

Что произошло?

Microsoft Ireland Operations Limited
One Microsoft Place
South County Business Park
Leopardstown
Dublin 18
D18 P521



Коммерческим дистрибуторам Майкрософт

15 марта 2019 года

Об изменениях в программах корпоративного лицензирования Microsoft

Компания Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL) хотела бы проинформировать Вас об изменениях в программах корпоративного лицензирования Microsoft.

Microsoft продолжает трансформироваться, чтобы выполнить свою миссию: дать возможность каждому пользователю и каждой организации в мире достигать большего. Чтобы помочь российским заказчикам совершить цифровую трансформацию, компания вносит некоторые коррективы в свой подход к работе с рынком. В основе этих изменений – желание обеспечить возможность для российских компаний получить максимально позитивный опыт от перехода к использованию облачных сервисов.

Постоянно анализируя особенности российского рынка, а также отзывы, полученные от партнеров и заказчиков, компания корректирует процесс лицензирования, изменяя доступные программы. С 1 июля 2019 года программа Open Value будет расширена: в нее будет интегрирована возможность приобрести лицензии в постоянное пользование. Благодаря этой оптимизации Open Licensing перестанет существовать как отдельная локальная программа.

Microsoft Open Value – это прекрасный вариант для успешного перехода в облако, который дает заказчикам следующие преимущества:

- в рамках единого соглашения более гибко и выгодно использовать лицензионные продукты и облачные сервисы Microsoft;
- возможность упростить управление лицензиями, управлять затратами на ПО и лучше контролировать свои инвестиции, что особенно актуально для небольших компаний;

- использовать опцию Software Assurance, которая дает ряд дополнительных преимуществ, таких как обучение, планирование развертывания, обновление программного обеспечения и поддержка продуктов, – все это помогает повысить производительность.

Стремясь обеспечить максимально позитивный опыт российских заказчиков, а также высокое качество сервиса, предоставляемое партнерами в рамках программы Cloud Solution Provider (CSP), Microsoft совершенствует процессы, лежащие в ее основе. До завершения таких изменений компания будет обслуживать только существующих клиентов и партнеров CSP. Как только новые процессы будут налажены, мы будем стремиться расширить базу наших российских заказчиков с помощью партнеров программы CSP.

Будучи приверженной России, компания Microsoft будет продолжать тесно сотрудничать с российскими партнерами, чтобы обеспечить высокое качество обслуживания заказчиков. С 1 июля 2019 года заказчики смогут приобретать продукты Microsoft по расширенной программе Open Value только у авторизованных

Microsoft Ireland Operations Ltd.
Directors: Benjamin Orndorff (US), Keith Dolliver (US), James O'Connor, Glenn Cogswell (US).
Registered Number: 256796 Incorporated in Ireland.
Registered Office: 70 Sir John Rogerson's Quay, Dublin 2. V.A.T. Reg No. IE 8256796 U
Microsoft is an equal opportunity employer.

Microsoft Ireland Operations Limited
One Microsoft Place
South County Business Park
Leopardstown
Dublin 18
D18 P521



реселлеров, которые, заключив прямое соглашение с Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL), будут работать с существующими дистрибуторами. Это даст возможность Microsoft лучше поддерживать авторизованных реселлеров. Таким образом, заказчики любого размера смогут быть уверены – партнеры, прошедшие авторизацию Microsoft, имеют знания и умения, необходимые, чтобы предложить оптимальное решение для облачной трансформации.

15 марта 2019 года, Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL) начинает прием заявок на авторизацию и просит вас проинформировать и призвать всех заинтересованных реселлеров к участию в новой программе. Чтобы принять участие, заинтересованным реселлерам необходимо заполнить и предоставить документы, которые указаны на партнерском портале Microsoft <https://preview.partner.microsoft.com/ru-ru/licensing/russia-rfp>

15 марта 2019 года

Об изменениях в программах корпоративного лицензирования Microsoft

Компания Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL) хотела бы проинформировать Вас об изменениях в программах корпоративного лицензирования Microsoft.

Microsoft продолжает трансформироваться, чтобы выполнить свою миссию: дать возможность каждому пользователю и каждой организации в мире достигать большего. Чтобы помочь российским заказчикам совершить цифровую трансформацию, компания вносит некоторые коррективы в свой подход к работе с рынком. В основе этих изменений – желание обеспечить возможность для российских компаний получить максимально позитивный опыт от перехода к использованию облачных сервисов.

Постоянно анализируя особенности российского рынка, а также отзывы, полученные от партнеров и заказчиков, компания корректирует процесс лицензирования, изменяя доступные программы. С 1 июля 2019 года программа Open Value будет расширена: в нее будет интегрирована возможность приобрести лицензии в постоянное пользование. Благодаря этой оптимизации Open Licensing перестанет существовать как отдельная локальная программа.

Microsoft Open Value – это прекрасный вариант для успешного перехода в облако, который дает заказчикам следующие преимущества:

- в рамках единого соглашения более гибко и выгодно использовать лицензионные продукты и облачные сервисы Microsoft;
- возможность упростить управление лицензиями, управлять затратами на ПО и лучше контролировать свои инвестиции, что особенно актуально для небольших компаний;

Последний день
MOLP
28 июня 2019 г.



Microsoft

eAgreements. Руководство
пользователя по программам Open
Value и Open Value Subscription

Июнь 2019 г.

История редакций. Версия 06.2010

Что произошло?

- использовать опцию Software Assurance, которая дает ряд дополнительных преимуществ, таких как обучение, планирование развертывания, обновление программного обеспечения и поддержка продуктов, – все это помогает повысить производительность.

Стремясь обеспечить максимально позитивный опыт российских заказчиков, а также высокое качество сервиса, предоставляемое партнерами в рамках программы Cloud Solution Provider (CSP), Microsoft совершенствует процессы, лежащие в ее основе. До завершения таких изменений компания будет обслуживать только существующих клиентов и партнеров CSP. Как только новые процессы будут налажены, мы будем стремиться расширить базу наших российских заказчиков с помощью партнеров программы CSP.

Будучи приверженной России, компания Microsoft будет продолжать тесно сотрудничать с российскими партнерами, чтобы обеспечить высокое качество обслуживания заказчиков. С 1 июля 2019 года заказчики смогут приобретать продукты Microsoft по расширенной программе Open Value только у авторизованных реселлеров, которые, заключив прямое соглашение с Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL), будут работать с существующими дистрибуторами. Это даст возможность Microsoft лучше поддерживать авторизованных реселлеров. Таким образом, заказчики любого размера смогут быть уверены – партнеры, прошедшие авторизацию Microsoft, имеют знания и умения, необходимые, чтобы предложить оптимальное решение для облачной трансформации.

15 марта 2019 года, Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL) начинает прием заявок на авторизацию и просит вас проинформировать и призвать всех заинтересованных реселлеров к участию в новой программе. Чтобы принять участие, заинтересованным реселлерам необходимо заполнить и предоставить документы, которые указаны на партнерском портале Microsoft <https://preview.partner.microsoft.com/ru-ru/licensing/russia-rfp>

Кому и зачем нужно подать заявку на авторизацию

1. Нужно ли нам авторизоваться?
2. Мы уже авторизованный партнер, у нас есть MPN ID, мне точно нужно?
3. Мы работаем только по программе CSP, нам нужно?
4. Мой следующий проект по корпоративным лицензиям в декабре 2019 г., нужно ли мне подаваться сейчас?
5. И т.д.

Хотите ли вы иметь возможность покупать лицензии по программе Open у авторизованных дистрибуторов **после 1ого июля 2019 г.?**

Время
Действовать!
Окно подачи заявки
закрывается
15 апреля 2019 г.

Пошаговая инструкция

1. Заходим на страницу [RFP Briefing Guide \(перевод\)](#)
 - Внимательно читаем
 2. Загружаем опросник [RFP Questionnaire \(перевод\)](#)
 - Внимательно читаем
 3. Загружаем опросник [Partner Vetting Questionnaire \(перевод\)](#)
 - Внимательно читаем
 4. Обучаемся <https://partner.microsoft.com/en-us/training/required-training/>
 5. Заполняем на английском языке
 6. Готовим список документов (можно на OneDrive)
 7. Отправляем RFPQANDA@microsoft.com до **15 апреля**
 8. Получаем письмо счастья от Microsoft – **3 июня**
- Авторизация получена!**
9. Заключаем прямое соглашение с MIOI
 10. Закупаем по Open Value через дистрибутора с **1ого июля**

Есть вопрос?
RFPQANDA@microsoft.com
на русском или английском
языках

до 1ого апреля

Поставьте эл. адрес Мерлион

в копию письма

ms_zapros@merlion.ru

Авторизация партнеров

«с 1 июля 2019 года заказчики смогут приобретать продукты Microsoft по расширенной программе Open Value только у авторизованных реселлеров, которые, заключив прямое соглашение с Microsoft Ireland Operations Limited (MIOL), будут работать с существующими дистрибуторами.»

Дата	Стадия	Информация для партнеров
с 15 марта 2019 до 15 апреля 2019	Период сбора заявок от партнеров 1. RFP Questionnaire 2. Partner Vetting Questionnaire	У Вас есть <u>30 календарных дней</u> на подачу заявки на авторизацию в качестве партнера Microsoft, документы необходимо заполнить на английском языке и отправить по эл. адресу RFPQANDA@microsoft.com
с 15 марта 2019 до 1 апреля 2019	Вопросов и ответов	Задайте Ваш вопрос на англ. или рус. языках и Вам оперативно ответят RFPQANDA@microsoft.com
15 апреля 2019	День окончание приёма заявок	Крайний срок подачи заявки партнером
3 июня 2019	Решение по заявке	Успешно / Попробуйте в следующий раз
1 июля 2019	Анонс и запуск обновленной программы Open Value Program	Успешно прошедшие процедуру авторизации партнеры смогут закупать ПО Microsoft

MERLION призывает всех заинтересованных реселлеров авторизоваться!

RFP Partner Questionnaire Russia

MICROSOFT IRELAND OPERATIONS LIMITED (MIOL)	
OPEN VALUE AUTHORIZED RESELLER RFP PARTICIPANT QUESTIONNAIRE	
1. Company information	
1.1 Company Overview	
Full Company Legal Name	
Full Company Trading name, stock ticker	
Full company Legal Address	
Company Tax (ИНН) and Register (ОГРН) Ids	
Company Legal Documents (charter, trade register copy, list of shareholders)	
Please specify the company legal form (check one): <input type="checkbox"/> Private <input type="checkbox"/> Public If Public, where is it incorporated (Country of incorporation)? If Private, please document company's ownership structure:	
Are there any "silent" partners (investors not actively participating in running the business) invested in company? Indicate such Company silent partners, their affiliation, and ownership interest. Does your Company have and ownership or interest in other companies? Please, provide the same kind of information for those companies.	
Does your company own or have ownership interests in other businesses not directly involved in the core business? If so, please describe:	
Please document all subsidiaries, affiliates, strategic alliances, and / or joint ventures:	

Документы

1. Устав
2. Свидетельство о регистрации (ОГРН)
3. Сведения об учредителях (участниках) юридического лица

RFP AC Partner Questionnaire

Microsoft Ireland Operations Limited

Partner Vetting Questionnaire

Applicant:

Applicant's authorized representative:

Submission Date:

1. Does your Organization have a **compliance, ethics or anti-corruption program**?
 - Please describe (*high-level description is sufficient, as specifics requested below*).
 - Date implemented.
2. Does your program perform a **periodic anti-corruption risk assessment** to identify, assess, and prioritize key compliance risk mitigation or remediation needs?
 - Please describe.
 - As relates to MSFT business, what are the organization's highest-risk areas in your opinion?
 - How has Organization mitigated and remediated highest compliance risks?
 - Provide supporting documentation.
3. Does your program designate a **Chief Compliance Officer (CCO)** with the responsibility to oversee compliance? *Goal is to obtain a general assessment of capability, independence, and strength of CCO*

<https://www.microsoft.com/en-us/legal/compliance/anticorruption/default.aspx>

<https://partner.microsoft.com/en-us/training/required-training/>

Кодекс корпоративной этики

RFP AC Partner Questionnaire

LC3817)

аз ПО Сертификаты Финансы Настройка Помощь

Новости

Акция с 30 июля по 31 августа - подарок к каждому телевизору...
подарок к каждому телевизору подарок к каждому телевизору...
телевизору к каждому телевизору..."

ты в Интернет модуле."Помощь" -> "Контакты"
(SPM), включая региональные офисы."

Снижены цены на старую линейку. Дополнительные
еров!"

Видеоролик SHARP для демонстрации в торговых зал

Видеоролик SHARP для демонстрации в торговых зал

в по мониторам Samsung
ми, выполните его и обменяйте накопленные бонусы н

новых монохромных лазерных МФУ Samsung с
ышенной месячной нагрузкой. Для персональных пол
обнее

ры Сегодня на склад поступят новинки - телевизоры
(2), UE32EH5007 (ID 702569) и др. Подробности у мене

Уважаемый ПАРТНЕР,

Информируем Вас, что компания MERLION имеет контрактные обязательства перед большим количеством компаний-вендоров, требующих соблюдения следующих законов и конвенций: закона США о коррупции за рубежом (FCPA), закона Великобритании о взяточничестве, международных конвенций по предотвращению взяточничества, в частности, с Конвенции ООН против коррупции и Конвенции ОЭСР «О борьбе с подкупом иностранных должностных лиц при совершении международных коммерческих сделок», а также с местными законами по борьбе с коррупцией Российской Федерации (вместе — «Применимые глобальные законы по борьбе с коррупцией»)

В части соблюдения этих контрактных обязательств компания MERLION обязуется продавать продукцию и решения этих вендоров только тем ПАРТНЕРАМ, которые принимают на себя аналогичные обязательства. Размещая заказ на указанных условиях в компании MERLION, Вы принимаете на себя следующие обязательства:

ПАРТНЕР гарантирует, что на протяжении последних пяти (5) лет он полностью соблюдал Применимые глобальные законы по борьбе с коррупцией при проведении деловых операций с использованием оборудования американских и крупных Европейских компаний - вендоров.

ПАРТНЕР гарантирует, что он не разрешал, не предлагал и не осуществлял прямо или косвенно через третью сторону никаких платежей и не давал никаких взяток в виде ценностей кому-либо из государственных служащих, политических партий, представителей политических партий, кандидатов на политические должности, сотрудников предприятия с государственной формой собственности или находящегося под управлением государства, сотрудников некоммерческих неправительственных организаций («НПО») (например, Всемирный Банк, Организация Объединенных Наций, Международный Красный Крест), сотрудников коммерческого заказчика или поставщика или близких родственников таких лиц в целях повлиять на какое-либо действие, решение или отказ от действия в рамках его государственной организации, предприятия с государственной формой собственности или находящегося под управлением государства, НПО, коммерческого заказчика или поставщика для того, чтобы получить неправомерные льготы для приобретения, сохранения или ведения бизнеса.

ПАРТНЕР в дальнейшем также заявляет и гарантирует, что он продолжит полностью соблюдать Применимые глобальные законы по борьбе с коррупцией и не будет предпринимать каких-либо действий, которые могут привести к нарушению данных законов.

ПАРТНЕР гарантирует, что он проинформировал своих служащих, директоров, представителей и агентов о Применимых глобальных законах по борьбе с коррупцией и приказал им полностью соблюдать данные законы.

Для более подробного ознакомления с антикоррупционным законодательством и необходимыми действиями по его исполнению компания MERLION рекомендует пройти обучение в Центре компетенций, либо самостоятельно.

Формирование заказа в MERLION является подтверждением условий, изложенных выше.

Принять Отложить

текстовая версия связаться со службой поддержки помощь в работе

Вопросы и ответы

предоставьте полный список документов, которые нужно приложить	Анкета участника
	1.1. Устав, копия торгового реестра, список акционеров, подтвердите документально структуру собственности компании, предоставьте документально все дочернии компании, филиалы, стратегические альянсы
	5. Реклама. Предоставьте примеры рекламных материалов по продуктам Microsoft
	Веб-маркетинг. Скриншоты веб-рекламы и мест размещения продуктов Microsoft
	Анкета по проверке партнеров
	2. Программа соблюдения этики и борьбы с коррупцией. Предоставьте документацию как Организация уменьшила или устранила самые высокие риски соблюдения требований
	4. Предоставьте копии кодексов поведения, политики и процедур по вопросам соблюдения правил
	5. копия антикоррупционной политики
	6. программа противодействия преследований в вашей компании
7. задокументированы ли правила вышеописанной программы, предоставьте учебные материалы	

Вопросы и ответы

Что будет с GGWA?	Будет добавлена в прайс OV. Наличие наклейки (сертификат подлинности, COA) - неизвестно
Что будет с OLP?	До 1-го июля ничего не меняется. После 1-го июля – такой программы не будет
Будет ли НДС в OV?	Без изменений. НДС на облачные продукты.
Будет ли изменение цен?	Неизвестно
Что делать партнёру без авторизации с действующим соглашением?	Платежи 2-го и 3-го года по действующему соглашению можно разместить у текущего партнёра
Будут ли в OV позиции без SA?	Будут
Останется ли доступ к VLSC без авторизации?	Прошу уточнить у RFPQANDA@microsoft.com
Если нет LiveID / Регистрации в MPN?	Необходимо получить. Это быстро и бесплатно.
Если не прошли авторизацию?	Будет следующее окно, когда можно подать документы заново
На каком языке заполнять анкеты?	Только на английском
На каком языке прикладывать документы о компании?	На русском
Будет ли примеры/шаблоны заполнения?	Да, предоставим. Пишите на ms_zapros@merlion.ru

Вопросы и ответы

Как заводить новые соглашения/ новых заказчиков?	Текущий инструмент – с сайта eAgreements необходимо скачать локальный клиент (Smart Client). Если процедура изменится, обязательно сообщим.
Кто должен заводить соглашения?	Как и заполнение MOLP-форм, ответственность за достоверность данных лежит на партнёре. Мы готовы всячески помогать.
Что продавать без авторизации?	Мы можем Вам предложить позиции по OEM, FPP и ESD
Обязательно ли наличие сертифицированных специалистов?	Прошу написать на RFPQANDA@microsoft.com и нас в копию: ms_zapros@merlion.ru
Сколько сотрудников должны пройти антикоррупционный тренинг?	Все те, кто продаёт ПО Microsoft. Этот тренинг бесплатные и прохождение занимает 10-15 минут.
Есть ли список всех документов, которые надо предоставить?	Да, пишите на ms_zapros@merlion.ru
Будет ли обратная связь по анкете после отправки?	Прошу написать на RFPQANDA@microsoft.com и нас в копию: ms_zapros@merlion.ru

Домашнее задание

1. Зайти и прочитать информацию на странице [RFP Brief Guide](#)
2. Загрузить и ознакомиться
 - анкета [RFP Questionnaire](#) ([перевод](#))
 - анкета [Partner Vetting Questionnaire](#) ([перевод](#))
3. Подготовить и отправить вопросы RFPQANDA@microsoft.com (в копию ms_zapros@merlion.ru)
4. Начать заполнять опросники на английском языке
5. Подготовить список документов
6. Скачать pdf на русском <https://www.microsoft.com/en-us/legal/compliance/anticorruption/default.aspx>
7. Пройти тренинг Microsoft's Ethics & Integrity Training (MPN17715) <https://partner.microsoft.com/en-us/training/required-training/>
8. Задуматься о создании и внедрении «Кодекса корпоративной этики» в вашей компании

Мы подготовим примеры
заполнения опросников

Эл. адрес Мерлион
ms_zapros@merlion.ru