, ALIENWARE**.
 - Ноутбуки, десктопы, рабочие станции линеек **OPTIPLEX, VOSTRO, LATITUDE, PRECISION**, серверы **POWER EDGE**, СХД **POWER VAULT**, сетевое оборудование **POWER CONNECT**.
 - Мониторы с диагональю от 17" до 32" серий **IN / S / ST / AW / E / P / Ultrasharp**
- Программа работает на основе отчетов по продажам дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе.
- Рибейт начисляется в случае указания дистрибьютором ID номера партнера и достижения минимального согласованного объема закупки.
- Рибейт начисляется через дистрибьютора, у которого была совершена закупка.
- В конце квартала партнер может утвердить (ACCEPT) или оспорить (DISPUTE) начисленную сумму рибейта на партнерском портале. Если партнер не подтвердит/не оспорит сумму рибейта на портале, то сумма рибейта будет переведена ему по умолчанию.

Для получения рибейтов партнер должен:

1. Сообщить дистрибьюторам свой **ID НОМЕР** и убедиться, что ID указывается дистрибьютором в отчетах.
2. До **19 января 2014 г.** подтвердить свое участие в программе, нажав кнопку **ACCEPT** напротив соответствующей программы.



УСЛОВИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

Статус		Registered				Примечание	
Квартальный план (шт)	Регионы / Москва, СПб	50 / 70 шт.	150 / 250 шт.	250 / 500 шт.	500 / 1000 шт*	* Только оптовые партнеры	
Квартальные выплаты (RUB за шт)	Inspiron 3521	RUB 150	RUB 200	RUB 250	RUB 200	Партнерам с квартальным планом более 150 / 250 шт. (Регионы / Москва, СПб) необходимо согласовывать с менеджером Dell конкретный план в шт на квартал.	
	Inspiron (др. серии)	RUB 250	RUB 300	RUB 350	RUB 300		
	XPS	RUB 650					
	Alienware (десктопы)	RUB 950					
	Alienware (ноутбуки)	RUB 1,500					
	Optiplex	RUB 350	RUB 450	RUB 550	RUB 450	За перевыполнение квартального плана партнеры с планом 50 / 70 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за кол-во в рамках диапазона квартального плана. Партнеры с планом более 150 / 250 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за все кол-во перевыполнения квартального плана.	
	Vostro (десктопы)	RUB 300					
	Vostro (ноутбуки)	RUB 400					
	Latitude	RUB 400	RUB 500	RUB 600	RUB 500		
	Precision (серия M)	RUB 950	RUB 1,250		RUB 1,100		
	Precision (серии R и T)	RUB 800	RUB 1,100		RUB 950		
	Power Edge	1 Socket	RUB 1,600	RUB 1,900			RUB 1,700
2 Socket		RUB 2,600	RUB 3,200		RUB 2,900		
Power Vault	RUB 2,900		RUB 3,200		RUB 3,000		
Power Connect	RUB 1,600		RUB 1,900		RUB 1,700		

ВАЖНО: закупки клиентского и энтерпрайз оборудования под проект по специальным ценам со складов дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе, (процедура Bid from stock) идут в зачет выполнения квартального плана, но рибейты по таким сделкам не выплачиваются.



УСЛОВИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ (МОНИТОРЫ)

Статус		Registered					
Квартальный план (шт)	Регионы* / Москва, СПб	30* / 50 шт.	120* / 150 шт.	350 шт.	700 шт.	2500 шт.	Программа повышения квартальных закупок
Квартальные выплаты (RUB за шт)	17" - 20"	RUB 100	RUB 130	RUB 160	RUB 160	RUB 160	RUB 30
	21.5" - 24"	RUB 200	RUB 250	RUB 300	RUB 330	RUB 360	RUB 60
	27" - 32"	RUB 250	RUB 330	RUB 400	RUB 425	RUB 450	RUB 90

* В зачет выполнения квартального плана по мониторам не идут проектные предзаказы, отгруженные по специальным ценам.

** За перевыполнение квартального плана партнеры с планом 30 / 50 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за количество в рамках диапазона квартального плана. Партнеры с планом более 120 / 150 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за все количество перевыполнения квартального плана.

Программа повышения квартальных закупок мониторов Dell: если по сравнению с прошлым кварталом в текущем квартале партнер перешел из одного квартального плана на повышенный план и выполнил необходимые требования для получения рибейта согласно новому квартальному плану, партнер получает дополнительный рибейт за шт согласно таблице выше.

Пример: Партнер, закупивший 50 шт мониторов в прошлом квартале и подписавшийся в текущем квартале на план 150 шт (Москва, СПб), приобрел 300 шт мониторов модели E1912 по итогам квартала и получил дополнительный рибейт согласно таблице выше (сумма рибейта = $300 * RUB 130 + 300 * RUB 30 = RUB 48,000$)

REGISTERED ПАРТНЕРЫ: УРОВНИ ПОДДЕРЖКИ

Статус		Registered				Примечание	
Квартальный план (шт)	Регионы / Москва, СПб	50 / 70 шт.	150 / 250 шт.	250 / 500 шт.	500 / 1000 шт*	* Только оптовые партнеры	
Регистрация на партнерском портале		ДА					
Принятие программы на партнерском портале		ДА				При непринятии программы на партнерском портале рибейт не выплачивается.	
Выполнение квартального плана		ДА				При невыполнении квартального плана (шт) рибейт не выплачивается.	
Выделение маркетингового бюджета		НЕТ	ДА (при согласовании с менеджером Dell)	НЕТ			
Рекламные материалы (POS)		ДА (распечатка с партнерского портала)	ДА		ДА (распечатка с партнерского портала)		
Персональный менеджер Dell		НЕТ (поддержка колл-центра Dell)	ДА				
Партнерский сертификат		ДА				Партнерский сертификат предоставляется на год по результатам квартала.	
Тренинги и обучение Dell		по запросу	ДА				В рамках тренингового плана по согласованию с менеджером Dell.
Размещение в разделе "Где купить" на dell.ru		НЕТ	ДА				
Информационная рассылка Dell		ДА					



КОНТАКТЫ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РАБОТЕ С ПАРТНЕРАМИ DELL REGISTERED

Регион РФ	Представитель Dell	E-mail	Телефон
Ритейл - CES, CS, Telecom	Владимир Чайка	Vladimir_Chayka@DELL.com	+7 (968) 891 26 99
Партнерская программа	Виктория Пустовая	Victoria_Pustovaya@DELL.com	+7 (964) 626 45 36
Москва и Центральный ФО	Наталья Пожидаева	Natalia_Pozhidaeva@DELL.com	+7 (964) 626 45 07
Северо-Западный ФО	Кирилл Медведев	Kirill_Medvedev@DELL.com	+7 (965) 090 49 90
Приволжский ФО	Егор Петров	Yegor_Petrov@DELL.com	+7 (962) 556 26 06
Южный и Северо-кавказский ФО	Алексей Санджиев	Aleksey_Sandjiev@DELL.com	+7 (961) 414 77 11
Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО	Дмитрий Кузюрин	Dmitry_Kuzyurin@DELL.com	+7 (962) 836 24 25

Запросы по проектам просьба направлять по адресу: RUS_MidMarket@Dell.com

По вопросам, связанным с партнерским порталом Dell, Вы можете обратиться к специалистам по адресу: Dell_Partner_Support@Dell.com



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Сетка кварталов DELL на 2013 год:

1 квартал - 2 февраля 2013 - 3 мая 2013

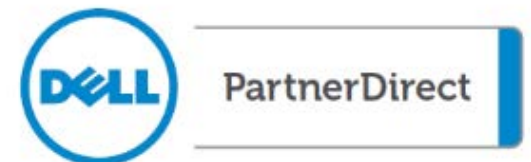
2 квартал - 4 мая 2013 - 2 августа 2013

3 квартал - 3 августа 2013 - 1 ноября 2013

4 квартал - 2 ноября 2013 - 31 января 2014



Инструменты для партнеров



ПАРТНЕРСКИЙ ПОРТАЛ DELL

Веб-сайт www.dell.com/partnerdirect

Доступ к партнерским программам, маркетинговым материалам, программам обучения.

The screenshot shows the Dell PartnerDirect portal homepage. A red circle labeled '1' highlights the top navigation bar containing the Dell logo, 'PartnerDirect', 'Поддержка', and 'Сообщество'. A red circle labeled '2' highlights the search bar in the top right corner. In the bottom left, a 'Select your country' dropdown menu is shown with 'Russia' selected and circled in red. The main content area includes a navigation menu on the left with links like 'Информация о программе для партнеров', 'Поддержка для партнеров', 'Superheroes', and 'Часто задаваемые вопросы'. The central banner features the text 'Ищете последние новости и информацию от Dell?' and 'Читайте нас в сети Twitter.com/DellChannelEM'. Below this, there are sections for 'Станьте партнером' and 'Вход на портал для партнеров Dell', where the login form fields for email and password are circled in red.



БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Продажи и маркетинг

- > **Campaign Builder**
- > Фотобанк
- > System Brochures
- > Новости и мероприятия

Рибейтные программы

- > Условия партнерской рибейтной программы
- > Рекламные предложения для торговых посредников Dell
- > Показать мой статус

Инструменты для поддержки продаж

- > Информация об изделиях
- > Информационные бюллетени
- > Веб-трансляции
- > Список номеров деталей

Для поиска и скачивания рекламного макета

1. Выберите: Инструмент подготовки кампаний (**Campaign Builder**)

Search

Search for an asset: Sort by Date Sort by Name Sort by Relevance

Co-branding option:

Language:

Show Advanced Options

Clear Search

OFFLINE View 28 assets

Print materials, such as adverts, posters, direct mailers and billboards.

ONLINE View 19 assets

2. Укажите продукт (например, XPS 12)/ SEARCH

3. Выбор типа рекламы - ONLINE/OFFLINE

4. Выбор макета

ONLINE

12G Co-brandable Disti-to-Reseller eDM

12G Co-brandable Reseller-to-Customer eDM

12G Co-brandable Web Banner 160x600

12G Co-brandable Web Banner 300x250

Converged Infrastructure Event in a Box - Save The Date

FY13Q1 xps 13 webbaner 160x600

FY13Q1 xps 13 webbaner 240x400

FY13Q1 xps 13 webbaner 728x90

FY13Q4 XPS 12 160x600 Webbanner Intel Funded

FY13Q4 XPS 12 160x600 Webbanner Intel Funded

FY13Q4 XPS 12 300x250 Webbanner Intel Funded

FY13Q4 XPS 12 728x90 Webbanner Intel Funded

Show 7 remaining assets



ФОТОБАНК, КАК РАЗ, ДВА, ТРИ...

DELL Campaign Builder **Image Bank**

- Продажи и маркетинг**
 - > Campaign Builder
 - > Фотобанк**
 - > System Brochures
 - > Новости и мероприятия
- Рибейтные программы**
 - > Условия партнерской рибейтной программы
 - > Рекламные предложения для торговых посредников Dell
 - > Показать мой статус
- Инструменты для поддержки продаж**
 - > Информация об изделиях
 - > Информационные бюллетени
 - > Веб-трансляции
 - > Список номеров деталей

Для доступа к фотобанку


1. Выберите [Фотобанк/Image bank](#)
2. Затем - ввод продукта (например, Inspiron N5010)
3. И выбор фото для скачивания

Search for an image:

Results per page:

[Show Advanced Options](#)

100377978 Image_002 Ref: 0035136

 100377978 Image_002

This image was published in Q2-2013

Product Category **Lifestyle**

Product Line **Lifestyle With Product**

Product Model **Lifestyle With Product**

Image Type **Lifestyle With Product**

БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ. ФОТОБАНК.

На партнерском портале Dell размещена обширная база рекламных макетов всех типов (от веб-баннеров до наружной рекламы) + фотобанк по всем моделям ноутбуков.

Dell рекомендует Windows® 8.

Стирая грань между работой и развлечениями.

Представьте Dell™ Latitude™ 12 Ultrabook™. Безгранично гибкая. Максимально стиль и высокая производительность. Всегда на высоте. Превращает работу в удовольствие, а не в рутину. Превращает работу в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие.

Поддержка на dell.ru/CPG

PARTNER: PLEASE INSERT YOUR LOGO AND CONTACT DETAILS HERE

Dell PartnerDirect

Ультрак Dell™ Latitude™ 6430u с предустановленной операционной системой Windows 8 Профессиональная.

Ультрак Dell Latitude в легкой, прочной и удобной корпусе. Тонкий, стильный, легкий и компактный. Идеальный для бизнеса. Стильный дизайн Dell Latitude 6430u делает работу с удовольствием. Теперь вы можете не только работать, но и наслаждаться работой. Вы можете работать в любом месте. Вы можете работать в любом месте. Вы можете работать в любом месте. Вы можете работать в любом месте.

-Добавьте ваш логотип и действуйте сюда-

Dell™ Latitude™ 6430u Ultrabook™

Надежность и контроль начевого класса, изюминкой дизайна и стильный фактор придает каждому по вкусу.

Цена от XXXXX руб.

- Предварительно ОС Windows 8 Профессиональная.
- Стил и управление. Ультрабук и все в пределах 14,6 дюймов.
- Стил и управление. Ультрабук, прочный и легкий корпус. Ультрабук по стандарту MIL-STD-883C, что является доказательством надежности и долговечности работы до 10 лет при использовании в жестких рабочих условиях.

Windows 8 был придуман заново, чтобы понравиться Вам.

Позвольте себе расслабиться на стартовой панели и получить максимальный доступ к приложениям, приложениям, сайтам и многим другим. Творите новые варианты на планшете, чтобы еще больше повысить производительность.

-Добавьте ваш логотип и действуйте сюда-

Лого партнера

Dell рекомендует Windows 8.

Теперь ваши клиенты смогут воспользоваться всеми возможностями Windows 8. Где бы они ни находились.

Позвольте Dell™ Latitude™ 12 ультрабуку для бизнеса Windows 8 и управлять так и работать так же, как раньше, как и другие ноутбуки Dell Latitude 12. Вы можете работать с приложениями и использовать стандартный интерфейс. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие. Благодаря процессору Intel® Core™ i7, работа становится в удовольствие.


Блок партнера

Красивая, быстрая, плавная Windows 8

ИНФОРМАЦИОННЫЕ КОММУНИКАЦИИ

- Ежеквартальная рассылка Partner Newsletter на русском языке.
- База рассылки: > 5 000 адресов.
(если Вы не получаете информационные письма, сообщите нам; мы добавим Ваш адрес к рассылке)
- Продуктовые новинки и новости по программам.
- Локальные рассылки партнерам.
- Информационная поддержка колл центром Dell.

Потребительский сегмент:
новости компании Dell
12 апреля 2012



Читайте в этом выпуске


- [Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке](#)
- [Промо-кампания для ультрабука Dell XPS 13](#)
- [Маркетинговые материалы для ультрабука Dell XPS 13 доступны](#)
- [Промо-кампания для ноутбука Alienware X51](#)
- [Сервис Dell в России](#)
- [Знамя - Сила: участвуйте в розыгрышах Dell](#)

Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке

23 марта состоялась пресс-конференция, посвященная запуску на российский рынок ультрабука Dell XPS 13. Более 50 журналистов из ведущих российских изданий посетили мероприятие, в ходе которого возможности ультрабука были показаны с помощью инсталляций, имитирующих использование XPS 13 в различных жизненных ситуациях: - на отдыхе, в театре и, естественно, в офисе.

Как итог, огромное число людей ознакомились с особенностями ультрабука XPS 13, благодаря многим десяткам публикаций в ведущих российских СМИ.

Непосредственно во время пресс-конференции проводилась прямая трансляция происходящего через социальные сети Facebook и Twitter, что позволило донести информацию об ультрабуке более, чем до 80.000 человек в течение одного дня.



Центр обучения партнеров Dell



PartnerDirect



Центр обучения партнеров Dell

Центр обучения партнеров Dell предоставляет интерактивные учебные курсы по продажам и различным продуктам для партнеров Dell.

Центр обучения партнеров расположен на партнерском портале Dell www.dell.com/partnerdirect - раздел «Обучение и сертификация» - Центр обучения партнеров.

Зарегистрированные партнеры Dell имеют возможность пройти обучение по предлагаемым курсам, которые не являются обязательными для прохождения для зарегистрированных партнеров и предоставляются бесплатно на английском языке.

По вопросам, связанным с Центром обучения партнеров Dell, просьба обращаться к специалистам Dell по адресу Dell_Partner_Support@Dell.com



Каталог учебных курсов

Подробный каталог учебных курсов расположен на партнерском портале Dell: [ссылка](#)



Вводные
Общие курсы >



Сервер
Курсы для специалистов по продажам >
Курсы для технических специалистов >



Система хранения данных
Курсы для специалистов по продажам >
Курсы для технических специалистов >



Сеть и безопасность
Курсы для специалистов по продажам >
Курсы для технических специалистов >



Управление системами
Курсы для специалистов по продажам >
Курсы для технических специалистов >



Облачные решения
Курсы для специалистов по продажам >
Курсы для технических специалистов >



Решения
Курсы для специалистов по продажам >
Курсы для технических специалистов >



Повышение квалификации
Общие курсы >



Desktop Virtualization Solutions
Sales Courses >
Technical Courses >

Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

1. Для получения доступа к Центру обучения партнеров Dell необходимо отправить письмо с запросом на Dell_Partner_Support@Dell.com. После получения подтверждения партнеру будет доступен вход в Центр обучения партнеров.
2. Необходимо зайти на партнерский портал и авторизоваться под своим логином и паролем.

Скриншот веб-портала Dell PartnerDirect. В левом нижнем углу отображается выпадающее меню «Select your country» с выбранным вариантом «Russia». В правой части экрана находится форма авторизации «Вход на портал для партнеров Dell» с полями для «Адрес электронной почты» и «Пароль», оба из которых выделены красными кругами. Также видны меню навигации, поиск и различные информационные блоки.

Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

4. Необходимо выбрать учебный курс и запустить его в учебном центре.

PartnerDirect Поддержка Сообщество Поиск

Quest Параметры моей учетной записи Поддержка для партнеров Программы поощрения партнеров Маркетинг и продажи Обучение и сертификация Системы Решения Сервисы

Портал для партнеров > Обучение и сертификация > Каталог учебных курсов > Вводные Dell рекомендует Windows.

Вводные

FAQ Печать Отправить

- > Центр обучения партнеров
- > Требования для обучения партнеров
- > Каталог учебных курсов
 - Вводные
 - Сервер
 - Хранение
 - Сетевое оборудование
 - Управление системами
 - Облако
 - Решения
 - Повышение квалификации
 - Desktop Virtualization Solutions
- > Обучение по сервису

Вводные курсы

Название курса	Аудитория	Описание	
RDP1110WBTS – Reselling Dell ProSupport	Sales	Это интерактивный курс для самостоятельного изучения, в котором рассмотрены предлагаемые услуги Dell ProSupport. Этот курс посвящен описанию возможностей для партнеров по каналам продаж, а также преимуществам для заказчиков услуги ProSupport.	Сведения Подать заявку
WTD0711WBTS welcome to Dell – Sales	Sales	Это интерактивный курс для самостоятельного изучения, в котором рассказывается о компании Dell.	Подать заявку



Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

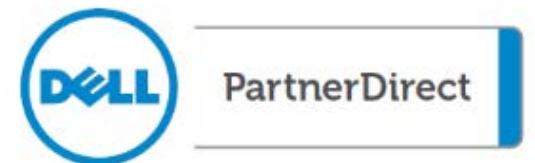
5. Необходимо пройти учебный курс и выполнить финальный тест.
6. При успешном завершении курса и тестирования вы получите сертификат о прохождении учебного курса.

The screenshot displays the user interface for the course "WTD0711WBTS - Welcome to Dell - Sales 2013". At the top, there are two buttons: "Exam Results" and "View Certificate", both highlighted with red boxes. Below the course title is a blue progress bar labeled "100% Complete", also highlighted with a red box. The main content area is titled "Lessons" and shows a single lesson, "1. Welcome to Dell", which is marked as complete with a green checkmark. The lesson content includes a link to "Lesson Contents" and a list of items, with "1. Welcome to Dell" selected. To the right of the lesson content, the status is shown as "status: Complete" and "Complete: 03/26/2013". On the right side of the interface, there are several panels: "Date Enrolled" (03/26/2013), "Average Rating" (3 stars), "Your Rating" (5 stars), "Requirements for Completion" (This course is complete when exam is completed with a passing score.), and "Prerequisites" (No Prerequisites).

Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция



Программа Dell Precision Club



Программа Dell Precision Club

Что такое программа Dell Precision Club?

Компания Dell предлагает возможность зарабатывать бонусы посредством участия в программе Dell Precision Club.

Программа позволяет зарегистрированным реселлерам (кроме оптовых партнеров), осуществляющим закупки рабочих станций Dell Precision через дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программах Dell, зарабатывать вознаграждения за продажи рабочих станций Dell Precision на базе процессоров Intel.

Кто может участвовать в программе?

В программе Dell Precision Club имеют право участвовать менеджеры по закупкам зарегистрированных реселлеров (кроме оптовых партнеров).

Как зарегистрироваться в программе?

Регистрация в программе осуществляется по уникальному номеру Dell Partner ID компании, который указывается в регулярных отчетах о продажах Dell Zyme. Для регистрации на главной странице сайта нужно выбрать из списка номер Dell Partner ID вашей компании и заполнить регистрационную форму.

Как начисляются бонусы?

Бонусы начисляются участникам программы за продажи рабочих станций Dell Precision на базе процессоров Intel на основании еженедельных отчетов от дистрибьюторов (Zyme). Баллы за продажи рабочих станций Dell Precision обновляются в Личном кабинете на сайте dellprecisionclub.dellcamp.ru на еженедельной основе.



Программа Dell Precision Club

Какие продукты Dell Precision участвуют в программе?

Баллы начисляются за продажи Dell Precision T1700, M3800, M4800, M6800, T3610, T5610, T7610, R7610 на базе процессоров Intel.

Продукт Precision	Баллы	Процессоры
T1700	20	Intel® Core™ i5 Intel® Core™ i7 Intel® Xeon®
M3800 <i>NEW</i>	30	Intel® Core™ i7
M6800 <i>NEW</i>	30	
M4800 <i>NEW</i>	30	
T3610 <i>NEW</i>	20	Intel® Xeon®
T5610 <i>NEW</i>	60	
T7610 <i>NEW</i>	75	Intel® Xeon®*
R7610	75	

Кроме процессоров E5-2603, E5-2630.
Распространяется на закупки оборудования у дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе. При закупках необходимо сообщить дистрибьюторам ваш партнерский идентификационный номер Dell ID и убедиться в том, что дистрибьютор указал его в отчете по продажам вместе с полной конфигурацией проданной рабочей станции.

Программа Dell Precision Club

Какие вознаграждения можно получить в обмен на бонусы?

Участникам программы Dell Precision Club доступны ценные вознаграждения, начиная от стильного ультрабука Dell XPS 13 и других новинок от Dell на базе процессоров Intel и заканчивая различными подарочными сертификатами.

Зайдите в раздел «Призы» сайта www.dellprecisionclub.dellcamp.ru, чтобы увидеть доступные призы.

Какие дополнительные возможности дает программа Dell Precision Club?

Реселеры, участвующие в программе Dell Precision Club, могут предоставить своим заказчикам возможность провести тест-драйв оборудования Dell Precision. Для этого необходимо на сайте www.dellprecisionclub.dellcamp.ru оставить заявку.

Условия заказа призов

Минимальное количество баллов для заказа призов – 200 баллов. Максимальное количество баллов, на которые вы можете заказать призы – 3000 баллов.



Dell Precision Club



В партнерстве с

[Главная](#)

[Правила](#)

[Призы](#)

[Тренинги](#)

[Продукты](#)

[Выход](#)

Dell Precision Club

Мой профиль

Веселова Ирина
менеджер

Баллы **0** [Подробнее >](#)

[Как заработать баллы](#)

[Как потратить баллы](#)

XPS 12



1800 баллов

[Тест-драйв
оборудования](#)



Добро пожаловать в Клуб Партнеров Dell!

Эксклюзивный клуб созданный специально для партнеров, работающих с Dell и закупающих продукцию Dell.



Dell Precision T1650 — ваш главный инструмент для редактирования изображений, создания чертежей в CAD-системах, работы со средствами веб-разработки и создания архитектурных проектов, а также для максимального эффективного использования любых приложений, требующих высокой производительности.

- Один процессор Intel® Core™ третьего поколения или Intel® Xeon® E3-1200v2;
- До 32 Гб ОЗУ DIMM DDR3 1600 МГц;



СПАСИБО



PartnerDirect
