

---

Партнерская программа



PartnerDirect

---

# Содержание

1.	Партнер со статусом Dell Preferred.....	стр.4
	– Преимущества для партнеров Dell Preferred.....	стр.5
	– Программа компенсации.....	стр.6
	– Компетенция по СХД.....	стр.12
2.	Партнер со статусом Dell Registered.....	стр.16
	– Преимущества для партнеров Dell Registered.....	стр.17
	– Условия рибейтной программы .....	стр.19
	– Условия рибейтной программы (мониторы).....	стр.20
	– Дистрибьюторы, авторизованные участвовать в программе.....	стр.22
	– Контакты менеджеров по работе с партнерами.....	стр.23
	– Инструменты для партнеров: Партнерский портал Dell.....	стр.25
	– Центр обучения партнеров Dell.....	стр.31
3.	Программа Dell Precision Club.....	стр.39
4.	Программа Dell Server Club .....	стр.44



# СТАТУСЫ ПРОГРАММЫ DELL PARTNERDIRECT

Партнер со статусом Dell Preferred

Компетенция по СХД

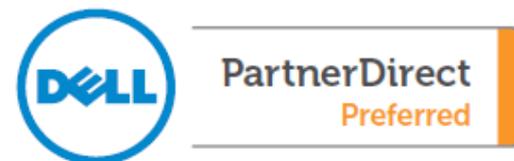
Партнер со статусом Dell Registered



---

# Партнер со статусом Dell Preferred

---



# ПРЕИМУЩЕСТВА СТАТУСА DELL PREFERRED

## Статус

- Наивысший статус в партнерской программе
- Диверсификация на рынке
- Участие в сообществе привилегированных партнеров
- Доступ к преимуществам компетенции по СХД
- Welcome kit с сертификатом Dell Preferred

## Бонусы и фонды

- Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана
- Дополнительный бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по компетенции по СХД
- Маркетинговая поддержка (1% от квартального оборота)

## Ведение проекта

- Предпродажная поддержка и защита сделки
- Портал регистрация сделки

## Ресурсы Dell

- Выделенный менеджер
- Возможность получения ресурса Funded Head
- Выделенный ресурс по СХД (при получении компетенции по СХД)

## Обучение и инструменты

- Обучение по корпоративным решениям Dell
- Размещение в партнерском локаторе на сайте [www.dell.ru](http://www.dell.ru)
- Партнерский портал Dell PartnerDirect

# DELL PREFERRED: ПРОГРАММА КОМПЕНСАЦИИ

	<b>&gt;=100%</b>	<b>&gt;=110%</b>	<b>&gt;=120%</b>
Бонус по клиентскому оборудованию	1%	1%	1%
Бонус по ОП вкл. рабочие станции	3%	4%	5%
Бонус по СХД	3%	7%	7%
Маркетинговая поддержка	1%	1%	1%
Маркетинговая поддержка по СХД	3%	3%	3%

\* Бонусы по СХД выплачиваются при выполнении требований по компетенции по СХД  
Дополнительно по СХД:  
- 3% от годового оборота по СХД при продлении компетенции на следующий год

**Выплата бонусов осуществляется напрямую на счет партнера Dell Preferred**

# ВИДЫ МАРКЕТИНГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ DELL PREFERRED

## Привлечение новых заказчиков

- Прямая реклама: печатная реклама, радио, наружная реклама, ТВ
- Вебмаркетинг: онлайн баннеры, микросайт, продвижения сайта
- Спонсирование отраслевых конференций
- Бизнес мероприятия для заказчиков

## Управление спросом

- Бизнес мероприятия для заказчиков
- Спонсирование отраслевых конференций
- Вебмаркетинг
- Мероприятия для развития отношений

## Развитие активных продаж

- Мотивационные программы для заказчиков
- Мотивационные программы для отдела продаж
- Технологические тренинги для заказчиков
- Тренинги по продажам
- Мероприятия для развития отношений

# РЕСУРС FUNDED HEAD

## Цель:

Увеличить продажи Dell в партнере Dell Preferred

## Условия:

Компенсация Dell: 50%

Становится сотрудником партнера Dell Preferred

## Обязанности:

- Пресейл
- Продажи решений Dell
- Специалист по определенной вертикали (гос. сектор, банки и т.д.)



# Портал Регистрации Сделок

На портале регистрации сделок можно отправить запрос в Dell на регистрацию сделки и при успешном его утверждении получить защиту для проекта.

На портале можно регистрировать сделки суммой более \$50 000.

Утвержденные сделки будут действительны с даты утверждения на следующих условиях:

- партнеры со статусом Dell Preferred: 120 дней.
- партнеры со статусом Dell Registered: 60 дней.

Страница регистрации сделок доступна на партнерском портале [Dell PartnerDirect](#). Необходимо заполнить все предлагаемые поля, после чего сделка поступит на рассмотрение в компанию Dell.

При возникновении технических сложностей просьба направлять запросы по электронному адресу: [EM\\_Deal\\_Registration@dell.com](mailto:EM_Deal_Registration@dell.com).

# DELL PREFERRED WELCOME KIT

2011



Sample A. Sample  
is recognized by PartnerDirect as a Dell Preferred Partner.



Let your business benefit from my expertise



Dear [merge name]:

YOUR LOGO GOES HERE

[Company name] is excited to announce that we're now a Preferred Partner in the Dell PartnerDirect Program. Investing the time and resources to gain this prestigious Partner status enables us to be an even more valuable, strategic partner for you.

The benefits of being a Dell Preferred Partner are numerous, and the exclusive knowledge and best-practices information we have gained better position us to deliver the best solutions for your needs:

Our Dell Preferred Partner status:

- Provides you with access to Dell's award-winning products and solutions
- Enables us to offer you flexible financing programs
- Allows us to align with a leader in "Green IT" and offer you energy-efficient products
- Can help your business run faster, better and smarter

Please feel free to contact us to learn more about Dell's cutting-edge products and solutions, and how they can benefit your business.

We look forward to doing business with you.

Warm regards,  
[merge company name]



Partner legal birdseed or terms and conditions here.



## Turning expertise into profit

**Congratulations on becoming a Dell™ Preferred Partner!**

On behalf of Dell's PartnerDirect Program and the Global Commercial Channels team, welcome to the Preferred Partner community! We appreciate your commitment to our PartnerDirect Program and can assure you that Dell recognizes that commitment by playing an active role in helping to develop your business.

We believe that, by turning expertise into profit, we can offer you more opportunity, greater differentiation, more profit and greater credibility.

As a Preferred Partner, you're eligible to gain from benefits such as higher discounts off list prices, 120-day extended *del* registration terms, seed unit access, exclusive marketing tools, and much, much more.

To get you started as a Preferred Partner, take a look at all of the useful tools on the enclosed USB flash drive. These include:

- PartnerDirect logos and guidelines
- Your Preferred Partner certificate
- A co-brandable announcement email

I hope you find the contents of this welcome kit, along with our online Partner resources available at [www.dell.com/partner](http://www.dell.com/partner), invaluable in your selling efforts. Thanks again for investing in Dell, and congratulations on achieving Dell Preferred Partner status.

Sincerely,



Greg Davis  
Vice President and General Manager, Dell Global Commercial Channels



# welcome

biemvanden  
veikommen  
bienvenidos  
NITTO  
benido  
ЖАЛОВАТЬ  
BEM VINDO  
osgeldiniz  
환영  
欢迎  
Καλώς Ηλθατε  
valkommen

Welcome letter  
[View now](#)

Co-brandable announcement email  
[Download now](#)

Dell Preferred Partner certificate  
[Download now](#)

Dell PartnerDirect guidelines  
[Download now](#)

Preferred logos  
[Download now](#)

# КРИТЕРИИ УЧАСТИЯ

Критерии участия	Preferred Partner
Регистрация на портале PartnerDirect (необходимо заполнить профиль компании)	✓
Базовая сертификация (онлайн)	✓
Бизнес план	✓
Dell Agreement	✓
Требования по обороту	\$2M

---

# Партнер со статусом Dell Preferred Компетенция по СХД

---



PartnerDirect  
Preferred

# DELL PREFERRED. КОМПЕТЕНЦИЯ ПО СХД. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Бонус (рибейт) за выполнение квартального плана по СХД

Маркетинговый фонд по СХД: 3% от квартального оборота по СХД

Скидка 55% на демо оборудование EqualLogic и Compellent

Посещение Центра Компетенции Dell с заказчиком

Выделенный ресурс Dell по СХД

Письмо для заказчика с подтверждением компетенции по СХД

# КОМПЕНСАЦИЯ ПО СХД (РИБЕЙТ)

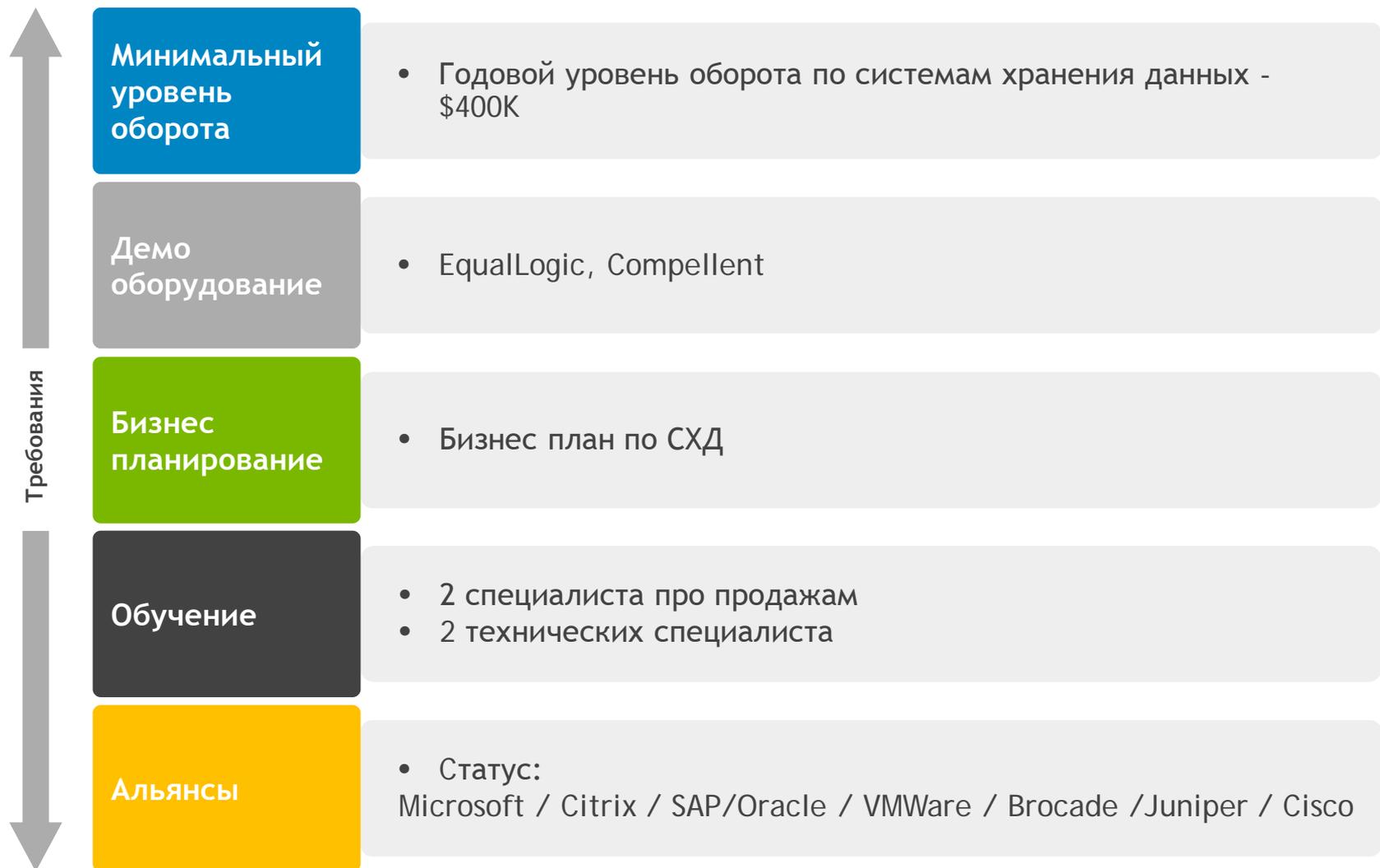
Квартальный  
план продаж  
по СХД

- 90-100% - рибейт 3 %
- 100%+ - рибейт 7%

Годовой план  
продаж по  
СХД

- 3% от годового оборота по СХД при продлении компетенции на следующий год

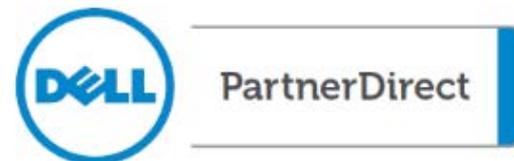
# ТРЕБОВАНИЯ ПО КОМПЕТЕНЦИИ ПО СХД



---

# Партнер со статусом Dell Registered

---



## ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПАРТНЕРОВ DELL REGISTERED

Преимущества	Registered Partner
Бонус (рибейт) при выполнении квартального плана ( <i>выплаты за шт через дистрибьютора</i> )	✓
Маркетинговая поддержка*	✓
Предпродажная поддержка и защита сделки	✓
Персональный менеджер	✓
Сертификат Dell Registered	✓
Доступ к маркетинговым материалам	✓
Обучение	✓
Размещение в разделе «Где купить» на <a href="http://www.dell.ru">www.dell.ru</a>	✓
Информационная рассылка Dell News	✓

\* Для партнеров с квартальным планом более 150 / 250 шт. (Регионы / Москва, СПб) (за исключением оптовых партнеров) при согласовании с менеджером Dell.

# ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

- В программе могут участвовать только партнеры, зарегистрированные на партнерском портале Dell <http://www.dell.com/partnerdirect>
- Программа работает на квартальной основе.
- Размер рибейта рассчитывается как \$ за штуку в зависимости от модели и квартального плана.
- В программе участвуют:
  - Ноутбуки, десктопы и моноблоки линеек **INSPIRON, XPS, ALIENWARE**.
  - Ноутбуки, десктопы, рабочие станции линеек **OPTIPLEX, VOSTRO, LATITUDE, PRECISION**, серверы **POWER EDGE**, СХД **POWER VAULT**, сетевое оборудование **POWER CONNECT**.
  - Мониторы с диагональю от 17" до 32" серий **IN / S / ST / AW / E / P / Ultrasharp**
- Программа работает на основе отчетов по продажам дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе.
- Рибейт начисляется в случае указания дистрибьютором ID номера партнера и достижения минимального согласованного объема закупки.
- Рибейт начисляется через дистрибьютора, у которого была совершена закупка.
- В конце квартала партнер может утвердить (ACCEPT) или оспорить (DISPUTE) начисленную сумму рибейта на партнерском портале. Если партнер не подтвердит/не оспорит сумму рибейта на портале, то сумма рибейта будет переведена ему по умолчанию.

**Для получения рибейтов партнер должен:**

1. Сообщить дистрибьюторам свой **ID НОМЕР** и убедиться, что ID указывается дистрибьютором в отчетах.
2. До **20 октября 2013 г.** подтвердить свое участие в программе, нажав кнопку **ACCEPT** напротив соответствующей программы.



## УСЛОВИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ

Статус		Registered				Примечание	
Квартальный план (шт)	Регионы / Москва, СПб	50 / 70 шт.	150 / 250 шт.	250 / 500 шт.	500 / 1000 шт*		
Квартальные выплаты (\$ за шт)	Inspiron (3521, 3520, 5110, 5050, 4050, 5040)	\$5	\$7	\$9	\$7	* Только оптовые партнеры  Партнерам с квартальным планом более 150 / 250 шт. (Регионы / Москва, СПб) необходимо согласовывать с менеджером Dell конкретный план в шт на квартал.  За перевыполнение квартального плана партнеры с планом 50 / 70 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за кол-во в рамках диапазона квартального плана. Партнеры с планом более 150 / 250 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за все кол-во перевыполнения квартального плана.	
	Inspiron (др. серии)	\$7	\$9	\$11	\$9		
	XPS	\$20					
	Alienware	\$30					
	Optiplex	\$12	\$15	\$18	\$15		
	Vostro (десктопы)	\$10					
	Vostro (ноутбуки)	\$12					
	Latitude	\$12	\$15	\$18	\$15		
	Precision (серия M)	\$30	\$40		\$35		
	Precision (серии R и T)	\$25	\$35		\$30		
	Power Edge	1 Socket	\$50	\$60			\$55
		2 Socket	\$80	\$100			\$90
	Power Vault	\$90	\$100		\$95		
Power Connect	\$50	\$60		\$55			

**ВАЖНО:** закупки клиентского и энтерпрайз оборудования под проект по специальным ценам со складов дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе, (процедура Bid from stock) идут в зачет выполнения квартального плана, но рибейты по таким сделкам не выплачиваются.



# УСЛОВИЯ РИБЕЙТНОЙ ПРОГРАММЫ (МОНИТОРЫ)

Статус		Registered					Программа повышения квартальных закупок
Квартальный план (шт)	Регионы* / Москва, СПб	30* / 50 шт.	120* / 150 шт.	350 шт.	650 шт.	1300 шт.	
Квартальные выплаты (\$ за шт)	17" - 20"	\$3	\$4	\$5	\$5	\$5	\$1
	21.5" - 24"	\$6	\$8	\$9	\$10	\$11	\$2
	27" - 32"	\$8	\$10	\$12	\$13	\$14	\$3

\* В зачет выполнения квартального плана по мониторам не идут проектные предзаказы, отгруженные по специальным ценам.

\*\* За перевыполнение квартального плана партнеры с планом 30 / 50 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за количество в рамках диапазона квартального плана. Партнеры с планом более 120 / 150 шт. (Регионы / Москва, СПб) получают рибейт за все количество перевыполнения квартального плана.

**Программа повышения квартальных закупок мониторов Dell:** если по сравнению с прошлым кварталом в текущем квартале партнер перешел из одного квартального плана на повышенный план и выполнил необходимые требования для получения рибейта согласно новому квартальному плану, партнер получает дополнительный рибейт за шт согласно таблице выше.

Пример: Партнер, закупивший 100 шт мониторов в прошлом квартале и подписавшийся в текущем квартале на план 150 шт (Москва, СПб), приобрел 300 шт мониторов модели E1912 по итогам квартала и получил дополнительный рибейт согласно таблице выше (сумма рибейта =  $300 * \$4 + 300 * \$1 = \$1500$ )



# REGISTERED ПАРТНЕРЫ: УРОВНИ ПОДДЕРЖКИ

Статус		Registered				Примечание	
Квартальный план (шт)	Регионы / Москва, СПб	50 / 70 шт.	150 / 250 шт.	250 / 500 шт.	500 / 1000 шт*	* Только оптовые партнеры	
Регистрация на партнерском портале		ДА					
Принятие программы на партнерском портале		ДА				При непринятии программы на партнерском портале рибейт не выплачивается.	
Выполнение квартального плана		ДА				При невыполнении квартального плана (шт) рибейт не выплачивается.	
Выделение маркетингового бюджета		НЕТ	ДА (при согласовании с менеджером Dell)	НЕТ			
Рекламные материалы (POS)		ДА (распечатка с партнерского портала)	ДА		ДА (распечатка с партнерского портала)		
Персональный менеджер Dell		НЕТ (поддержка колл-центра Dell)	ДА				
Партнерский сертификат		ДА				Партнерский сертификат предоставляется на год по результатам квартала.	
Тренинги и обучение Dell		по запросу	ДА				В рамках тренингового плана по согласованию с менеджером Dell.
Размещение в разделе "Где купить" на dell.ru		НЕТ	ДА				
Информационная рассылка Dell		ДА					

## КОНТАКТЫ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РАБОТЕ С ПАРТНЕРАМИ DELL REGISTERED

Регион РФ	Представитель Dell	E-mail	Телефон
Центральный ФО (Ритейл - CES, CS, Telecom)	Владимир Чайка	Vladimir_Chayka@DELL.com	+7 (968) 891 26 99
Центральный ФО (Мониторы и компьютерная периферия)	Павел Рузин	Pavel_Ruzin@DELL.com	+7 (964) 626 45 90
Центральный ФО (партнерская программа)	Виктория Пустовая	Victoria_Pustovaya@DELL.com	+7 (964) 626 45 36
Москва	Наталья Пожидаева	Natalia_Pozhidaeva@DELL.com	+7 (964) 626 45 07
Северо-Западный ФО	Кирилл Медведев	Kirill_Medvedev@DELL.com	+7 (965) 090 49 90
Приволжский ФО	Егор Петров	Yegor_Petrov@DELL.com	+7 (962) 556 26 06
Южный и Северо-кавказский ФО	Алексей Санджиев	Aleksey_Sandjiev@DELL.com	+7 (961) 414 77 11
Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО	Дмитрий Кузюрин	Dmitry_Kuzyurin@DELL.com	+7 (962) 836 24 25

Запросы по проектам просьба направлять по адресу: [RUS\\_MidMarket@Dell.com](mailto:RUS_MidMarket@Dell.com)

По вопросам, связанным с партнерским порталом Dell, Вы можете обратиться к специалистам по адресу: [Dell\\_Partner\\_Support@Dell.com](mailto:Dell_Partner_Support@Dell.com)



# ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Сетка кварталов DELL на 2013 год:

1 квартал - 2 февраля 2013 - 3 мая 2013

2 квартал - 4 мая 2013 - 2 августа 2013

**3 квартал - 3 августа 2013 - 1 ноября 2013**

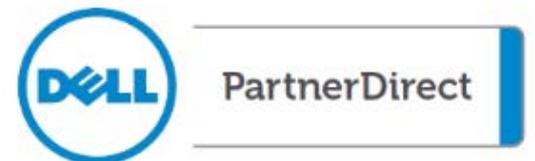
4 квартал - 2 ноября 2013 - 31 января 2014



---

# Инструменты для партнеров

---



# ПАРТНЕРСКИЙ ПОРТАЛ DELL

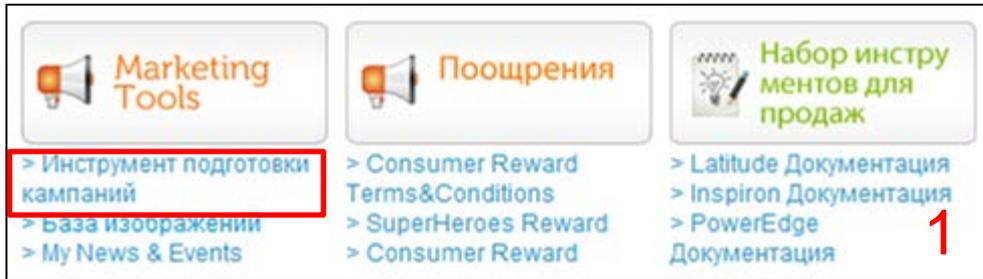
Веб-сайт [www.dell.com/partnerdirect](http://www.dell.com/partnerdirect)

Доступ к партнерским программам, маркетинговым материалам, программам обучения.

The screenshot shows the Dell PartnerDirect portal homepage. A red circle labeled '1' highlights the top navigation bar containing the Dell logo, 'PartnerDirect', and links for 'Поддержка' (Support) and 'Сообщество' (Community). A red circle labeled '2' highlights the search bar in the top right corner. In the bottom left, a 'Select your country' dropdown menu is shown with 'Russia' selected and circled in red. The main content area includes a navigation menu on the left with categories like 'Информация о программе для партнеров', 'Поддержка для партнеров', and 'Superheroes'. The central banner features a blue header 'Ищете последние новости и информацию от Dell?' and a 'Станьте партнером' (Become a partner) section with two program options. On the right, a login box titled 'Вход на портал для партнеров Dell' contains fields for 'Адрес электронной почты' and 'Пароль', both of which are circled in red. A 'Вход' (Login) button is located below these fields.



# БИБЛИОТЕКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ



Marketing Tools

- > Инструмент подготовки компаний
- > База изображений
- > My News & Events

Поощрения

- > Consumer Reward Terms&Conditions
- > SuperHeroes Reward
- > Consumer Reward

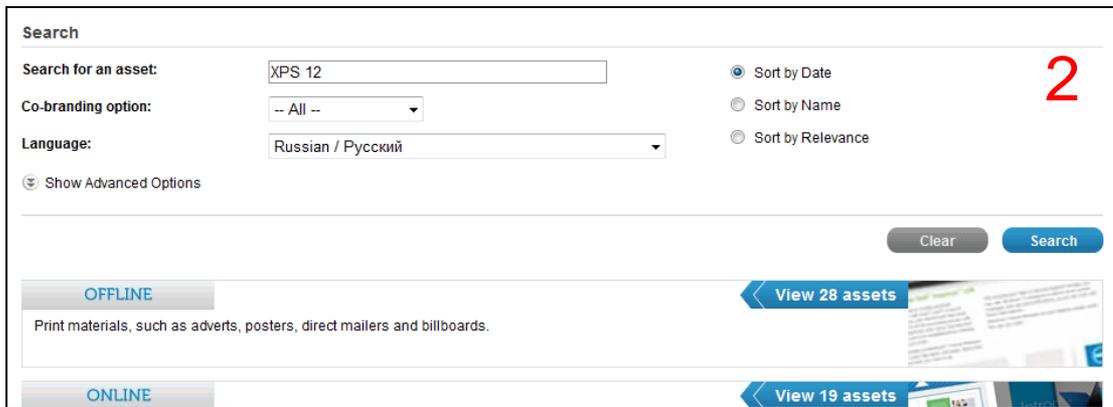
Набор инструментов для продаж

- > Latitude Документация
- > Inspiron Документация
- > PowerEdge Документация

1

Для поиска и скачивания рекламного макета

1. Выберите: Инструмент подготовки компаний



Search

Search for an asset:

Co-branding option:

Language:

Show Advanced Options

Sort by Date

Sort by Name

Sort by Relevance

2

Clear Search

OFFLINE View 28 assets

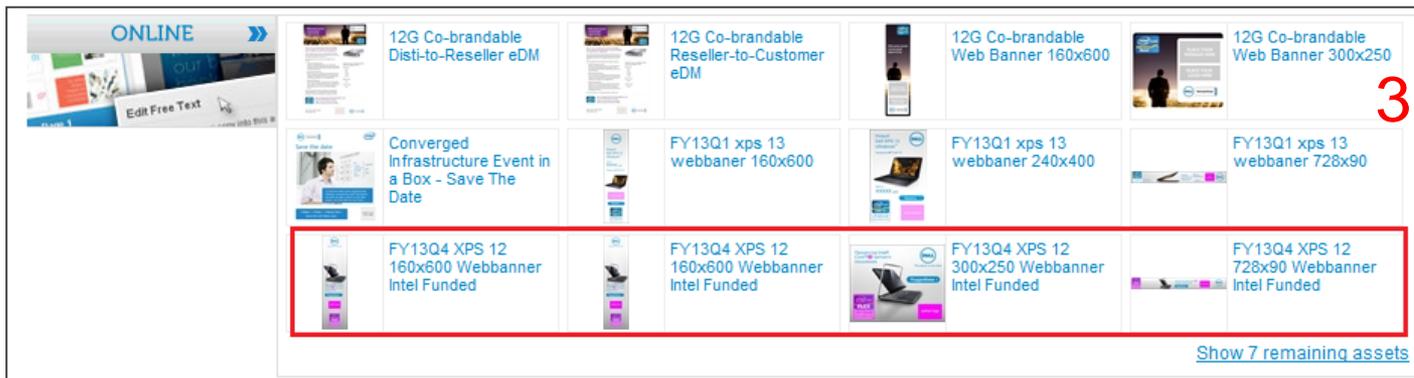
Print materials, such as adverts, posters, direct mailers and billboards.

ONLINE View 19 assets

2. Укажите продукт (например, XPS 12)/ SEARCH

3. Выбор типа рекламы - ONLINE/OFFLINE

4. Выбор макета



ONLINE

	12G Co-brandable Disti-to-Reseller eDM		12G Co-brandable Reseller-to-Customer eDM		12G Co-brandable Web Banner 160x600		12G Co-brandable Web Banner 300x250
	Converged Infrastructure Event in a Box - Save The Date		FY13Q1 xps 13 webbanner 160x600		FY13Q1 xps 13 webbanner 240x400		FY13Q1 xps 13 webbanner 728x90
	FY13Q4 XPS 12 160x600 Webbanner Intel Funded		FY13Q4 XPS 12 160x600 Webbanner Intel Funded		FY13Q4 XPS 12 300x250 Webbanner Intel Funded		FY13Q4 XPS 12 728x90 Webbanner Intel Funded

Show 7 remaining assets

3



# ФОТОБАНК, КАК РАЗ, ДВА, ТРИ...

**DELL** Campaign Builder **Image Bank**

**Продажи и маркетинг**  
> Campaign Builder  
> **Фотобанк**  
> System Brochures  
> Новости и мероприятия

**Цикл закупки**  
> Статус Premier  
> Гарантия  
> Резервные диски

**Обучение и сертификация**  
> Центр обучения партнеров  
> Каталог учебных курсов  
> Курсы под руководством инструктора

Для доступа к фотобанку

1. Выберите База изображений/Image bank
2. Затем - ввод продукта (например, Inspiron N5010)
3. И выбор фото для скачивания

Search for an image:

Results per page:

[Show Advanced Options](#)

**100377978 Image\_002** Ref: 0035136

 100377978 Image\_002  
This image was published in Q2-2013

Product Category	<b>Lifestyle</b>
Product Line	<b>Lifestyle With Product</b>
Product Model	<b>Lifestyle With Product</b>
Image Type	<b>Lifestyle With Product</b>





# ИНФОРМАЦИОННЫЕ КОММУНИКАЦИИ

- Ежеквартальная рассылка Partner Newsletter на русском языке.
- База рассылки: > 5 000 адресов.  
*(если Вы не получаете информационные письма, сообщите нам; мы добавим Ваш адрес к рассылке)*
- Продуктовые новинки и новости по программам.
- Локальные рассылки партнерам.
- Информационная поддержка колл центром Dell.

Потребительский сегмент:  
новости компании Dell  
12 апреля 2012



Читайте в этом выпуске

- [Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке](#)
- [Промо-кампания для ультрабука Dell XPS 13](#)
- [Маркетинговые материалы для ультрабука Dell XPS 13 доступны](#)
- [Промо-кампания для десктопа Alienware X51](#)
- [Сервис Dell в России](#)
- [Вознаграждение - Сила: участвуйте в розыгрышах Dell](#)

**Ультрабук Dell XPS 13 на российском рынке**

23 марта состоялась пресс-конференция, посвященная запуску на российский рынок ультрабука Dell XPS 13. Более 50 журналистов из ведущих российских изданий посетили мероприятие, в ходе которого возможности ультрабука были показаны с помощью инсталляций, интерактивно использовались XPS 13 в различных жизненных ситуациях: на отдыхе, в театре и, естественно, в офисе.

Как итог, огромное число людей ознакомились с особенностями ультрабука XPS 13, благодаря многим десяткам публикаций в ведущих российских СМИ.

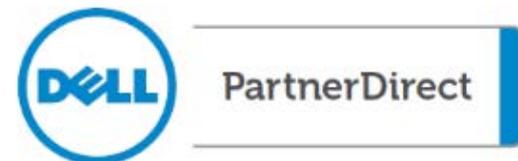
Непосредственно во время пресс-конференции проводилась прямая трансляция происходящего через социальные сети Facebook и Twitter, что позволило донести информацию об ультрабуке более, чем до 80.000 человек в течение одного дня.



---

# Центр обучения партнеров Dell

---



# Центр обучения партнеров Dell

Центр обучения партнеров Dell предоставляет интерактивные учебные курсы по продажам и различным продуктам для партнеров Dell.

Центр обучения партнеров расположен на партнерском портале Dell [www.dell.com/partnerdirect](http://www.dell.com/partnerdirect) - раздел «Обучение и сертификация» - Центр обучения партнеров.

Зарегистрированные партнеры Dell имеют возможность пройти обучение по предлагаемым курсам, которые не являются обязательными для прохождения для зарегистрированных партнеров и предоставляются бесплатно на английском языке.

По вопросам, связанным с Центром обучения партнеров Dell, просьба обращаться к специалистам Dell по адресу [Dell\\_Partner\\_Support@Dell.com](mailto:Dell_Partner_Support@Dell.com)



# Каталог учебных курсов

Подробный каталог учебных курсов расположен на партнерском портале Dell:  
[http://partnerdirect.dell.com/sites/channel/ru\\_ru/Trainings-and-Certifications/CC/Pages/CourseCatalog.aspx](http://partnerdirect.dell.com/sites/channel/ru_ru/Trainings-and-Certifications/CC/Pages/CourseCatalog.aspx)



**Вводные**  
Общие курсы >



**Сервер**  
Курсы для специалистов по продажам >  
Курсы для технических специалистов >



**Система хранения данных**  
Курсы для специалистов по продажам >  
Курсы для технических специалистов >



**Сеть и безопасность**  
Курсы для специалистов по продажам >  
Курсы для технических специалистов >



**Управление системами**  
Курсы для специалистов по продажам >  
Курсы для технических специалистов >



**Облачные решения**  
Курсы для специалистов по продажам >  
Курсы для технических специалистов >



**Решения**  
Курсы для специалистов по продажам >  
Курсы для технических специалистов >



**Повышение квалификации**  
Общие курсы >



**Desktop Virtualization Solutions**  
Sales Courses >  
Technical Courses >



# Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

1. Для получения доступа к Центру обучения партнеров Dell необходимо отправить письмо с запросом на [Dell\\_Partner\\_Support@Dell.com](mailto:Dell_Partner_Support@Dell.com). После получения подтверждения партнеру будет доступен вход в Центр обучения партнеров.
2. Необходимо зайти на партнерский портал и авторизоваться под своим логин и паролем.

The screenshot displays the Dell PartnerDirect portal interface. On the left, a woman in a red shirt holds a laptop. The main content area features a navigation menu with options like 'Информация о программе для партнеров', 'Поддержка для партнеров', and 'Superheroes'. A search bar is located in the top right corner. Below the navigation, there are several promotional banners and sections. A 'Select your country' dropdown menu is visible, with 'Russia' selected and circled in red. To the right, the 'Вход на портал для партнеров Dell' (Login) section is highlighted with a red circle, showing fields for 'Адрес электронной почты' (Email address) and 'Пароль' (Password), along with a 'Вход' (Login) button. Below the login fields, there is a note: 'У вас нет учетной записи на портале партнеров Dell? Регистрация >' (Don't have an account on the Dell PartnerDirect portal? Registration >).

# Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

## 3. Центр обучения партнеров Dell и каталог учебных курсов расположены в разделе «Обучение и сертификация»

The screenshot displays the Dell PartnerDirect website interface. At the top, there is a navigation bar with the Dell logo, 'PartnerDirect', and tabs for 'Поддержка' (Support) and 'Сообщество' (Community). A search bar is located on the right. Below the navigation bar, a dropdown menu is open for 'Обучение и сертификация' (Training and Certification), listing several options: 'Центр обучения партнеров' (Partner Learning Center), 'Требования для обучения партнеров' (Partner Learning Requirements), 'Каталог учебных курсов' (Course Catalog), 'Обучение по сервису' (Service-based Learning), and 'веб-трансляции' (Webinars). The 'Центр обучения партнеров' option is highlighted with a red underline. The main content area features a large blue banner with the text 'Представляем наши новые программы реселлеров' (Introducing our new reseller programs) and a 'Зарегистрируйтесь сейчас' (Register now) button. Below the banner, there are three promotional boxes: 'Продажи и маркетинг' (Sales and Marketing), 'Рибейтные программы' (Co-op Programs), and 'Инструменты для поддержки продаж' (Sales Support Tools). On the right side, there is a section for 'Идентификатор партнера Dell' (Dell Partner ID) and 'Компания: статус партнера: Registered' (Company: Partner Status: Registered), along with 'Quick Links' for profile and organization updates.



# Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

## 4. Необходимо выбрать учебный курс и запустить его в учебном центре.



PartnerDirect

Поддержка

Сообщество

Поиск



Quest

Параметры моей  
учетной записи

Поддержка для  
партнеров

Программы поощрения  
партнеров

Маркетинг и  
продажи

Обучение и  
сертификация

Системы

Решения

Сервисы

Портал для партнеров > Обучение и сертификация > Каталог учебных курсов > Вводные

Dell рекомендует Windows.

### Вводные

FAQ

Печать

Отправить

- > Центр обучения партнеров
- > Требования для обучения партнеров
- > Каталог учебных курсов
  - Вводные
  - Сервер
  - Хранение
  - Сетевое оборудование
  - Управление системами
  - Облако
  - Решения
  - Повышение квалификации
  - Desktop Virtualization Solutions
- > Обучение по сервису

### Dell Partner Education Course Catalog

Turning expertise into profit



### Вводные курсы

Название курса	Аудитория	Описание	
RDP1110WBTS – Reselling Dell ProSupport	Sales	Это интерактивный курс для самостоятельного изучения, в котором рассмотрены предлагаемые услуги Dell ProSupport. Этот курс посвящен описанию возможностей для партнеров по каналам продаж, а также преимуществам для заказчиков услуги ProSupport.	<a href="#">Сведения</a> <a href="#">Подать заявку</a>
WTD0711WBTS welcome to Dell - Sales	Sales	Это интерактивный курс для самостоятельного изучения, в котором рассказывается о компании Dell.	<a href="#">Подать заявку</a>



# Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

5. Необходимо пройти учебный курс и выполнить финальный тест.
6. При успешном завершении курса и тестирования вы получите сертификат о прохождении учебного курса.

**WTD0711WBTS - Welcome to Dell - Sales 2013**

Exam Results | **View Certificate**

100% Complete

**Lessons**

✓ **1. Welcome to Dell**  
Have you completed this lesson? [\[No\]](#)

**Lesson Contents**

- 1. [Welcome to Dell](#)

**status:** Complete  
**Complete:** 03/26/2013

**Date Enrolled**  
03/26/2013

**Average Rating**  
★ ★ ★ ☆ ☆

**Your Rating**  
☆☆☆☆☆

**Requirements for Completion**  
This course is complete when exam is completed with a passing score.

**Prerequisites**  
No Prerequisites

# Центр обучения партнеров Dell: пошаговая инструкция

## Dell Partner Course Completion Certificate

Dell Worldwide Partner Learning and Development Team certifies that  
on this date **Mar 26, 2013**

---

has successfully completed the certification course

WTD0711WBTS - Welcome to Dell - Sales 2013

Valid for one year from date of issue

  
John Coulston  
Channel Programmes & Operations  
Dell Emerging Markets - Commercial



---

# Программа Dell Precision Club

---



PartnerDirect

A horizontal rectangular graphic element with a thin blue border and a solid blue vertical bar on the right side, containing the text "PartnerDirect".

# Программа Dell Precision Club

## Что такое программа Dell Precision Club?

Компания Dell предлагает возможность зарабатывать бонусы посредством участия в программе Dell Precision Club.

Программа позволяет зарегистрированным реселлерам (кроме оптовых партнеров), осуществляющим закупки рабочих станций Dell Precision через дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программах Dell, зарабатывать вознаграждения за продажи рабочих станций Dell Precision на базе процессоров Intel.

## Кто может участвовать в программе?

В программе Dell Precision Club имеют право участвовать менеджеры по закупкам зарегистрированных реселлеров (кроме оптовых партнеров).

## Как зарегистрироваться в программе?

Регистрация в программе осуществляется по уникальному номеру Dell Partner ID компании, который указывается в регулярных отчетах о продажах Dell Zyme. Для регистрации на главной странице сайта нужно выбрать из списка номер Dell Partner ID вашей компании и заполнить регистрационную форму.

## Как начисляются бонусы?

Бонусы начисляются участникам программы за продажи рабочих станций Dell Precision на базе процессоров Intel на основании еженедельных отчетов от дистрибьюторов (Zyme). Баллы за продажи рабочих станций Dell Precision обновляются в Личном кабинете на сайте [dellprecisionclub.dellcamp.ru](http://dellprecisionclub.dellcamp.ru) на еженедельной основе.



# Программа Dell Precision Club

## Какие продукты Dell Precision участвуют в программе?

Баллы начисляются за продажи Dell Precision T1650, M4700, M6700, T3600, T5600, T7600 на базе процессоров Intel.

Продукт Precision	Баллы	Процессоры
T1650	20	Intel® Core™ i5 Intel® Core™ i7 Intel® Xeon®   
T3600	30	Intel® Core™ i7 
M4700	30	
M6700	30	Intel® Xeon® 
T5600	65	
T7600	75	

# Программа Dell Precision Club

## Какие вознаграждения можно получить в обмен на бонусы?

Участникам программы Dell Precision Club доступны ценные вознаграждения, начиная от стильного ультрабука Dell XPS 13 и других новинок от Dell на базе процессоров Intel и заканчивая различными подарочными сертификатами.

Зайдите в раздел «Призы» сайта [www.dellprecisionclub.dellcamp.ru](http://www.dellprecisionclub.dellcamp.ru), чтобы увидеть доступные призы.

## Какие дополнительные возможности дает программа Dell Precision Club?

Ресселеры, участвующие в программе Dell Precision Club, могут предоставить своим заказчикам возможность провести тест-драйв оборудования Dell Precision. Для этого необходимо на сайте [www.dellprecisionclub.dellcamp.ru](http://www.dellprecisionclub.dellcamp.ru) оставить заявку.



# Dell Precision Club



В партнерстве с

Главная

Правила

Призы

Тренинги

Продукты

Выход

## Dell Precision Club

### Мой профиль

Веселова Ирина  
менеджер

Баллы **0** [Подробнее >](#)

Как заработать баллы

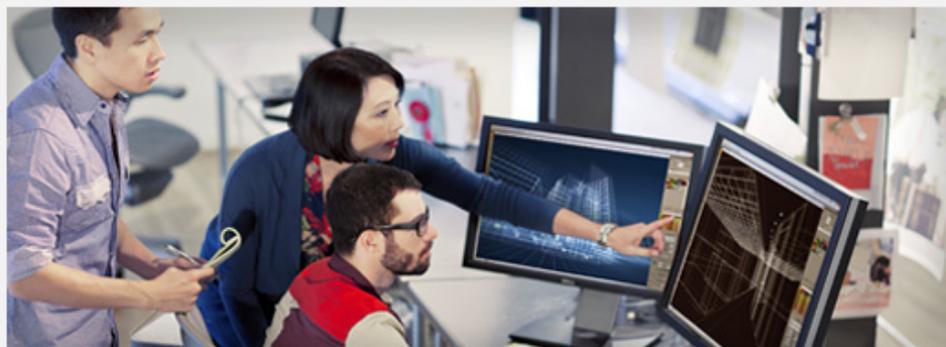
Как потратить баллы

XPS 12



**1800 баллов**

Тест-драйв  
оборудования



### Добро пожаловать в Клуб Партнеров Dell!

Эксклюзивный клуб созданный специально для партнеров, работающих с Dell и закупающих продукцию Dell.



**Dell Precision T1650** — ваш главный инструмент для редактирования изображений, создания чертежей в CAD-системах, работы со средствами веб-разработки и создания архитектурных проектов, а также для максимально эффективного использования любых приложений, требующих высокой производительности.

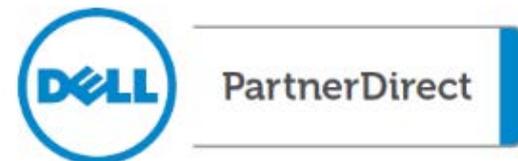
- Один процессор Intel® Core™ третьего поколения или Intel® Xeon® E3-1200v2;
- До 32 Гб ОЗУ DIMM DDR3 1600 МГц;



---

# Программа Dell Server Club

---



# Программа Dell Server Club

## Что такое программа Dell Server Club?

Программа стимулирования («Программа стимулирования») позволяет зарегистрированным партнерам (кроме партнеров со статусом Dell Preferred и оптовых партнеров) зарабатывать вознаграждения за закупки серверов Dell PowerEdge на базе процессоров Intel. Организатором программы стимулирования является ООО «Ритейлиум маркетинг».

## Кто может участвовать в программе Dell Server Club?

В программе стимулирования могут участвовать менеджеры по закупкам зарегистрированных реселлеров, осуществляющих закупки серверов Dell PowerEdge через дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе.

## Как зарегистрироваться в программе?

Регистрация в программе осуществляется по уникальному номеру Dell Partner ID компании, который указывается дистрибьюторами в регулярных отчетах о продажах Dell Zyme.

Для регистрации в программе Dell Server Club необходимо:

**Шаг 1.** Зайти на сайт [club.dellcamp.ru](http://club.dellcamp.ru) и выбрать программу Dell Server Club.

**Шаг 2.** Выбрать из списка номер Dell Partner ID вашей компании.

**Шаг 3.** Внести Вашу контактную информацию и контактную информацию технического специалиста в регистрационную форму.



# Программа Dell Server Club

## Как начисляются бонусы?

Бонусы начисляются участникам программы за покупки серверов Dell PowerEdge на базе процессоров Intel на основании еженедельных отчетов от дистрибьюторов (Zyme). Баллы за покупки серверов Dell PowerEdge на базе процессоров Intel обновляются в Личном кабинете программы Dell Server Club на сайте [club.dellcamp.ru](http://club.dellcamp.ru) 1 раз в 2 недели. Продажи, не внесенные дистрибьютором в систему Zyme, в программе не участвуют.

## Какие продукты Dell PowerEdge участвуют в программе?

Баллы начисляются за покупки продуктов PowerEdge T110, PowerEdge R210, PowerEdge R320, PowerEdge T320.

В зависимости от количества серверов Dell PowerEdge, закупленных в период с 1 июля по 29 сентября 2013 года, начисляются следующие баллы:

Количество	Баллы за единицу
1 - 10 шт.	60
11 - 30 шт.	15
31 и более шт.	10

Минимальное количество баллов для заказа призов - 360 баллов.

Максимальное количество баллов - 1000 баллов.

Программа не распространяется на сделки по специальным ценам.



# Программа Dell Server Club

## Какие вознаграждения можно получить в обмен на баллы?

Участники программы могут получить ценные вознаграждения, начиная от стильного трансформера Dell XPS 12 и других новинок от Dell на базе процессоров Intel и заканчивая различными подарочными сертификатами.

## Условия заказа призов.

Для заказа приза Вам необходимо осуществить закупку не менее 6 серверов Dell PowerEdge любых моделей, участвующих в программе (PowerEdge T110, PowerEdge R210, PowerEdge R320 и PowerEdge T320) в период с 1 июля по 29 сентября 2013 года.

**ВНИМАНИЕ!** Вы сможете заказать призы только при условии участия в on-line тренинге по серверам PowerEdge на сайте [club.dellcamp.ru](http://club.dellcamp.ru) в разделе «Тренинги».

## Важная финансовая и налоговая информация.

В соответствии с п.2 ст.224 и п.28 ст.217 части II Налогового кодекса РФ стоимость выигрышей и призов, полученных в мероприятиях, проводимых в целях рекламы товаров (работ, услуг), превышающая 4000 рублей, подлежит налогообложению НДФЛ по ставке 35%. Налог оплачивается участниками программы самостоятельно. Организатор имеет право по своему усмотрению в любое время изменить или отменить Программу стимулирования или Приз, равно как и любое другое правило или условие.



---

**СПАСИБО**

[www.dellpartnerdirect.com](http://www.dellpartnerdirect.com)



**PartnerDirect**